

---

# Huellas de la Migración

---

Año 2 No. 3 Toluca, Estado de México, enero-junio 2017

---

ISSN: 2448-7155



Revista de Migración

Publicación semestral del Centro de Investigación y Estudios Avanzados de la Población  
de la Universidad Autónoma del Estado de México

Paseo Tollocan, s/n, Puerta G, Ciudad Universitaria, Toluca, Estado de México, C.P. 50100  
Dirección electrónica: [huellascieap@gmail.com](mailto:huellascieap@gmail.com)

*Huellas de la Migración*, año 2 No. 3, enero-junio de 2017, es una publicación semestral editada por la Universidad Autónoma del Estado de México a través del Centro de Investigación y Estudios Avanzados de la Población (CIEAP). Paseo Tollocan s/n, Ciudad Universitaria, Toluca, C.P. 50100, Tel. 722 2 15 36 66, [huellascieap@gmail.com](mailto:huellascieap@gmail.com). Editor responsable: Eduardo Andrés Sandoval Forero. Reserva de Derechos al Uso Exclusivo No. 04-2016-060113454400-102, ISSN: 2448-7155, ambos otorgados por el Instituto Nacional del Derecho de Autor. Impreso por Editorial Cigome, S.A. de C.V., vialidad Alfredo del Mazo 1524, Exhda. La Magdalena, C. P. 50010, Toluca, Estado de México, este número se terminó de imprimir el 30 de junio 2017 con un tiraje de 500 ejemplares. Las opiniones expresadas por los autores no necesariamente reflejan la postura del editor de la publicación.

Queda prohibida la reproducción total o parcial de los contenidos e imágenes de la publicación sin previa autorización de la institución.

Revista *Huellas de la Migración*

© 2017. Centro de Investigación y Estudios Avanzados de la Población

**ISSN 2448-7155**

*Huellas de la Migración* se encuentra incluida en la Red de Revistas de la Asociación Latinoamericana de Sociología (ALAS).

En línea: <http://hemeroteca.uaemex.mx/index.php/huellasmigracion>

<http://ri.uaemex.mx/handle/20.500.11799/63111>

**Universidad Autónoma del Estado de México**  
**Centro de Investigación y Estudios Avanzados de la Población**

**Coordinador**

Bernardino Jaciel Montoya Arce

Revista *Huellas de la Migración*

2017, Centro de Investigación y Estudios Avanzados de la Población  
ISSN 2448-7155

**Director**

Eduardo Andrés Sandoval Forero

**Comité editorial México**

Jorge Durand, Universidad de Guadalajara-CIDE  
Alejandro Canales Cerón, Universidad de Guadalajara  
Rodolfo Cruz Piñeiro, El Colegio de la Frontera Norte  
José Carlos Luque Brazán, Universidad de la Ciudad de México  
Eduardo Fernández, Universidad de Guanajuato  
Tomás Serrano Avilés, Universidad Autónoma del Estado de Hidalgo  
Miguel Moctezuma Longoria, Universidad Autónoma del Estado de Zacatecas  
Ramiro Morales Hernández, Universidad Autónoma de Guerrero  
Juan Gabino González Becerril, CIEAP-UAEM  
Merari Stephanie Montoya Ortiz, CIEAP-UAEM

**Comité Asesor Internacional**

Ciro Martínez Gómez, CELADE-CEPAL, Chile  
William Mejía, Universidad Tecnológica de Pereira, Colombia  
Jorge Martínez, CELADE-CEPAL, Chile  
Susana Masseroni, Instituto Gino Germani, Argentina  
Emiliano Nicolás Gissi, Universidad de Chile, Chile  
Jhonier Cardona, Universidad Libre de Pereira, Colombia  
Douglas Massey, Princeton University, USA

**Diseño y producción**

Teresa Ruíz Menchaca y Hernán de Alba de Alba

**Autor del logo del Cuerpo Académico de Migración Interna e Internacional**

José Rodrigo Andrade Flores



# Huellas de la Migración

---

Año 2 No. 3 Toluca, Estado de México, enero-junio 2017

---

## Tabla de Contenido

|                                                                                                                                                                              |                |
|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------|
| <b>Presentación</b>                                                                                                                                                          | <b>7-9</b>     |
| <b>La migración internacional en los modelos neoclásicos. Una perspectiva crítica</b>                                                                                        | <b>11-36</b>   |
| Alejandro I. Canales                                                                                                                                                         |                |
| <b>Efectos del bienestar subjetivo en hogares con migrantes internacionales en Caltimacán, Hidalgo</b>                                                                       | <b>37-64</b>   |
| Yesenia García-Nájera                                                                                                                                                        |                |
| <b>La reversibilidad del flujo migratorio de México hacia Estados Unidos inducido por la información de las redes migratorias</b>                                            | <b>65-85</b>   |
| Ricardo Mora-Téllez                                                                                                                                                          |                |
| <b>Participación de jóvenes mexicanos en DACA: un análisis exploratorio en perspectiva individual y familiar en dos contextos de políticas “inmigratorias” contrastantes</b> | <b>87-110</b>  |
| Eduardo Torre-Cantalapiedra                                                                                                                                                  |                |
| <b>“Quiero quedarme, pero volviendo”: movilidad y circulación como estrategias de re-dinamización de proyectos migratorios entre España y Mali</b>                           | <b>111-133</b> |
| Annalisa de Maitilasso                                                                                                                                                       |                |

**Política pública ambiental y protección de la población desplazada por factores asociados al cambio climático en el departamento del Quindío 135-162**

Melissa Ríos-Sarmiento

**Relación entre crecimiento económico y migración interna en las zonas metropolitanas de México 1990-2010 163-185**

José Antonio Soberón-Mora, Edel Cadena-Vargas  
y Juan Campos-Alanís

## Presentación

El estudio de las migraciones internacionales en tiempos de globalización del capitalismo, requiere de comprensiones teóricas, analíticas y metodológicas que articulen las dimensiones locales y nacionales con la dimensión transnacional, contexto en el que se definen explicaciones, reflexiones, conceptos y nuevas categorías para el análisis. La complejidad de los destinos y del proceso de la movilidad humana de cerca de 245 millones de inmigrantes en 2016, reconfigura, de acuerdo a los países expulsores y receptores de población, nuevos contextos geopolíticos y económicos con importantes flujos migratorios que interactúan con las lógicas de la producción global, con la movilidad del capital, el mercado laboral, los salarios, el consumo, la familia y los derechos de los trabajadores migratorios.

Otros flujos migratorios tienen entre sus principales causas el cambio climático, los cuales se dirigen a otras regiones o ciudades del país afectado y en otras circunstancias engrosan los movimientos migratorios internacionales. Como suele suceder, las poblaciones más afectadas por los desastres naturales como las inundaciones, huracanes, temblores, maremotos, sequías, desertificaciones, son las que se encuentran en condiciones de pobreza y miseria, multiplicando sus pésimas condiciones de vida.

Estos movimientos internacionales de población, en algunos casos son definitivos y en otros de retorno o de reubicación en otros lugares. Las teorías, los conceptos y las categorías para explicar la compleja dinámica de la migración internacional, han sido muy prolíficas y en muchos casos poco coincidentes. El modelo neoclásico que prioriza las diferencias de los salarios y las condiciones de trabajo entre los países, ha tenido acogida y gran impacto en estudiosos de la migración a nivel mundial. En este sentido, Alejandro I. Canales en su artículo *La migración internacional en los modelos neoclásicos. Una perspectiva Crítica*,

nos presenta una importante revisión crítica de la teoría neoclásica tanto en su formulación original como en su reelaboración en la llamada nueva economía del hogar y de la fuerza de trabajo. Cuestiona con argumentos la validez del enfoque neoclásico sobre las migraciones y sostiene que dicho enfoque es un relato metafísico más que una teoría científica.

El segundo artículo, *Efectos del bienestar subjetivo en hogares con migrantes internacionales en Caltepec, Hidalgo*, elaborado por Yessenia García Nájera, expone la relación entre las remesas internacionales y sus efectos en el bienestar subjetivo, así como sus implicaciones en la familia y en el ámbito local; estudio realizado con un grupo focal de esposas de migrantes en la comunidad de Caltepec, estado de Hidalgo, caracterizada por su alta migración hacia Estados Unidos. Enseguida Ricardo Mora Téllez, en su artículo *La reversibilidad del flujo migratorio de México hacia Estados Unidos inducido por la información de las redes migratorias*, analiza el reflujo migratorio de México hacia Estados Unidos incitado por la información que las redes migratorias proporcionan a los hogares en México relacionada con la contracción del mercado laboral en Estados Unidos iniciada a partir de la recesión de 2008.

*La participación de jóvenes mexicanos en DACA: un análisis exploratorio en perspectiva individual y familiar en dos contextos de políticas "inmigratorias" contrastantes*, es el título del artículo de Eduardo Torre Cantalapiedra, donde realiza un análisis exploratorio de la experiencia de los jóvenes inmigrantes mexicanos participantes en el programa de Acción Diferida para los Llegados en la Infancia (DACA) que obtuvieron un estatus legal que los protegía de la deportación y les permitía conseguir permiso de trabajo y alcanzar mejores salarios.

El siguiente artículo de Annalisa Maitilasso, *"Quiero quedarme, pero volviendo": movilidad y circulación como estrategias de re-dinamización de proyectos migratorios entre España y Mali*, a través de una investigación cualitativa de tipo etnográfica multi-situada, realizada entre 2011 y 2015 principalmente en Mali, España y Francia, explica la transformación profunda de las dinámicas migratorias debido a la crisis económica acontecida en España, generando re-dinamización de las circulaciones transnacionales, con movilidad a través de redes parentales y circuitos comerciales de productos de segunda mano entre África y Europa, así como con la incorporación de temporeros en el medio rural.

*Política pública ambiental y protección de la población desplazada por factores asociados al cambio climático en el departamento del Quindío, Colombia*, es el siguiente artículo de autoría de Melissa Ríos Sarmiento, donde analiza y cuestiona la respuesta de las autoridades del departamento del Quindío en Colombia frente al desplazamiento por causas ambientales, al considerar a los desplazados damnificados de un desastre o en emergencia ambiental, induciendo desprotección de los derechos fundamentales y falta de reparación integral para los afectados.

El último artículo titulado *Relación entre crecimiento económico y migración interna en las zonas metropolitanas de México 1990-2010* de coautoría de José Antonio Soberón Mora, Edel Cadena Vargas y Juan Campos Alanís, relaciona el crecimiento económico de 20 años en zonas metropolitanas de México con el aumento de la migración, concluyendo que dicha relación se presenta con mayor intensidad en zonas donde se manifiesta un mayor crecimiento en el sector servicios.

Para concluir esta presentación, reiteramos nuestro sincero agradecimiento a todos los autores del actual número por su colaboración en este proyecto de la revista *Huellas de la Migración* y deseamos que los artículos sean de utilidad para investigadores, estudiosos, académicos, lectores en general y responsables de elaborar políticas públicas sobre las diferentes dimensiones de la migración internacional y nacional.

Dr. Bernardino Jaciel Montoya Arce  
Coordinador del CIEAP

Dr. Eduardo Andrés Sandoval Forero  
Líder del Cuerpo Académico en Migración  
Interna e Internacional  
Director  
revista *Huellas de la Migración*

Toluca, México, junio 2017

# La migración internacional en los modelos neoclásicos. Una perspectiva crítica

International migration in neoclassical economics. A critical perspective

Alejandro I. Canales

Universidad de Guadalajara

## Resumen

Presentamos una revisión crítica de la teoría neoclásica, tanto en su formulación original, como en su reelaboración en la llamada nueva economía del hogar y de la fuerza de trabajo. Junto con debatir sobre la validez y consistencia interna del enfoque neoclásico sobre las migraciones, analizamos también sus debilidades para el entendimiento de la migración en el actual contexto histórico, desde dos perspectivas. Por un lado, cuestionamos la validez del principio de racionalidad económica. Sostenemos que en la teoría neoclásica este principio tiene más una función de axioma general (no demostrable) que el de un concepto teórico, esto es, un principio que no puede ser ni demostrado ni refutado empíricamente. Esto convierte a la teoría neoclásica en un relato metafísico más que en una teoría científica. Por otro lado, la teoría neoclásica enfrenta una dificultad intrínseca para incorporar la dimensión histórica en sus formulaciones y modelos de análisis de los procesos que está teorizando. Así por ejemplo, suele afirmarse que las disparidades salariales y de condiciones de vida serían el determinante que incentiva las migraciones, pero en ningún momento se explica la génesis de estas mismas disparidades salariales, ni tampoco su configuración en diferentes momentos históricos y geográficos.

**Palabras clave:** Teoría Neoclásica; Nueva Economía del Hogar; Migraciones; Teoría Crítica.

## Abstract

We present a critical review of the neoclassical theory, both in its original formulation, as in its reformulation in the so-called new economy of home and the labour force. Along with discussing the validity and internal consistency of the neoclassical approach on migration, we analyze also their weaknesses for the understanding of migration in the current historical context, from two perspectives. On the one hand, we question the validity of the principle of economic rationality. In neoclassical theory this principle has more a function of general axiom (not subject to demonstration) to the of a theoretical concept, that is, a principle that can be neither proved nor empirically refuted. This makes the neoclassical theory in one metaphysical discourse rather than a scientific theory. On the other hand, the neoclassical theory faces an intrinsic difficulty to incorporate the historical dimension in their formulations and analysis models of the processes that are theorizing. For example, this approach argues that living conditions and wage disparities would be the determinant which generates migration. However, not explained the genesis of these same wage disparities, nor its configuration in different historical periods and geographical spaces.

**Key words:** Neoclassical Theory; New Home Economics; International Migrations; Critical Theory.

Recibido: 06 de abril de 2017

Aprobado: 26 de mayo de 2017

## Introducción

La migración internacional, qué duda cabe, constituye uno de los temas torales de la sociedad contemporánea. Tanto en los países y sociedades de expulsión, como de acogida de los migrantes, la migración forma parte de sus agendas sociales y políticas. Desde diversas trincheras políticas e ideológicas se escuchan discursos y propuestas de diverso índole. Desde quienes proponen su control total, cierre de fronteras, criminalización de los migrantes y un largo etcétera, hasta quienes abogan por el libre tránsito de personas y trabajadores, la multiculturalidad como signo de los tiempos actuales, y otro igualmente largo etc. Asimismo, en el plano académico, son diversos los enfoques teóricos con los que se ha abordado el estudio de la migración.<sup>1</sup>

No obstante este amplio abanico de posiciones, el debate académico y político, ha estado fuertemente dominado por visiones conservadoras de la sociedad que suelen cuestionar el papel de la migración en ella y sus transformaciones. En este contexto, destaca el caso de los enfoques de la economía neoclásica y del individualismo metodológico, que en sus diversas formulaciones, buscan dar sustento teórico y conceptual a estos discursos de corte conservador sobre las causas y consecuencias de las migraciones en la sociedad contemporánea.

Considerando lo anterior, en este texto presentamos una revisión crítica de la teoría neoclásica, tanto en su formulación original, como en su reelaboración en la llamada nueva economía del hogar, y de la fuerza de trabajo.

---

1 Por de pronto, si se desea una visión completa del conjunto de estos enfoques teóricos, véase el trabajo de Massey *et al.*, 1993, en donde hacen una profusa revisión de las teorías más relevantes, así como una interesante y adecuada propuesta de clasificación de ellas, con base al alcance de sus planteamientos, los ámbitos o dimensiones sobre los que se enfocan, y las corrientes teóricas más abstractas de las cuales ellas forman parte. Asimismo, con un menor alcance, pero con similar rigurosidad, puede revisarse el trabajo de Herrera (2006) quien hace una revisión de las teorías, incluyendo en su análisis aquellas que se dedican al estudio y análisis de las migraciones internas e internacionales.

## **Los enfoques de la teoría económica neoclásica y de la nueva economía del hogar**

Desde la teoría económica neoclásica, podemos identificar tres enfoques desde los cuales se ha analizado y conceptualizado el fenómeno de las migraciones. Cabe señalar, que estos enfoques no se refieren únicamente a la migración internacional, sino que incluyen también los desplazamientos al interior de cada país, con especial énfasis a los movimientos campo-ciudad. No obstante en todos los casos, se trata de marcos analíticos sustentados en los principios de la racionalidad económica (*rational choice*), y del individualismo metodológico.

Desde sus primeras formulaciones, en la segunda mitad del siglo XIX, la teoría neoclásica ha recibido una gran influencia de los modelos newtonianos del mundo, concibiendo a los actores económicos como átomos, ya sea en su forma de individuos, hogares o empresas, y sujetos a leyes de validez universal, racionalidad económica y competencia perfecta, entre otros (De la Garza, 1998). En tal sentido, la migración y movilidad espacial de las personas, aparece sólo como un campo donde extender la aplicación de estas premisas básicas de la teoría neoclásica, con todas sus variantes que puedan derivarse en el camino.

En efecto, el análisis se centra principalmente en estudiar las condiciones y determinantes de la decisión de cada actor, en términos de iniciar o no un proceso de migración, y de cuándo, cómo y hacia dónde hacerlo. Para ello, la unidad de análisis por excelencia, es el sujeto individual que actúa en forma aislada e independiente de la acción de otros individuos. Asimismo, aunque en algunos enfoques se usa como unidad de análisis el hogar, o la familia, en el fondo es el mismo principio, en términos de que esa unidad de análisis actúa y decide en forma independiente de la acción y decisiones de otras unidades familiares.

Asimismo, ya sea considerando al individuo, en un caso, o bien a la familia y el hogar, en otro, finalmente, la decisión siempre se ha de tomar siguiendo los principios de la racionalidad económica, en términos de que se busca siempre la optimización en la asignación de los recursos. Esta optimización se logra con base en el clásico y tradicional análisis costo-beneficio, en donde lo que varía en cada propuesta, no es el principio que rige esta decisión, sino los elementos que se incluyen como costos y como beneficios.

Desde una perspectiva macroeconómica, el argumento central de la teoría neoclásica, es que los movimientos de población se originan bá-

sicamente, a partir de un contexto de disparidad en los niveles salariales (en términos reales, no sólo nominales) entre los países de origen y destino de la migración (Todaro, 1976; Stark, 1991). Basado en el principio de racionalidad económica, se afirma entonces que en la medida que esa diferencia salarial sea suficiente como para compensar los costos económicos y subjetivos de la migración, entonces habría una motivación económica (de costo-beneficio), para que las personas migren (Sjaastad, 1962).

Aunque el modelo de crecimiento de dos sectores y con oferta ilimitada de mano de obra, desarrollado por A. Lewis (1954), fue rápidamente sustituido por otros modelos más sofisticados que involucraban más variables, y menos restricciones, la premisa básica se mantuvo. Lo que impulsa la migración son las diferencias salariales, expresión ellas de los desbalances en las productividades del trabajo en cada región. En tal sentido, tanto para los trabajadores, como para la economía en su conjunto, es beneficiosa la migración desde sectores (regiones) de baja productividad (por lo general, zonas rurales, países subdesarrollados), hacia sectores (regiones) de mayor productividad (zonas urbano-industriales, países desarrollados). Por un lado, los migrantes tienen la motivación de los mejores salarios asociados a las más altas productividades en los lugares de destino, y por otro lado, macroeconómicamente, habría una ganancia neta, pues lo que se gana en productividad en las regiones de destino, superaría a lo que se perdería en las regiones de origen.

Otros autores expanden esta teoría, señalando que en el caso de los trabajadores de mayor calificación, la variable que más pesa no es ya sólo la diferencia salarial, sino las diferencias en las tasas de retorno, lo cual permite incluir en el análisis de la decisión de migrar, el peso de otros factores, como las diferencias en la situación económica, esto es, en oportunidades para progresar individualmente (o de la familia), condiciones de empleo, condiciones de vida, entre otros indicadores.

Desde la microeconomía, a su vez, se agrega cierta complejidad, a esta idea inicial, argumentándose que estas diferencias en costos-beneficios de la migración, debe ser ponderada con base en las probabilidades de éxito de la migración, esto es, de llegar al país de destino y obtener un empleo que ofrezca tal diferencia de remuneración respecto a la que podría obtenerse en el país de origen. En tal sentido, el análisis también integra en los modelos, las diferencias en las tasas de ocupación como variable *proxy* de la probabilidad de conseguir un em-

pleo, así como los diferentes costos económicos del desplazamiento de un país a otro (Borjas, 1990; Stark, 1984; Todaro, 1969).

En todo caso, lo relevante es que la decisión es tomada por los individuos en función de optimizar la asignación de sus recursos, buscando la maximización de sus ingresos y utilidades, enfrentando las restricciones que impone el mercado laboral (tasas de ocupación, por ejemplo), y los costos propios del desplazamiento, bajo el conjunto de supuestos ampliamente conocidos de competencia perfecta, que implica básicamente el conocimiento sin restricciones de la oportunidades de empleo y condiciones de trabajo (salarios, etc.), libre movilidad de los factores, y principio de racionalidad económica, así como la presencia de una gran cantidad de agentes económicos (empresas y trabajadores, en este caso) ninguno de los cuales, tiene el poder para incidir en la determinación de las demás variables del mercado de trabajo (Ritchey, 1976).

Una primera reformulación, o más bien, ajuste y adecuación a este planteamiento, vino de la tesis de que los actores no siempre cuentan con toda la información, es decir, que la información de los mercados no es libre ni disponible para todos. Considerando que la decisión de migrar implica necesariamente un horizonte temporal relativamente prolongado, el planteamiento original incorporaba la tesis de que los actores (migrantes, en este caso), se comportarían en función no sólo de la información que cuentan actualmente, sino además, con base en lo que se espera sean los escenarios futuros, tanto en términos de los posibles beneficios, como de los costos y riesgos de la migración. Ello suponía, sin embargo, que los actores no sólo tuvieran completa información actual, sino también del comportamiento futuro de los mercados y sus variables fundamentales (salarios, tasas de desempleo, entre otras).

En este contexto, se cuestionó el supuesto de libre y perfecta movilidad y conocimiento de la información sobre costos y beneficios de la migración, y de la dinámica y comportamiento de las variables fundamentales. Ante ello, se plantearon las tesis de las expectativas adaptativas (Cagan, 1956) y de las expectativas racionales (Muth, 1961; Lucas, 1972). En el primer caso, se plantea que la visión y expectativa del futuro se forma en función del comportamiento que las variables y eventos económicos han tenido en el pasado, en el segundo caso, de expectativas racionales, se agrega además el supuesto de que la gente aprende de sus errores y aciertos, especialmente si estos comienzan a

ser sistemáticos, lo que permite hacer correcciones y mejorar las predicciones sobre el futuro. De esta forma, en este segundo caso, aun cuando también se mantiene el principio de incertidumbre sobre el comportamiento futuro de las variables y fenómenos económicos, se agrega un factor de ajuste que permite que los errores ya no sean sistemáticos, sino aleatorios.

De esta forma, las expectativas de futuro aunque inciertas, permiten tomar en el presente decisiones sobre migrar, retornar, o no migrar, mismas que se van adaptando a cómo vayan evolucionando y modificándose los valores de esas variables en el tiempo. La expectativa del futuro y la decisión de migrar se van así, adaptando a las circunstancias, en donde la única certeza es que se vive en un mundo de incertidumbre, de información parcial, incompleta, y sesgada.

En el caso de la *nueva economía de la migración laboral*, se trata de una derivación de la llamada *New Home Economy* al caso de la migración internacional. Asimismo, la nueva economía del hogar en realidad es una extensión de los principios básicos de racionalidad económica de la escuela neoclásica, a una serie de fenómenos en los cuales ya no es el individuo la unidad de análisis y de observación sino el hogar o la familia. Un ejemplo de ello es el análisis sobre la decisión del número de hijos y que derivó en la teoría económica de la fecundidad (Becker, 1960).<sup>2</sup> Otro ejemplo es el referido a los gastos en salud y educación de los hijos, lo cual más que ser visto como una actividad de consumo, es conceptualizado como un proceso de inversión en la formación de capital humano. En general, la nueva economía del hogar se dedica a analizar desde la óptica de la racionalidad económica diversos aspectos de la vida social que hasta ese entonces habían quedado ajenas de la teoría económica neoclásica (Becker, 1966).

En particular, este nuevo enfoque de la teoría económica, señala que el análisis económico del comportamiento de los individuos, debe considerar no sólo la racionalidad del sujeto, sino que además debe

---

2 El planteamiento original no estaba exento de provocación, al postular que los hijos serían un bien *inferior*, puesto que los datos empíricos indicaban que la fecundidad y descendencia en las parejas tendía a reducirse a medida que se incrementaba el ingreso. Como respuesta a esta curiosa paradoja, la teoría económica de la fecundidad señalaba que lo que ocurría en realidad, era que al incrementarse el nivel de ingreso de las parejas o familias, si bien se reducía el número de hijos, paralelamente más que se incrementaba el gasto que se destinaba a cada uno de ellos (más y mejor educación, salud, regalos, juguetes, patrón de consumo y estilo de vida, etc.). En tal sentido, la aplicación de los principios básicos de la teoría económica neoclásica permitían entonces, afirmar que los hijos eran un bien *superior*, en términos que a medida que aumentaba el nivel de ingreso, se incrementaba su *calidad*, aún a costa de su cantidad (Becker, 1981).

incorporar al hogar (y la familia) como un espacio de mediación en donde opera un segundo nivel de racionalidad económica, según el cual el beneficio individual en determinados momentos, puede quedar supeditado al beneficio de la unidad doméstica (De Has, 2007). Como consecuencia de esta perspectiva, lo relevante entonces no es el análisis costo-beneficio (racionalidad económica) a nivel individual, sino a nivel colectivo dentro del hogar. Por lo mismo, lo relevante no son las estrategias y decisiones individuales, sino las estrategias y decisiones que se adoptan colectivamente en el hogar.<sup>3</sup>

Siguiendo los principios de la racionalidad económica, este nuevo enfoque de la teoría neoclásica plantea que a diferencia de la decisión individual, en el caso de los hogares y unidades domésticas, la función a optimizar no es la maximización del ingreso esperado, sino la minimización del riesgo para el hogar. En tal sentido, la decisión se toma en función de los niveles de bienestar global del hogar, no de cada individuo por separado. Esto lleva a que la estrategia de asignación de los recursos del hogar, siga más bien un principio de diversificación de los mismos, en los diversos usos posibles, estrategia que conlleva a una reducción del riesgo posible, que implicaría asignar todos los recursos a una misma actividad<sup>4</sup> (Massey, *et al.*, 1993).

No obstante estas diferencias, todos estos enfoques siguen los mismos principios básicos de la teoría neoclásica, en donde la racionalidad económica constituye la premisa fundamental y más básica. Con base en este principio, se define el accionar del *homo economicus* (u hogar *economicus*, agregaríamos en el caso de la nueva economía del hogar), y en donde lo que cambia en cada caso, se refiere más bien a las variables que se han de incluir en la función de optimización, y no el principio de optimización en sí, en todo caso.

3 Aunque parecen postulados teóricos más o menos recientes, en realidad sus primeras formulaciones provienen del ruso Alexander Chayanov (1925) quien probablemente sea el primer economista en extender el análisis basado en la racionalidad económica de la escuela neoclásica, al análisis de la economía de los hogares en la Rusia al final del zarismo, esto es, a fines del siglo XIX y comienzos del siglo XX. Basado en los principios de la escuela marginalista austriaca, este autor analizó las decisiones de consumo-inversión que realizaban las familias campesinas en la Rusia de esa época. De hecho, no es casual que este autor haya sido retomado en los años setenta por antropólogos, demógrafos y sociólogos para analizar las condiciones de reproducción social de familias empobrecidas tanto en zonas urbanas como rurales en América Latina, y que derivaron en la formulación de conceptos como el de estrategias de sobrevivencia (Cortés, 1980, Rodríguez, 1981), mismo que hoy día, treinta años después, es retomado por autores anglosajones americanos y europeos, entre otros (De Has, 2007).

4 Versión renovada y con cierto grado de sofisticación formal y discursiva, del viejo principio que viene desde tiempos inmemoriales, de no poner todos los huevos en la misma canasta. Gran avance de la teoría económica neoclásica, sin duda.

## **Límites de la teoría neoclásica: las imperfecciones de los mercados**

Ahora bien, más allá de debatir sobre la validez y consistencia interna del enfoque neoclásico sobre las migraciones, tanto en su formulación original como en su derivación desde la nueva economía del hogar, lo que queremos señalar aquí es sus debilidades para el entendimiento de la migración en el actual contexto histórico. Centraremos nuestra reflexión en dos niveles, por un lado, en la crítica en términos de que los mercados no funcionan necesariamente bajo los supuestos de competencia perfecta, como pregonaba la escuela neoclásica, y por otro lado, en cuanto al ahistoricismo que caracteriza en general, la teoría económica neoclásica.

Como ya han señalado diversos autores, el capitalismo no funciona con base en los principios de la competencia perfecta, sino que por el contrario, lo común y generalizado, es que los mercados funcionen con base en la competencia oligopólica o duopólica, cuando no están directamente dominados por situaciones monopólicas (Robinson, 1969). Se trata de condiciones de mercado que se distancian sustancialmente de lo que señala la teoría neoclásica, y en donde por lo mismo, su funcionamiento no asegura la óptima asignación de los recursos.

A nivel del mercado de trabajo, se agrega la configuración de mercados duales y segmentados, esto es, que implican restricciones de diferente tipo, a la entrada de trabajadores. Esto hace que las variables básicas del mercado de trabajo, fundamentales para la toma de decisión de los individuos sobre migrar o no migrar, están seriamente distorsionadas por las restricciones a la movilidad laboral de los trabajadores desde un tipo de actividad y ocupación hacia otras mejor remuneradas, con mejores prestaciones, mayores niveles de protección, etc.

Como suele señalarse en la literatura crítica, el mercado de trabajo no funciona como el mercado de las papas (Meller, 1982), con ello se alude a sustanciales diferencias en la forma como se determinan los precios (salarios) y las cantidades (empleo y desempleo) en el mercado de trabajo. Contrario a la visión neoclásica, el problema del desempleo (y los salarios) no es un fenómeno microeconómico, que compete sólo al mercado correspondiente (de compra y venta de fuerza de trabajo), sino que es esencialmente, un problema de dimensión macroeconómica. De hecho, desde la misma teoría macroeconómica clásica,

se plantea que la determinación del salario y el desempleo, dependen directamente de lo que sucede en el mercado de bienes y monetario, a nivel macroeconómico. El salario y el desempleo, son por tanto, variables esencialmente macroeconómicas, no sólo por sus implicancias sociales y políticas, sino también por los factores económicos que determinan sus niveles, tendencias y magnitudes, así como por las consecuencias que sus valores y determinaciones tienen en otros mercados y en la dinámica macroeconómica.

Asimismo, la teoría macroeconómica moderna también enfatiza estos determinantes macroeconómicos del mercado de trabajo, “señalando explícitamente que el desequilibrio existente en el mercado de bienes, produce el desequilibrio del mercado de trabajo (y en consecuencia, desocupación); por otra parte, este desequilibrio del mercado del trabajo retroalimenta e incrementa el desequilibrio inicial del mercado de bienes” (Meller, 1982: 77).

Esta situación se vuelve aún más compleja al ser el mercado de trabajo particularmente sensible a las condiciones políticas, económicas y sociales que imperan en otros ámbitos de la sociedad. El salario, por ejemplo, no es sólo un indicador del precio de la mercancía que se transa en este mercado, sino que tiene una trascendencia social y política hacia el resto de la sociedad, al indicar el valor de la fuerza de trabajo, y por tanto, constituir un componente fundamental en la distribución del ingreso y la desigualdad social, entre otros aspectos (Noriega, 1994).

En tal sentido, diversos autores argumentan que en realidad, el precio de la fuerza de trabajo (el salario) no depende única y exclusivamente de los niveles de productividad de los trabajadores, sino también y fundamentalmente, de las condiciones políticas y sociales imperantes en cada coyuntura, y en particular, de las capacidades de negociación de los trabajadores frente a otros actores (empresarios, inversionistas, políticos, etc.). Por lo mismo, el salario no es una variable económica pura y simplemente, sino que es una variable cuyo nivel se determina social y políticamente.

Desde la perspectiva de los institucionalistas, por ejemplo, los mercados económicos, en especial aquellos de importancia estratégica, como el mercado laboral, no funciona como la mera interacción de agentes económicos racionales, sino que realidad, el mercado es en sí un complejo sistema de interacciones y relaciones entre de diversas instituciones sociales, políticas y económicas (Chang, 2011; Hodgson,

1998). En el caso del mercado de trabajo, es de vital importancia la acción de los sindicatos, del Estado, de las asociaciones de empresarios, y los partidos políticos. Su interacción, no se rige sólo por criterios de racionalidad económica, sino también con base en la correlación de fuerzas que prevalezca en cada coyuntura, así como de los contextos estructurales de cada momento.

Esto es particularmente cierto en el caso de la inserción laboral y ocupacional de los migrantes, en donde su misma condición migratoria es un factor de vulnerabilidad social y desprotección política que da cuenta de una situación de asimetría de poder que los afecta directamente, y que les impide hacer valer sus derechos en la determinación del nivel de sus remuneraciones y en general, de las condiciones laborales en que son empleados (Bustamante, 2002).

Estas asimetrías de poder, hace que los migrantes estén expuestos a diferentes formas de discriminación laboral. La condición migratoria (en no pocos casos, además de carácter indocumentada) configura una situación de vulnerabilidad social y política, que se traduce en una discriminación salarial, ocupacional, precariedad laboral, y otras desventajas que afectan directamente las condiciones de trabajo y remuneraciones de los trabajadores migrantes. En este caso, podemos ver cómo, independientemente de las reglas de funcionamiento económico del mercado laboral, operan otras reglas sociales y políticas que terminan imponiéndose sobre aquéllas, convirtiéndose en las principales determinantes no sólo el valor, niveles y tendencias de las variables básicas del mercado de trabajo (salario, ocupación, condiciones laborales), sino también de sus marcadas diferencias entre los distintos grupos de trabajadores (migrantes y nativos, en este caso).

A lo anterior, cabría agregar lo que desde el enfoque de las redes sociales se plantea respecto a la teoría neoclásica. Al respecto, se señala que no es suficiente que existan diferencias salariales, o económicas y de condiciones de vida en general, sino que es igualmente importante que el individuo (o el hogar) pueda acceder a esos puestos de trabajo y a esos mercados laborales que le permitirían gozar de mejores condiciones de vida (Massey, *et al.*, 1993). En tal sentido, se cuestiona entre otros puntos, el presupuesto neoclásico sobre la racionalidad económica, afirmándose por el contrario, que el mercado laboral (así como otras instituciones económicas y sociales) no funciona única y exclusivamente con base en mecanismos de racionalidad económica, sino que también son igualmente importantes, la presencia y media-

ción que establecen una serie de instituciones sociales que operan con muy diversas racionalidades, no necesariamente reducibles a la lógica costo-beneficio (Requena, 1991).

Tal es el caso de las redes sociales y familiares, que resultan necesarias tanto para sustentar el proceso mismo de la migración, como para posibilitar el acceso al mercado de trabajo, a una vivienda, a un hogar, etc., en la comunidad de destino. En otras palabras, la vida cotidiana no sólo se sustenta en instituciones y principios de racionalidad económica, sino también y fundamentalmente en fenómenos sociales y culturales mucho más complejos y diversos que escapan sin duda, a los preceptos de la teoría económica neoclásica (tanto en su formulación tradicional, como en la de la nueva economía del hogar).

En este sentido, desde la Sociología Económica, y economía institucional, se han hecho importantes aportes que contradicen directamente los principios neoclásicos respecto al funcionamiento del mercado de trabajo, y en particular, en relación a la inserción laboral de los migrantes. Nos referimos, por un lado, a los enfoques de los mercados duales, o segmentados (Pioré, 1979), y por otro, a los enfoques del capital social como mecanismo de acceso al mercado de trabajo por parte de los migrantes. En el primer caso, se trata de factores estructurales que explican la formación de mercados de trabajos diferenciados, para nativos y migrantes, en los cuales las condiciones de empleo, salarios, prestaciones, etc., son marcadamente diferentes. Lo relevante, es que en no pocos casos, esta segmentación del mercado, no se da en forma abstracta, sino que ocurre en la misma empresa, y sector económico, coexistiendo en un mismo local productivo, trabajadores con diferentes condiciones de empleo y protección laboral.

En el segundo caso, nos referimos a factores microsociales, esto es, al capital social y relacional de los migrantes, que funciona como un mecanismo de protección que desde otros ámbitos (familiares, sociales, comunitarios) proveen al trabajador migrante mecanismos y herramientas para enfrentar la situación de desprotección y discriminación laboral que predomina en los mercados de trabajo a los cuales pueden acceder (Sassen, 1995; Portes, 1998). Lo relevante en todo caso, es que este capital social y relacional, constituye uno de los principales mecanismos cómo opera el mercado de trabajo y la inserción laboral de los migrantes, contribuyendo así a que el funcionamiento del mercado laboral se aleje aún más de los dictados que al respecto señala la teoría económica neoclásica. Los migrantes laborales, lejos

de ser actores que deciden con base en el principio de racionalidad económica, de optimización, actúan con base en principios extraeconómicos, esto es, con base en lógicas y premisas que tienen su raíz en ámbitos completamente alejados y reñidos con la economía y su racionalidad de *homo economicus* (Bourdieu, 2005).

### **Racionalidad económica y ahistoricismo en la teoría neoclásica**

En general, estas diferentes críticas se centran en cuestionar la validez de los supuestos básicos del modelo neoclásico, especialmente en relación a las imperfecciones de los mercados. Ante ello, se plantean modelos alternativos desde los cuales se establecen nuevos ejes de análisis de los procesos económicos, y en este caso, de la migración en particular. Tal es el caso, por ejemplo, de las teorías sobre la competencia imperfecta, o bien las teorías sobre la segmentación de los mercados laborales, o bien teorías de sociología económica, muchas de las cuales tienen sus propias derivaciones y modelos de análisis de las migraciones internacionales (Pioré, 1979; Portes, 1995).

Sin embargo, hay un segundo nivel de crítica, que apunta más a señalar algunas deficiencias metodológicas del enfoque neoclásico, derivadas de los principios sobre los cuales se ha construido. Me refiero por un lado, al principio de la racionalidad económica, como factor que explicaría las decisiones sobre migrar o no, y por otro lado, al carácter ahistórico de esta teoría económica.

En relación a la decisión de migrar, el principio de racionalidad económica, nos remite más bien al *cómo* se toma una decisión, esto es, los principios y criterios lógicos que se toman en cuenta, pero no es capaz de referirnos y explicarnos *qué* decisión es tomada, y *porqué* es tomada esa decisión y no otra. Esto último, las decisiones que se toman (migrar o no migrar, en nuestro caso), obedecen más a factores internos de los hogares así como a factores contextuales e históricos. Veamos esto con un sencillo ejemplo, referido precisamente para el caso de la decisión de migrar.

Tomemos el caso de dos hogares, de una misma comunidad. Una de ellas, que cuenta con miembros del hogar y otros familiares que ya han migrado, mientras que la otra cuenta con miembros del hogar y otros familiares insertos en actividades económicas locales. En otras palabras, dos unidades domésticas, en una de las cuales su capital social

se sustenta en redes migratorias, mientras la otra sustenta su capital social en redes laborales locales.

Lo más probable, es que la primera unidad doméstica opte por fortalecer su estrategia migratoria, mientras la segunda unidad doméstica opte por fortalecer su estrategia de inserción local. De hecho, para esta última unidad doméstica, sin redes migratorias, la decisión de migrar resultaría altamente irracional, puesto que iniciar un proceso migratorio resulta una decisión que incrementa significativamente los riesgos y por ese medio pone en incertidumbre los niveles de bienestar familiar.

Igualmente, para la familia que tiene redes migratorias, tomar la decisión opuesta, no migrar e integrar a sus miembros en los mercados de trabajo locales, resulta igualmente una opción de alto riesgo, pues no posee la información, las conexiones, ni la experiencia necesaria para asegurar un empleo que no ponga en riesgo la estabilidad y el bienestar de la familia. Por el contrario, mantener la estrategia migratoria resulta lo más racional, pues implica un mejor aprovechamiento de los recursos del hogar, de la experiencia migratoria acumulada, la información, y en general el capital social y familiar.

Ahora bien, ambas unidades domésticas, siguiendo el mismo principio de racionalidad económica, de minimización de riesgos, llegan sin embargo a decisiones diferentes. En una, la optimización se logra con más migración, y en la otra sin migración. Es evidente que no es la racionalidad económica lo que explica la decisión de migrar, sino que ella se deriva del diferente capital social de ambas unidades domésticas.

Si el principio de racionalidad económica está en la base de toda decisión del hogar (y no hay razón para suponer que unos hogares sean menos racionales que otros, o que unas decisiones sean menos racionales que otras), entonces no es un principio que permita diferenciar entre la decisión de un hogar y la de otro. Por lo mismo, no es un principio que permita explicar la migración en unos hogares, y la no migración en otros. Esta diferenciación en la toma de decisiones entre los hogares, se deriva más bien de las características estructurales de cada hogar así como de las condiciones contextuales e históricas, frente a los cuales, los hogares se diferencian entre sí.

Sin embargo, tanto unos como otros (estructuras familiares y contextos históricos), son factores condicionantes que no están incluidos como variables o factores explicativos de la migración dentro del modelo neoclásico, tanto en su formulación a nivel macroeconómica,

como en la teoría microeconómica tradicional, así como en la llamada nueva economía del hogar.

Este es el problema lógico que subyace al principio de racionalidad económica. Si todos los comportamientos de los individuos (digamos, los comportamientos y decisiones económicas, o relevantes para el análisis) se deciden siguiendo el principio de racionalidad económica, entonces este principio no nos sirve para diferenciar unas decisiones de otras, unos comportamientos de otros, a unos individuos de otros. Todos son igualmente racionales. Sin embargo, en los hechos las decisiones y comportamientos de los individuos no son iguales, sino claramente diferentes. De hecho, es esa diferencia, esas distinciones en los comportamientos y decisiones es lo que se busca explicar y teorizar.

El corolario de todo esto es obvio. Más allá de la validez o no del principio de racionalidad económica, su misma formulación, no nos permite usarlo para explicar el comportamiento de las personas, ya sea a nivel individual, o a nivel de los hogares. Ello además de que el principio en sí, define una situación tautológica, que por sí misma, ya lo invalida como principio teórico. Si toda decisión es tomada racionalmente (costo-beneficio), entonces, se llega a la paradoja que en un mismo hogar, si toma la decisión de migrar, eso es lo más racional, pero si toma la decisión contraria, eso también es lo más racional. En la decisión en sí, no hay elementos que permitan discriminar si fue tomada con criterios racionales (costo-beneficio) o no. Por el contrario, la misma teoría económica neoclásica se sustenta en el supuesto que siempre los actores toman decisiones siguiendo el principio de racionalidad económica (costo-beneficio). Lo que varía en cada caso, esto es, en cada formulación de la teoría, es si se trata de un proceso de maximización de ingresos, o de minimización de riesgos, pero en ambos se trata de un criterio de optimización en la asignación de los recursos, del individuo en el primer caso, del hogar en el segundo.

En otras palabras, el principio de racionalidad económica tiene más una función de axioma general, no demostrable, ni cuestionable, válido en sí mismo, que el de un principio teórico con base en el cual se busca explicar el comportamiento y las decisiones de las personas y sus hogares. Por lo mismo, como axioma general, no tiene sentido discutir su validez o no, pero asimismo, tampoco tiene ningún sentido sustentar una explicación del comportamiento migratorio de los individuos y/o sus hogares en un principio de este nivel de generalidad.<sup>5</sup>

---

5 Vamos, va contra todo principio de racionalidad científica querer sustentar una teoría en un axioma indemostrable.

Como axioma general, puede servir para construir teorías que expliquen el comportamiento y decisiones de las personas, pero como axioma, en ningún caso puede sustituir o usarse como un principio teórico que explique directamente y en cada caso concreto e históricamente definible, ese comportamiento y decisiones de los individuos. El problema del enfoque neoclásico (en cualquiera de sus formulaciones), es que se queda en ese nivel de abstracción general, a nivel de axiomas generales, sin derivar en una teoría de las migraciones propiamente como tal. Como señala De la Garza (1998), en este plano, la teoría neoclásica se acerca más a las ciencias formales, que como las matemáticas, parten de axiomas indemostrables, para de allí deducir teoremas y corolarios, los cuales pueden confrontarse con la realidad, pero no en un sentido popperiano de verificación/refutación de la teoría.

La validez de la teoría en este caso, no está dado por esta confrontación con la realidad, que implica una forma de exposición a métodos de refutación, como diría Popper (1968). Antes bien, es la coherencia interna, la lógica con que se han construido los teoremas lo que le da validez. La verificación no es externa, sino interna, de la lógica con que se derivan esos teoremas y corolarios, tal cual ocurre en las matemáticas, donde los métodos de validación de los teoremas, son igualmente abstractos y sustentados en puro análisis lógico, no en procesos de contrastación empírica, y por tanto, en exposición a un riesgo de verificación o refutación de la teoría.

Se trata, como se puede ver, de una crítica eminentemente positivista, esto es, siguiendo los postulados popperianos de validación y legitimación de un marco teórico (Popper, 1965). Desde esta perspectiva del positivismo popperiano, la teoría neoclásica no es sino un acabado relato, con gran coherencia lógica interna, sustentado en un razonamiento lógico a toda prueba, pero que al partir de axiomas inverificables, como el de la racionalidad económica, la convierten en una teoría irrefutable, esto es, un relato metafísico y no en un cuerpo científico.

Esto nos conduce al segundo eje de crítica respecto a los pilares metodológicos que sustentan el enfoque neoclásico. En concreto, nos interesa discutir sobre la dificultad intrínseca de la teoría neoclásica para incorporar en sus formulaciones y modelos de análisis, la dimensión histórica de los procesos que está teorizando. Para la escuela neoclásica, el análisis empírico se basa en el modelo hipotético-deductivo, esto es, de a partir de modelos abstractos, deducir hipótesis de validez general que serán la guía metodológica para el estudio de casos histó-

ricos concretos (de la Garza, 1998b). En ningún caso, implica el diseño de modelos de análisis que incorporen crecientemente nuevas dimensiones de lo real, esto es, de su dimensión histórica. Lo real, esto es, el objeto de estudio concreto a analizar, mantiene así el mismo nivel de abstracción y ahistoricidad que los modelos teóricos usados para su análisis y comprensión.

En el caso que nos compete, lo interesante es que desde la teoría neoclásica, no sólo los términos en cuestión, la migración y el desarrollo, sino su relación y estructuración mutua (causas y consecuencias de una sobre otra), suelen estudiarse con base en modelos generales, sin considerar los contextos históricos que enmarcan a ambos procesos. Digámoslo más sencillamente. En los enfoques neoclásicos no parece haber un intento por recuperar la génesis histórica de estos procesos, así como tampoco de sus relaciones y menos aún, una revisión y reflexión en torno a los conceptos y categorías usadas para dar cuenta de ellos. De esta forma, desde la escuela neoclásica, las teorías y enfoques que se derivan sobre la migración y el desarrollo, no dejan de ser teorías de carácter general, válidos para toda y cualquier situación de migración y desarrollo, pero que por lo mismo, son insuficientes para analizar y explicar procesos históricos y concretos de la migración y el desarrollo.

Con esto no es que creamos que se necesite siempre llegar a una concreción al absurdo, esto es, de querer diferenciar teóricamente todo y cada movimiento migratorio, sino a la necesidad de establecer los límites históricos y geográficos de toda teoría, en nuestro caso, de todo enfoque sobre la relación migración y desarrollo. Una teoría general sobre la migración y el desarrollo que use los mismos argumentos, las mismas categorías de análisis, los mismos modelos, las mismas relaciones causales para explicar la migración campo-ciudad en los albores del capitalismo europeo, que para explicar la migración internacional de fines del siglo XIX y comienzos del siglo XX, o bien para explicar la migración internacional en la sociedad global contemporánea, puede ser un buen punto de partida para un curso introductorio sobre la movilidad de la población, pero es sin duda alguna, insuficiente para entender los alcances y limitaciones de la relación migración y desarrollo en cada una de estas etapas del desarrollo del capitalismo.

Así por ejemplo, señalar que la migración siempre se explica por factores de atracción y de expulsión, puede ser un buen inicio para un estudiante de pregrado, pero en ningún caso es un modelo que permita

entender y explicar las condiciones de la migración en cada coyuntura histórica. Precisamente, lo que diferencia a un modelo migratorio de otro, por ejemplo, la migración campo-ciudad en la América latina del siglo XX, de la emigración internacional contemporánea en esa misma región, es que en cada caso, los factores de expulsión y de atracción, son completamente diferentes. En tal sentido, lo que se espera de una teoría, es que nos indique en concreto, cuáles son esos factores y cómo operan en cada coyuntura histórica.

Con teorías generales de ese nivel de abstracción es metodológicamente imposible analizar, evaluar y comprender las vicisitudes de la relación migración y desarrollo en nuestros días. Lo único que se logra con teorías generales de este tipo, es precisamente, hacer afirmaciones de un nivel de generalidad que pueden ser incuestionables, pero que no sirven para diseñar programas, propuestas y modelos de análisis y comprensión de la relación migración y desarrollo en la sociedad contemporánea. Esta acusación de ahistoricismo pudiera en principio parecer una afirmación algo aventurada y exagerada. Sin embargo, para entender el sentido de nuestra crítica metodológica a estos enfoques, permítasenos hacer una analogía con un fenómeno climático cotidiano y universal, como lo es la lluvia.

Con base en principios atmosféricos básicos podemos elaborar (y de hecho se ha elaborado), una teoría general que a la vez permite definir qué es la lluvia, también permite explicar por qué ella se genera. Desde el principio de gravedad, hasta factores atmosféricos que explican los procesos de condensación del agua, entre muchos otros aspectos, se articulan en un modelo general que explica muy bien el fenómeno de la lluvia.<sup>6</sup>

Sin embargo, más allá de la evidente validez teórica que pudiera tener una explicación de la lluvia de ese nivel de generalidad, ella es a todas luces insuficiente para explicar dos fenómenos muy simples relacionados con ella. Por un lado, por qué un mismo fenómeno de lluvia torrencial, en unos contextos geográficos e históricos puede ser una catástrofe, mientras en otros una bendición. Por otro lado, una teoría general basada en principios atmosféricos básicos, muy bien puede explicar la lluvia, pero es incapaz de explicar los fenómenos climáticos

---

<sup>6</sup> De hecho, de acuerdo a la Enciclopedia Hispánica, la lluvia se define como la precipitación atmosférica acuosa, que se produce por efecto de la condensación del vapor de agua contenido en las nubes, y que por efecto de la gravedad terrestre, se precipita a la tierra. Esta condensación se explica por la acción conjunta de tres factores, la presión atmosférica, la humedad atmosférica y la temperatura.

del Niño o la Niña, y menos aún, sus disímiles consecuencias en diferentes contextos sociales y geográficos.

Obviamente, la descripción y explicación de estas situaciones concretas e históricas no puede derivarse de lo que dice la teoría general de la lluvia, sino por el contrario, su explicación hay que buscarla en lo que dicha teoría general no dice, esto es, en lo que fue ocultado y desechado en el proceso de abstracción que derivó en su generalidad: el contexto histórico y geográfico en el cual existe toda lluvia.<sup>7</sup>

El fenómeno del Niño ilustra claramente esta insuficiencia de la teoría general, y que nos sirve como espejo para ver las insuficiencias de las teorías generales de la migración. Como es bien sabido, el fenómeno del Niño obedece a una serie de circunstancias climatológicas, históricas y sociales que han derivado en el llamado calentamiento global. Lo relevante en este caso, es por un lado, que se trata de un fenómeno climatológico históricamente determinado. Por lo mismo, necesitamos una teoría de la lluvia y del clima que explique no el clima o la lluvia en general, sino sus dinámicas y características en el actual contexto histórico de calentamiento global. Por otro lado, se trata de un fenómeno que exige articular en un mismo modelo de análisis situaciones derivadas de procesos tan disímiles como complementarios, como lo son el clima global, la ecología, la industrialización capitalista, el crecimiento demográfico, y la sociedad de consumo, entre otros. Por último, pero igualmente relevante, es que el análisis del impacto o consecuencias del fenómeno del Niño también deben analizarse en términos de las particulares condiciones históricas, sociales y geográficas en que este fenómeno se manifiesta.<sup>8</sup> Es decir, no basta con una teoría que articule estas diferentes dimensiones, es necesario que esa teoría recupere la historicidad del fenómeno, tanto en relación a sus causas como a sus consecuencias.

En el caso de la migración sucede algo similar. No basta con una teoría general de la migración, como las formulaciones tradicionales de la teoría económica neoclásica, ni siquiera con una que incorpore en el análisis otras dimensiones del proceso de migratorio, como la nueva economía del hogar. Lo necesario es que cualquiera sea la teoría, ésta

---

7 Sustitúyase la palabra “lluvia”, por “migración”, y se aclarará lo que queremos argumentar.

8 En una misma ciudad la lluvia cae para todos, pero no a todos les llueve igual. No todos son igualmente vulnerables a los efectos de una tormenta. Hay sectores más expuestos al riesgo de una inundación que otros, y ello derivado de factores urbanísticos, sociales, económicos, políticos y geográficos, entre otros. Sin metáforas, a unos sí les llueve sobre mojado.

se construya a partir de la historicidad del fenómeno migratorio, esto es, de la historicidad tanto de sus causas estructurales, como de sus consecuencias en el proceso de desarrollo en sus diferentes dimensiones y niveles (económico, social, demográfico, cultural y político, entre otros).

Ontológicamente espacio y tiempo son condiciones de la existencia. Como condiciones ontológicas del ser, están siempre presentes en todo fenómeno, ya sea del mundo de la física o del mundo social. Por lo mismo, el análisis, entendimiento y comprensión de cualquier fenómeno social debe necesariamente integrarlas, a riesgo de no caer en generalidades tan ciertas como obvias y vacías. En nuestro caso, se trata de recuperar las condiciones históricas (tiempo) y geográficas (espacio) del fenómeno migratorio, y su relación con los procesos de desarrollo económico, condiciones ontológicas que como hemos visto no forman parte de los modelos de análisis y entendimiento de la migración derivados de la teoría económica neoclásica. Se trata de una insuficiencia metodológica que está presente tanto en el enfoque macroeconómico, como en la teoría microeconómica neoclásica tradicional, así como en su extensión en la llamada nueva economía del hogar.

En el caso de la teoría macroeconómica neoclásica, por ejemplo, podemos señalar que dado su nivel de abstracción y generalidad, el principio de la disparidad salarial sirve lo mismo para explicar la migración internacional actual (en una sociedad global y postmoderna), que para explicar la migración internacional de hace 100 años. Sin embargo, a todas luces se trata de fenómenos completamente diferentes, esto es, de oleadas migratorias no sólo en sentido inverso, sino de diferente carácter y significado económico, aspectos todos ellos, que no pueden ser recuperados y especificados por esta teoría.

Asimismo, aun cuando se aceptara que la disparidad salarial (o de condiciones de vida, de trabajo, etc.) puede explicar la movilidad de la fuerza de trabajo, lo cierto es que en ningún momento esta teoría de la migración explica el origen de esas disparidades, esto es, las bases históricas y estructurales de las diferencias regionales en los salarios y remuneraciones. Asimismo, esta teoría podrá afirmar que la migración actuaría como un mecanismo de ajuste o de equilibrio de tales disparidades, lo cual más allá de si es cierto o no,<sup>9</sup> lo relevante es que en la medida que un fenómeno no es explicado por la teoría (la dis-

---

9 Hay teorías económicas que hablan de la tendencia a la divergencia en oposición a las de la convergencia. Al respecto, véase Myrdal, 1957 y Stiglitz, 2012, por no mencionar autores neoricardianos o estructuralistas, como Prebisch, 1950 y Robinson, 1979 y 1969, entre otros.

paridad salarial), es metodológicamente inconsistente que esa misma teoría explique la transformación de ese fenómeno. En otras palabras, metodológicamente es imposible afirmar que la migración pueda actuar como factor de equilibrio de disparidades salariales, cuando esta misma teoría no ha explicado los determinantes de esa disparidad.

Algo similar podemos plantear en el caso de la llamada nueva economía del hogar y su derivación en la nueva economía de la fuerza de trabajo. Sin duda, la migración puede ser entendida como un recurso que los hogares movilizan para enfrentar situaciones de empobrecimiento, vulnerabilidad u otros riesgos sociales y económicos que enfrentan. Sin embargo, estas estrategias de sobrevivencia familiar en ningún caso son útiles para entender y explicar por qué se da esa situación de vulnerabilidad y empobrecimiento. O lo que es lo mismo, con base en esta teoría se puede entender que la migración pueda ser una estrategia para enfrentar esta situación social del hogar, pero en ningún caso puede explicarse la superación de una condición social de la cual sus determinantes no han sido previamente conceptualizados y explicados por esa misma teoría.

Asimismo, esta teoría muestra un nivel de generalidad similar al enfoque neoclásico tradicional (tanto a nivel macro como micro), en términos que lo mismo sirve para entender la migración en la sociedad postindustrial que la migración campo-ciudad en la sociedad capitalista del siglo XIX. En ambos casos, la migración puede entenderse como un componente de las estrategias familiares, como un recurso que los hogares pueden movilizar para enfrentar una situación de precariedad o insuficiencia económica. Sin embargo, dado su nivel de generalidad, enfrenta las mismas deficiencias metodológicas que ya expusieramos en el caso del enfoque neoclásico tradicional.

Ahora bien, como síntesis de esta argumentación crítica respecto a estos enfoques de la economía neoclásica, y que son de uso común en el análisis de la migración, podemos preguntarnos cómo es posible entonces, que una misma teoría sirva para entender fenómenos tan dispares, cómo lo son la actual migración en la sociedad postindustrial, y la migración en la economía capitalista de fines del siglo XIX, cuando a todas luces son evidentes las diferencias que hay en una y otra oleada migratoria. De hecho, no sólo se trata de contextos estructurales e históricos diferentes, sino de flujos migratorios diferentes, tanto en sus modalidades, patrones espaciales de origen-destino, como de su carácter y significados sociales y económicos. En el marco de la teo-

ría neoclásica, cabe preguntarse entonces, cómo entender la relación migración y desarrollo, cuando el proceso migratorio así como el de desarrollo, corresponden a todas luces a fenómenos sociales y económicos que están históricamente determinados.

Volver al ejemplo de la teoría general de la lluvia puede ayudarnos para entender mejor esta posición crítica. Al igual que en las teorías generales de la migración (como las expuestas en esta sección), podemos también preguntarnos ¿cómo es posible que una misma teoría de la lluvia pueda explicar las lluvias torrenciales que año a año se suceden en el sureste de México, así como las lluvias ocasionales que se dan en el norte de Chile? Asimismo, y siguiendo esta misma línea de razonamiento, cabe también preguntarse ¿cómo es posible que con base en esta misma teoría general de la lluvia puedan explicarse los efectos y consecuencias tan disímiles de una y otra forma de lluvia, que en un caso, generan catástrofes recurrentes (sureste de México), mientras en el otro generan la maravilla que es el *desierto florido* (norte de Chile)?

La respuesta es simple: haciendo abstracción del contexto histórico, geográfico y climático de cada caso, y quedándose sólo con lo que les es común a ambos: la lluvia pura y simplemente. Una teoría general de la lluvia sólo puede explicar lo que es común a cada proceso de lluvia. Lo que es específico en cada lugar, como lo son las consecuencias o efectos de la lluvia sobre el entorno geográfico y climático, por ejemplo, son fenómenos que quedan fuera del rango de explicación de esta teoría. O lo que es lo mismo, son fenómenos que requieren de otros marcos teóricos para ser explicados y comprendidos. El corolario resulta obvio. Una teoría general de la lluvia no sirve ni para explicar las formas y causas concretas de la lluvia en una y otra región, como tampoco para evaluar los impactos diferenciados de las lluvias en una y otra región, así como tampoco para diseñar programas y propuestas de acción que ayuden a los grupos más vulnerables a enfrentar los riesgos de inundaciones, temporales y otras situaciones de vulnerabilidad originados por el particular tipo de lluvia en cada región.

De esta forma, y volviendo al caso de la relación migración y desarrollo, podemos afirmar entonces que así como los efectos particulares de la lluvia en uno y otro caso (el florecimiento ocasional y de corta duración en el norte chileno, las inundaciones periódicas en el sureste mexicano), no pueden ser explicados por una teoría general de la lluvia, tampoco entonces, los efectos particulares de la migración internacional en cada contexto histórico (sociedad global contemporánea,

sociedad nacional de fines del siglo XIX) pueden ser explicados por una teoría general de la migración, al menos como las expuestas en esta sección. Se trata, sin duda, de una conclusión nada despreciable. ¿Cómo podemos usar estas teorías sobre la migración para estudiar y entender su relación (causas y efectos) con el proceso de desarrollo, cuando tanto el desarrollo en sí, como de su relación con la migración, son fenómenos que quedan fuera del ámbito de competencia y de explicación de estas teorías?

Así como para explicar el efecto de la lluvia en el norte de Chile, o el efecto de las lluvias en el sureste de México, necesitamos dejar de lado la teoría general de la lluvia para adentrarnos en teorías más concretas y específicas del clima en cada lugar, asimismo, para entender la dinámica de la migración y de sus vinculaciones con los procesos de desarrollo, necesitamos también dejar de lado estas teorías generales de la migración para adentrarnos en teorías que aborden los procesos de desarrollo en cada momento (historia) y en cada lugar (geografía, regiones).

El caso del enfoque neoclásico de la migración laboral, sustentado en el principio de las disparidades salariales, nos permite ilustrar esta tesis. En efecto, con base en este enfoque de las disparidades salariales, podemos igualmente entender la oleada de migración internacional de hace 100 años de algunos países europeos hacia las Américas y Australia, como la actual migración laboral de países del Sur a regiones del Norte desarrollado. Sin embargo, todo historiador de las migraciones nos indicará que se trata de fenómenos sociales completamente diferentes, no sólo por el sentido de las migraciones, sino por su carácter, perfil de los migrantes, dinámica y patrones migratorios, así como por sus significados sociales, demográficos y económicos.

Para explicar estos diferentes aspectos de la migración internacional en una y otra época histórica, necesariamente debemos ir más allá del principio de la disparidad salarial, de tal modo de incorporar otras líneas de razonamiento y otras dimensiones y niveles de análisis. Así por ejemplo, puede considerarse la situación demográfica de la Europa de hace 100 años, que en medio de su Transición Demográfica, generaba un excedente de población que era expulsado hacia regiones despobladas en expansión capitalista, como lo eran los Estados Unidos, Canadá, Australia o Argentina, entre otras.

Sin embargo, al incorporar en el modelo de análisis de la migración esta teoría de la dinámica demográfica y sus formas diferenciadas en

los lugares de origen y destino, no hacemos sino cuestionar directamente la validez del principio neoclásico de las disparidades salariales en la explicación de la migración internacional. En efecto, muy bien pudiéramos cuestionarnos si es la disparidad salarial la causa de la migración, o ésta se explica más bien, por un factor de desequilibrios demográficos, o por el contrario, se debe a un factor de expansión capitalista que entre otras cosas, pone de manifiesto este desequilibrio demográfico a la vez que genera esa disparidad salarial.

Más allá de la posición que se tome, lo relevante en cualquier caso, es que al aceptar esta mayor complejidad en la línea argumentativa estamos en los hechos mandando al traste de la basura la teoría neoclásica de la migración basada en las disparidades salariales. Como principio teórico, la disparidad salarial no puede ser la base para explicar ambos fenómenos migratorios a la vez, como ninguno de ellos en particular.

En este sentido, en el caso concreto de la migración internacional en la actual sociedad global y postmoderna, para explicar sus causas y consecuencias en relación a los procesos de desarrollo, necesitamos partir de teorías y marcos conceptuales que expliquen los procesos sociales y económicos en la sociedad contemporánea, o lo que es lo mismo, necesitamos una teoría de la sociedad contemporánea, a partir de la cual podamos derivar un marco de entendimiento de la migración y su papel en la sociedad contemporánea, global y postmoderna.

## Referencias bibliograficas

Becker, Gary. S. (1960) "An economic analysis of fertility", in Ansley Coale, *Demographic and economic change in developed countries*, Princeton, Columbia University Press.

Becker, Gary S. (1966) *Human Capital. A Theoretical and Empirical Analysis, with Special Reference to Education*. United States, Columbia University Press.

Becker, Gary S. (1981) *A treatise on the family*, Cambridge y London, Harvard University Press.

Borjas, George (1990) *Friends or Strangers. The Impacts of Immigrants on the U.S. Economy*. New York, Basic Books.

Bourdieu, Pierre (2005) *The social structures of the economy*, Cambridge, UK; Malden, MA. Polity.

Bustamante, Jorge A. (2002) "Immigrant's Vulnerability as Subjects of Human Rights", in *International Migration Review*, vol. 36, núm. 2, 333-354.

Cagan, Phillip (1956) "The Monetary Dynamics of Hyperinflation", in Friedman, Milton (ed.). *Studies in the Quantity Theory of Money*, Chicago: University of Chicago Press.

Chang, Ha-Joon (2011) "Institutions and economic development. Theory, policy and history", in *Journal of Institutional Economics*, vol. 7, núm. 4. pp. 1 of 26. Cambridge University.

Chayanov, Alexander (1925) *The Theory of Peasant Economy*. Manchester, Manchester University Press.

Cortés, Fernando (1980) "Conciencia teórica y metodológica: a propósito de la cuestión agraria", in I. Restrepo (coord.) *Conflicto entre Campo y Ciudad en América Latina*. Centro de Ecodesarrollo y ed. Nueva Imagen. México, pp. 37-51.

De Has, Hein (2007) Remittances, Migration and Social Development. A Conceptual Review of the Literature. United Nations, Research Institute for Social Development. Social Policy and Development Programme pp. núm. 34.

De la Garza, Enrique (1998) "El concepto de economía y su transformación", in E. de la Garza (coord.), *Ciencia económica. Transformación de conceptos*. México, Siglo XXI Editores and UNAM, Centro de Investigaciones Interdisciplinarias en Ciencias y Humanidades.

De la Garza, Enrique (1998b) "Economía y totalidad", in E. de la Garza (coordinador), *Ciencia económica. Transformación de conceptos*. México, Siglo XXI Editores and UNAM, Centro de Investigaciones Interdisciplinarias en Ciencias y Humanidades.

Herrera C., Roberto (2006) *La perspectiva teórica en el estudio de las migraciones*. México, Siglo XXI editores.

Hodgson (1998) "The Approach of Institutional Economics", in *Journal of Economic Literature*. vol. XXXVI (March), pp. 166-192.

Lewis, W. A. (1954) "Economic Development with Unlimited Supplies of Labour", in *The Manchester School*, vol. 28, núm. 2, pp. 139-191.

Lucas, Robert Jr. (1972) "Expectations and the Neutrality of Money". *Journal of Economic Theory*, 4; 193-124.

Massey, Douglas; Arango Joaquín; Graeme Hugo; Kouaouci Ali; Pellegrino Adela y Taylor J. Edward (1993) "Theories of International Migration: A Review and Appraisal", in *Population and Development Review*, vol. 19, núm. 3, Septiembre.

Meller, Patricio (1982) "Las diferencias (económicas) entre el mercado del trabajo y el mercado de las papas", in *Colección Estudios CIEPLAN*, núm. 9, pp. 75-105. Santiago, Chile. [http://www.cieplan.org/media/publicaciones/archivos/123/Capitulo\\_4.pdf](http://www.cieplan.org/media/publicaciones/archivos/123/Capitulo_4.pdf) Consultado 28 de febrero de 2013.

- Muth, John F. (1961) "Rational Expectations and the Theory of Price Movements", in *Econometrica*, 29. Julio, pp. 315-335.
- Myrdal, Gunnar (1957) *Economic Theory and Underdeveloped Regions*, London, G. Duckworth.
- Noriega Ureña, Fernando A. (1994) *Teoría del desempleo, la distribución y la pobreza*. México, editorial Ariel.
- Piore, Michael (1979) *Birds of Passage*. Cambridge, Cambridge University Press.
- Popper, Karl (1968) *The logic of scientific Discovery*. London. Hutchinson.
- Popper, Karl (1965) *Conjectures and refutations. The growth of scientific knowledge*. London, Routledge and K. Paul.
- Portes, Alejandro (1998) "Social Capital: Its Origins and Applications in Modern Sociology", in *Annual Review of Sociology*, vol. 24. 1-24. DOI: 10.1146/annurev.soc.24.1.1
- Portes, Alejandro (1995) "Economic Sociology and the Sociology of Immigration: A Conceptual Overview", en Alejandro Portes, (ed.) in *The Economic Sociology of Immigration*. New York: Russell Sage Foundation, pp. 1-41.
- Prebisch, Raúl (1950) *The economic development of Latin America and its principal problems*, Lake Success, NY: United Nations, 59 p. E/CN.12/89/Rev. 1.
- Requena, Felix (1991) "Social Resources and Occupational Status Attainment in Spain: A Cross-National Comparison with the United States and the Netherlands", in *International Journal of Comparative Sociology*, 32:3/4 (1991:Sept.) p.233-242.
- Ritchey, Neal (1976) "Explanations in migration", en *Annual Review of Sociology*, in *Annual Review*, Alex Inkeles (ed.), vol. 2, California.
- Rodríguez, Daniel (1981) "Discusiones en torno al concepto de Estrategias de supervivencia", in *Demografía y Economía*, núm. 46. COLMEX.
- Robinson, Joan (1979) *Aspects of development and underdevelopment*. New York, Cambridge University.
- Robinson, Joan (1969) *The Economics of Imperfection Competition*. London, MacMillan.
- Sassen, Saskia (1995) "Immigration and Labor Market", en Alejandro Portes, (ed.) in *The Economic Sociology of Immigration*. New York: Russell Sage Foundation, pp. 87-127.
- Sjaastad, Larry A. (1962) "The costs and returns of human migration", in *Journal of Political Economy*, 70S : 80-93.
- Stark, Oded (1991) *The Migration of Labor*. Cambridge, Basil Blackwell.

Stark, Oded. (1984) ""Migraton decision making: a review article", in *Journal of Development Economics*, 14: 251-259.

Stiglitz, Joseph (2012) *The Price of Inequality. How Today's Divided Society Endangers Our Future*, W. W. Norton & Co.

Todaro, Michael P. (1976) *Internal Migration in Developing Countries*. Geneva, International Labor Office.

Todaro, Michael, P. (1969) "A model of labor migration and urban unemployment in less developed countries", in *The American Economic Review*, 59, 138-148.

## Resumen curricular del autor

### *Alejandro I. Canales*

Es Doctor en Ciencias Sociales y Maestro en Demografía por El Colegio de México, y Economista por la Universidad de Chile. De 1990 a 1998 fue Profesor-Investigador en el Colegio de la Frontera Norte, y desde 1998 es Profesor-Investigador en el Departamento de Estudios Regionales de la Universidad de Guadalajara. Sus áreas de especialización son: i) Migración Internacional, ii) Sociología de la Población, y iii) Población y Territorio. Actualmente dirige el proyecto "El nuevo escenario de la migración México-Estados Unidos". Ha sido consultor de organismos internacionales, como CELADE, CEPAL, UNFPA, UNESCO y SEGIB. Sus libros más recientes son: *Debates contemporáneos sobre migración internacional. Una mirada desde América Latina*, México, 2016, MA Porrúa; *Aconcagua, La Comarca*, San Felipe, Chile, CIEM Aconcagua; y *E Pur Si Muove. Elementos para una teoría de las migraciones en el capitalismo global*. México, 2015. M.A. Porrúa. Es miembro de la Academia Mexicana de Ciencias, y del Sistema Nacional de Investigadores (Nivel III), del CONACYT. Fue fundador y primer presidente de la Asociación Latinoamericana de Población, y fue Director de la Revista Latinoamericana de Población. Ha desarrollado estancias de investigación en la Universidad Autónoma de Barcelona, CELADE División de Población de CEPAL, la Universidad de Alicante y la Universidad de Chile.

Dirección electrónica: [acanales60@gmail.com](mailto:acanales60@gmail.com)

# Efectos del bienestar subjetivo en hogares con migrantes internacionales en Caltimacán, Hidalgo

Effects of subjective well-being in households with international migrants in Caltimacán, Hidalgo

Yesenia García-Nájera

## Resumen

En los últimos años ha crecido el interés por entender al desarrollo desde otras visiones de análisis, a este debate se integra el bienestar subjetivo, ya que se le otorga una relación directa con los niveles de satisfacción o felicidad de una sociedad (PNUD, 2012), por lo que se ha llegado a considerar la valoración propia de los sujetos por las experiencias vividas, en contextos de migración. El trabajo tiene por objetivo mostrar la relación entre el uso de las remesas internacionales y sus efectos en el bienestar subjetivo, así como sus implicaciones en el ámbito familiar y local, a través de un grupo focal a esposas de migrantes. El estudio se sitúa particularmente en la comunidad de Caltimacán, en el estado de Hidalgo, caracterizada por su alta migración hacia Estados Unidos. Los resultados obtenidos muestran que las remesas en los hogares de las mujeres entrevistadas tuvieron un efecto positivo en el bienestar subjetivo, por lo que se infiere que estos ingresos contribuyen en mejorar el grado de satisfacción y felicidad de las familias de la localidad de interés.

**Palabras clave:** Remesas; uso; inversión; educación; bienestar subjetivo.

## Abstract

In recent years there has grown interest in understanding development from other visions of analysis, this debate integrates subjective well-being, since it is given a direct relationship with the levels of satisfaction or happiness of a society (UNDP, 2012). So that it has come to consider the own valuation of the subjects by the lived experiences, in contexts of migration. The paper aims to show the relationship between the use of international remittances and their effects on subjective well-being, as well as their implications in the family and local environment, through a focus group on the wives of migrants. The study is particularly located in the community of Caltimacán, in the state of Hidalgo, characterized by its high migration to the United States. The results show that the remittances in the households of the interviewed women had a positive effect on the subjective well-being, so it is inferred that this income contributes to improve the level of satisfaction and happiness of the families of the locality of interest.

**Key words:** Remittances; use; investment; education; subjective well-being.

Recibido: 28/04/2017

Aprobado: 23/05/2017

## Introducción

El estudio del uso de remesas es diverso, debido a que algunos analistas las consideran una opción para impulsar el crecimiento económico y mejorar el bienestar de las poblaciones más pobres (Conway y Cohen, 2000; Durand, 1994; Durand, Parrado y Massey, 1996; Taylor; 1992; Montoya, 2006; CEPAL, 2003). Existen investigaciones como las de Sawyer (2015), Edwards y Ureta (2003), Adams y Cuecuecha (2010) y Yang (2005), que han servido para mostrar que las remesas internacionales tienen una influencia en la inversión en la educación, lo que permite a las familias considerar gastos en educación de calidad.

El presente estudio muestra las percepciones familiares y comunitarias de las personas de Caltimacán, Hidalgo con respecto a los efectos positivos en el bienestar subjetivo, entendiéndose a éste como la calidad de las condiciones de vida de una persona y la satisfacción experimentada por la persona con dichas condiciones vitales (Felci y Perri, 2005; Gómez y Sabeh, 2000), y la combinación de las condiciones de vida y la satisfacción personal ponderadas por la escala de valores, aspiraciones y expectativas personales (Constanza, 2008; citado en García, 2011).

Cuando se habla de bienestar subjetivo, se relaciona directamente con el bienestar objetivo. De esta manera, el bienestar objetivo y subjetivo son dos aspectos que se complementan. Entendiéndose que el bienestar objetivo centra su atención en satisfactores materiales de la existencia social, mientras que el bienestar subjetivo hace referencia a experiencias de vida en primera persona (INEGI, 2012).

Por lo anterior, es significativo señalar que para fines de este análisis de la propuesta de investigación se considera al concepto del bienestar subjetivo, debido a que éste contempla aspectos de satisfacción en el individuo, los cuales pueden estar relacionados con los hogares que tienen recepción de remesas, ya que a través de estos ingresos pueden estar asociados a niveles de felicidad en distintos ámbitos tanto individuales, familiares y locales, ya que estos ingresos pueden dar a las familias de localidad de Caltimacan Hidalgo, la oportunidad de adquirir beneficios derivados de la inversión en educación. Por lo que

será de suma importancia considerar aspectos que permitan interpretar al bienestar subjetivo a través de las experiencias de miembros de hogares que reciben remesas internacionales, a partir de los resultados obtenidos en un grupo focal desarrollado en la comunidad de estudio.

El documento se organiza de la siguiente manera: en la primera parte se abordan aspectos teóricos relacionados con la relación entre calidad de vida y bienestar subjetivo. En una segunda sección se abordan dos ejemplos que incorporan al análisis del uso de remesas al bienestar subjetivo. El tercer apartado muestra la relevancia del estudio del bienestar subjetivo a causa del uso de remesas internacionales en el hogar. En el quinto apartado se trata la metodología utilizada en este estudio. La sexta sección contemplará los resultados de los datos obtenidos con el fin de asociarlos al bienestar subjetivo y en la última se concluye el trabajo de investigación.

### **Aspectos teóricos sobre la relación de calidad de vida y bienestar subjetivo**

La calidad de vida es una propuesta teórica que surge posterior a la Segunda Guerra mundial, con la finalidad del desarrollo de los *Estados de Bienestar Europeos* (Sandoval, 2014), que también es definido como un constructo muy amplio que abarca diversos significados relacionados con la búsqueda del bienestar de una población, pero que en general explora la explicación de la buena vida, aquella que se disfruta, que satisface al que la vive y que le produce estados de felicidad (Watanabe y Yasuko, 2005). La incorporación de la visión teórica de la calidad de vida en distintos problemas sociales, ha traído mayor interés en recientes años, pero sobre todo en su incorporación de análisis a los contextos relacionados con migración internacional.

La calidad de vida apela a las capacidades que tiene el individuo para desarrollarse y tener una buena vida. Pero estas capacidades se han subdividido en dos categorías, objetiva y subjetiva, donde la primera hace referencia a la capacidad material que el ingreso monetario proporciona para satisfacer sus necesidades (Boltvinik, 1992), la segunda trata aspectos subjetivos, que se relaciona con las capacidades intelectuales que desde la educación se suministra al individuo (Suárez, *et al.*, 2001) y las capacidades emotivas de adaptación que hacen que el individuo alcance su desarrollo (Rodríguez, 1995).

En los últimos años ha crecido el interés por entender al desarrollo desde otras visiones de análisis, en donde se ha integrado a este deba-

te el papel de la calidad de vida de las poblaciones y se otorga una relación directa con el desarrollo a los niveles de satisfacción o felicidad de una sociedad, por lo que se ha llegado a considerar la valoración propia de los sujetos sobre su propio bienestar (PNUD, 2012; Nussbaum y Sen, 1996; Nussbaum, 2012). Esta evaluación personal del individuo es meramente subjetiva y está asociada a una serie de sentimientos e indicadores sobre la satisfacción con la vida.

De lo anterior deriva el interés por el tratamiento del bienestar subjetivo en temas relacionados con el desarrollo, por ello se busca enfatizar en la noción de felicidad colectiva y social, que lleve a las personas a una autoevaluación de las experiencias en su vida que se asocien a ciertos grados de satisfacción, cuyo fin último es la propuesta de un índice de felicidad que propicie el desarrollo de la calidad de vida (Unanue, 2014; citado en Sandoval, 2014). El bienestar subjetivo nace de la subdivisión del abordaje de la calidad de vida, el cual es medido a través de las percepciones individuales sobre la satisfacción alcanzada en la vida.

El bienestar subjetivo es un concepto que se ha venido estudiando a partir de la psicología positiva, pero que en las últimas décadas también ha sido medido por organismos internacionales como la Organización para la Cooperación y Desarrollo Económico (OCDE) y Programas de las Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD). Desde los organismos anteriores se ha definido al bienestar subjetivo como la percepción personal sobre la experiencia de lo positivo y lo negativo de las experiencias vividas, de igual manera se ha mostrado como la valoración general que hacen las personas respecto a su vida, los acontecimientos vividos y circunstancias que viven.

Cabe mencionar que desde el argumento de Barrientos (2005), existe un análisis que se relaciona con el bienestar subjetivo a partir de dos modelos el hedónico y eudamónico. En el modelo hedónico se iguala el bienestar subjetivo con la felicidad subjetiva, asociándose de buenos y malos momentos en la vida, este modelo según Palomar y Victoriano (2015) se asocia al bienestar con altos niveles de afecto positivo y bajos niveles de afecto negativo, así como alta satisfacción con la vida. El modelo eudamónico que se concibe como un proceso dinámico con miras a una vida de involucramiento de actividades percibidas como significativas e internamente satisfactorias (Nussbaum, 2012). Este modelo se asocia con las acciones del individuo y se comprende mediante altos niveles de autonomía, destreza ambiental, cre-

cimiento personal, relaciones positivas con los demás, propósitos de vida y aceptación de sí mismo (Deci y Ryan, 2008).

El bienestar subjetivo se refiere aquellos aspectos relacionados con las vivencias personales de los individuos y que tienen efectos en su vida personal, familiar y social, por lo que no se debe asumir que el bienestar subjetivo resume el aporte teórico de la calidad de vida, sino que es un complemento de la misma aportación teórica que permite comprender el desarrollo.

Debido a la variedad de elementos que se miden en el bienestar subjetivo, se han establecido diferentes formas para medirlo. En primer lugar se encuentra la Escala de capacidades (De la Herrán y Arita, 2003), que evalúa la creencia de capacidad del individuo para afrontar la vida respecto a cómo el individuo evalúa su salud, educación, estatus social, la capacidad para el trabajo, la seguridad, participación política y cultural en un rango del cero al diez. En segundo lugar, el Índice de Satisfacción personal y nacional, que fue empleado en The Australian Unity Wellbeing Index (Cummins, 2002), en el cual existen dos escalas, la escala personal que está compuesta de siete variables referentes a la satisfacción que el individuo tiene con respecto a su situación económica, su salud, logros en la vida, relaciones personales, seguridad percibida, sentirse parte de la comunidad y seguridad por el futuro (Watanabe y Yasuko, 2005: 75).

A causa de lo anterior, será necesario contemplar el estudio del bienestar subjetivo a través de la entrevista focal que podrá contribuir en el análisis del uso de remesas internacionales en las familias, lo que lleva analizar un estudio de caso desde un contexto local, en el cual las remesas son de suma importancia debido a la participación de mano de obra de los caltimaquenses en diferentes estados de la Unión Americana, y que será necesario mostrar la dimensión analítica del bienestar subjetivo desde otros contextos que permitan discernir sobre su importancia y tratamiento.

Concretamente este estudio se enfocara en el modelo eudamónico, ya que este se desarrolla a través del cambio de vida de las personas y ha sido caracterizado como seguir metas relacionadas al crecimiento personal, relaciones significativas, reconocimiento, poder que satisface las necesidades psicológicas básicas de competencia, relación y autonomía (Ryan, Huta y Deci, 2008), tal como se observa en el caso de Caltimacán Hidalgo.

## **El bienestar subjetivo en contextos familiares y de migración**

El estudio del bienestar subjetivo en contextos de migración, es un tema poco explorado debido a que se consideran desde este concepto, aspectos de percepción del individuo con relación a la familia, el trabajo, la salud, satisfacción y la felicidad, cuyas dimensiones de análisis no se considera que son medibles. Muchos de los trabajos en migración son destinados para comprender el efecto de las remesas internacionales en la economía regional (Aldeman y Taylor, 1992; Durand, Parrado y Massey, 1996; Montoya, 2006) y local (Durand, 1994; Jones, 1998; Barmal, 1998) que son analizadas desde sus beneficios a partir del bienestar económico.

Mientras que el estudio propuesto se guía a través de la percepción del individuo con relación a su bienestar y es un ejercicio de autoevaluación desde diferentes aspectos en la vida, tales como la incursión de las remesas en los hogares debido a que el gasto de este ingreso se relaciona de forma positiva en los logros dentro de la familia, ya que en algunos casos se pueden hacer inversiones en diferentes ámbitos (Trabajo de Campo en Caltimacán Hidalgo, 2016).

El abordaje del bienestar subjetivo ha contribuido en entender las implicaciones del bienestar en la vida de las personas, y a generar nuevas posturas que lleven a considerar que hablar de desarrollo en las naciones no solo se trata de contemplar variables económicas para asegurar que una población ha logrado el mayor bienestar y desarrollo, sino que también se trata de retomar aspectos relacionados con la subjetividad de los individuos que llevan a dirigir su actuar a mejores condiciones dentro de sus mismos hogares (Boltvinik, 1992; De la Herrán y Arita, 2003; Barrientos, 2005). Es por ello, que el análisis del bienestar subjetivo en contextos de migración abrirá nuevas brechas en el análisis, por lo que será necesario mostrar evidencias sobre estudios de caso que hallan profundizado en la relación bienestar subjetivo y el uso de remesas, en este sentido se presentan dos trabajos que exponen sobre el tema.

El primer caso es el estudio de Corona (2014), quien analiza la relación entre las remesas y el bienestar de las familias de migrantes de San Jerónimo Coyula de Puebla a través de entrevistas a hogares de la localidad en el año de 2010. En este ejemplo se puede notar que existe una relación directa entre el uso de las remesas internacionales en el

bienestar de las familias, ya que se considera como principales gastos la alimentación, vestimenta, salud, educación y vivienda —en orden de importancia—, en este caso se observa que el bienestar no solo se asocia a lo económico y material.

Desde este estudio, se buscó conocer las percepciones de los individuos con respecto a las nociones de bienestar a partir de los beneficios que les han brindado las remesas, y así comprender su relación con el desarrollo (Corona, 2014), haciendo énfasis en el impacto del gasto de estos recursos en alimentación, educación, salud y vivienda, desde la propia interpretación de los individuos que reciben las remesas. El estudio que realizó Corona (2014) fue tratado a partir de una muestra de 45 hogares de la localidad, con respecto a la antigüedad de la migración y en relación a los rubros de gasto antes mencionados.

Entre los principales resultados de este caso, Corona (2014) encontró que las remesas mejoraron el bienestar de las familias entrevistadas, ya que ellos manifestaban que gracias al uso de este recurso pudieron no solo mejorar las condiciones de salud debido a que su alimentación fue de mayor calidad, sino que pudieron acceder a servicios médicos de forma oportuna y de forma preventiva, ya que la mayoría manifestó que el ir hacia Estados Unidos se vio motivada por la búsqueda de recursos para hacer frente a una enfermedad en la familia. Así mismo el autor del trabajo pudo notar que en la educación las percepciones fueron polémicas debido a que existían percepciones negativas con respecto a las remesas, debido a que los jóvenes decidían abandonar sus estudios por migrar hacia Estados Unidos, mientras que otro sector de los hogares estudiados señala que las remesas permitieron que sus hijos incursionaran en áreas y niveles académicos a los que no tendrían acceso sino contaran con las remesas que reciben, y una vez invertido este recurso en la educación permitiría a los hijos de migrantes no migrar en un futuro; de igual manera se contempla el gasto patrimonial el que fue percibido como positivo, ya que traía seguridad a las familias.

Los resultados positivos de la percepción de las familias de Coyula, se atribuyen a la antigüedad de la migración dentro del hogar, la edad promedio de sus miembros, el número de miembros, la edad promedio de los integrantes y las expectativas a futuro de cada uno de ellos con relación a migrar temporal o permanentemente (Corona, 2014), esta relación se midió mediante tablas de contingencia, en donde se pudo observar que los efectos son positivos: en primer lugar la varia-

ble de seguridad en el futuro, en segundo lugar alimentación, en tercer lugar la situación económica, en cuarto la salud, quinto la vivienda y en último lugar la educación. Finalmente se resume que las remesas son vistas como positivas en los hogares encuestados de San Jerónimo Coyula Puebla, ya que contribuyen en su desarrollo y bienestar que les ha permitido adaptarse a los flujos de globalización y que los aleja del empobrecimiento en el lugar de origen (Corona, 2014).

El segundo caso relacionado con el bienestar subjetivo y el uso de las remesas internacionales, es el de Akay, *et al.* (2011), los cuales analizan a los migrantes de zonas rurales a urbanas en China. El principal objetivo de este trabajo es demostrar que las remesas tienen no solo utilidades en los hogares de destino, sino examinar sobre su relación con la satisfacción y la felicidad a consecuencia de su uso.

La indagación sobre esta relación se hizo en función de dos modelos econométricos, el primero haciendo énfasis en estimar el impacto de las remesas sobre el bienestar de los migrantes a través de un modelo probit ordenado, y el segundo modelo en el que las remesas interactúan con indicadores que representan características de los migrantes como el género, la educación y los años transcurridos desde la migración. Akay, *et al.*, (2011) hacen estimaciones con base en encuestas a nivel de hogar realizadas desde contextos rurales y urbanos, en familias con migrantes para los años de 2009 a 2010.

Los modelos se estimaron bajo las medidas de bienestar propuestas desde Clark y Oswald (1994, 2002, citado en Akay, *et al.*, 2011), cuyo interés radica en medir la felicidad, satisfacción con la vida y la salud mental, en las que se incluye 12 preguntas de las cuales se obtiene el bienestar subjetivo bajo la escala de cero a tres, siendo cero la menos satisfactoria y tres muy satisfactoria.

Los principales resultados desde este estudio sugieren que existe una fuerte correlación positiva entre el bienestar y las remesas, de igual manera se pudo observar que el bienestar subjetivo varía en función de las características socioeconómicas de los migrantes, de la experiencia y de sus arreglos familiares. Es decir, si la condición del migrante es estar casado y con hijos, se tiene una menor satisfacción de envío de remesas, mientras que cuando se envía este ingreso bajo motivos de altruismo, el grado de satisfacción crece en los migrantes, pero también existe otra asociación entre remesas y bienestar subjetivo, en donde se considera que a medida que existen mayores remesas existe una correlación positiva con un mayor grado de responsabilidad

de gasto lo que trae una mayor felicidad, tal como se documenta en este trabajo, otra variable asociada al aumento del bienestar subjetivo es si la que se refiere a exista una propiedad en el lugar de origen crecerá el grado de felicidad y de satisfacción al enviar dinero.

En ambos estudios se pudo notar que el bienestar subjetivo estaba relacionado con un mayor grado de seguridad mientras las remesas formaran parte del ingreso familiar, por lo que se puede establecer que las remesas permiten a las familias de los migrantes mejorar las condiciones de vida que no solo se reflejan en el plano económico sino en el subjetivo, cuando se les asocia con satisfacción en la vida y los grados de felicidad alcanzados. Pero cabe destacar que en ambos estudios son diferentes, cuando se consideran las motivaciones del uso de remesas, ya que en el primer caso, el de Coyula las remesas se convierten en una estrategia para evitar el empobrecimiento de las familias y se permiten incursionar en nuevos negocios que les permiten mayor seguridad y estabilidad al interior de sus hogares, así como el invertir en salud y educación lo que les permitirá mejorar sus condiciones de vida a futuro; mientras que en el segundo caso, el de China, el altruismo forma parte fundamental en la relación del uso de remesas y el bienestar subjetivo, ya que los migrantes reportan un mayor grado de satisfacción si dan este recurso sin alguna presión legal, ya que les satisface más enviar remesas cuando se trata de un deber moral, como en el caso de alguno de sus padres enfermos.

Finalmente se puede observar que en ambos estudios, la antigüedad en la migración es determinante para poder enviar remesas a sus hogares y obtener un mayor bienestar subjetivo, ya que si se trata de una migración reciente los logros en el hogar no pueden ser percibidos de inmediato, sino al pasar del tiempo. Lo anterior, justifica la necesidad de aproximar estudios que den cuenta sobre el bienestar subjetivo asociado al uso de remesas en los hogares con migrantes.

### **El bienestar subjetivo y el uso de remesas internacionales en el hogar**

Desde el planteamiento de Bognar (2005; Sandoval, 2014: 39), existe una mayor necesidad por abordar la perspectiva del bienestar subjetivo, ya que esta surge cuando las necesidades primarias como la alimentación, salud y educación han quedado satisfechas, es entonces cuando nace la necesidad de indagar sobre temas relacionados con las

satisfacciones alcanzadas en el ámbito de la vida, que están asociadas a la vida personal, familiar, en el trabajo, en la educación y en la salud.

Para el caso del uso de las remesas internacionales en los hogares de migrantes, es necesario abordar temas relacionados con el bienestar subjetivo debido a que en estos hogares las necesidades básicas como la vivienda y la alimentación han sido cubiertas gracias a las remesas, pero queda por analizar aspectos relacionados con la satisfacción de las familias.

El tema que se expone es desde una perspectiva cualitativa, a través de un estudio de caso en un contexto local, en la localidad de Caltimacán Hidalgo, cuya comunidad se destaca por una alta migración a Estados Unidos, misma que se realiza en periodos de 10 a 11 meses, por contratación temporal y legal. El lugar de estudio tiene relevancia debido a que las remesas internacionales son el principal recurso en los hogares de la localidad, y también les ha permitido a las familias que cuentan con este recurso solventar gastos en otras áreas, como el esparcimiento, diversión e inversiones en educación privada por ello será de utilidad comprender cuales son los efectos de estos gastos en el bienestar subjetivo.

## **Metodología**

El grupo estuvo conformado por ocho mujeres que se encuentran entre los 32 y 56 años de edad, y cuya característica en común fue ser esposas de migrantes internacionales, los cuales en su mayoría tienen contrato para trabajar en Estados Unidos, en el mantenimiento de campos de golf en el estado de Texas.

En términos generales, un grupo focal, se define como el grupo de personas que se reúnen con el fin de interactuar en una situación de entrevista grupal, cuya temática particular de interés para el investigador es común y compartida por todos los sujetos de estudio (...) (Vela, 2013: 77).

Los temas abordados en la entrevista grupal, se guiaron a través de cuatro ejes temáticos. El primero hace referencia a temas relacionados con las fuentes de empleo en Estados Unidos, las implicaciones y beneficios que tienen las remesas en la familia y en la comunidad, haciendo énfasis en la importancia de estos ingresos como en el bienestar subjetivo, de las familias con migrantes internacionales. En el segundo eje temático, se cuestionó sobre las aspiraciones depositadas en los hijos, al relacionar estas aspiraciones con la decisión de invertir en la edu-

cación de ellos. En el tercer tema de interés, se expusieron ideas sobre la percepción de la educación, donde se profundizó sobre el valor que tiene la educación en los miembros del hogar y cómo la educación trae beneficios a las familias y a la comunidad.

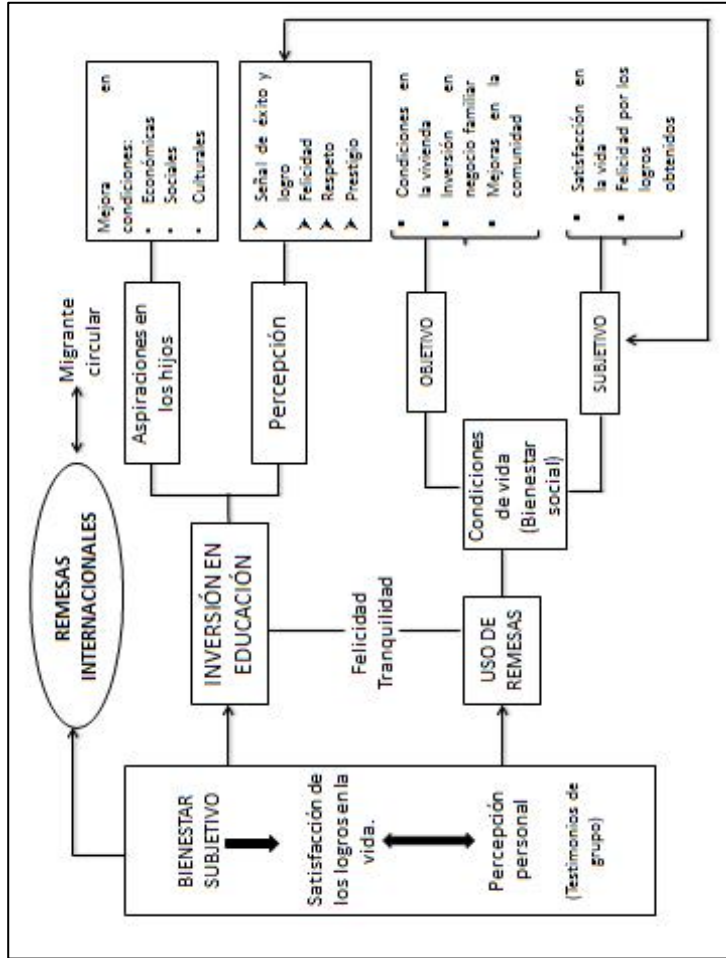
Por último, se pidió a las asistentes que expresaran el grado de satisfacción que tenían en sus vidas, es decir se hicieron cuestionamientos relacionados con el bienestar subjetivo, de ahí que se preguntó qué tan felices eran en casa, en su vida, en la familia y cuál era el grado de satisfacción en los logros alcanzados en sus vidas derivado del uso de remesas y de su inversión en la educación de sus hijos.

### **El bienestar subjetivo en Caltimacán, Hidalgo**

En la localidad de Caltimacán Hidalgo existe una alta migración internacional hacia Estados Unidos en los primeros meses del año, debido a ello se decidió para fines de investigación entrevistar a un grupo de mujeres con la finalidad de explorar en diversos temas relacionados al uso de las remesas en el hogar. Para este fin se realizaron dos sesiones de entrevistas a las mismas mujeres con el fin de corroborar la información compartida por ellas en diversos temas, las participantes se mostraron participativas y deseosas de compartir sus experiencias personales sobre los temas de interés de este estudio, estas entrevistas fueron realizadas en el mes de Junio del año 2016 en la localidad de estudio, en las instalaciones de un centro de reuniones en construcción en la delegación comunitaria, gracias a la colaboración de la delegada local y quien también participó como informante clave.

Los resultados encontrados en este estudio de caso, muestran como el uso de remesas internacionales en el hogar tiene efectos positivos en el bienestar subjetivo de las familias, siendo que los testimonios dados desde el grupo focal mantienen respuestas en función de la satisfacción en la vida y las implicaciones en el mejoramiento de sus familias, ya que las necesidades básicas y económicas han sido cubiertas, se muestran optimistas ante vivencias futuras, ya que en sus testimonios es recurrente encontrar afirmaciones relacionadas con la satisfacción en la vida debido a las inversiones que han destinado a la educación de sus hijos, ya que desde su visión confirman sentimientos de felicidad y de tranquilidad (tal como se muestra en la Figura 1).

Figura 1: Esquema de análisis del grupo focal en Calimacán, Hidalgo



Fuente: Elaboración propia.

El bienestar subjetivo está vinculado con las experiencias vividas desde la propia percepción del individuo (PNUD, 2012), así como con las aspiraciones futuras (Nussbaum, 2012). Es decir, para el caso de la localidad de Caltimacán un factor determinante son las percepciones positivas del uso de las remesas internacionales en el hogar, y que puede ser consecuencia de la condición del migrante, ya que en la comunidad se trata de migrantes circulares, lo cual les permite estar en constante contacto con las familias y poder vigilar sus inversiones en educación, vivienda y negocios, así como en el estudio de Yang (2015), donde se canalizaban las remesas a la educación a través de un experimento de campo entre los migrantes de El Salvador, en el que aportaban financieramente por medio de la Fundación Empresarial para el Desarrollo Educativo (FEPADE) y una ONG educativa en El Salvador, para pagar la educación de sus hijos a partir de este producto, en este estudio se comprobó que los migrantes desean controlar el uso de remesas. En un segundo caso Yang, *et al.* (2015), dan evidencia de un experimento de laboratorio en el campo y la adopción de nuevos productos entre los migrantes filipinos en Roma describe la inversión en educación pagando directamente al Banco de las Islas Filipinas (BPI) y la Asociación Filipina de Escuelas Privadas, Colegios y Universidades (PAPSCU), en este ejemplo se muestra como los migrantes internacionales buscan que terceros administren sus remesas en el área educativa, para asegurar sus gastos en la educación de sus hijos, así como los migrantes con hijos en Filipinas y con ingresos más altos son más propensos a invertir.

En relación al caso de la localidad de Caltimacán, se encuentra que los jefes del hogar pueden viajar hasta dos veces por año al lugar de origen y estar en contacto con las familias, lo que les permite cerciorarse sobre sus inversiones, así como también influye la constante vigilancia por parte de los vecinos y de las familias que obligan a las familias a invertir de forma correcta sus remesas, debido a que existe un señalamiento colectivo sobre los casos exitosos y no exitosos de la comunidad. Lo anterior se explica por los testimonios dados en las entrevistas grupales y en el trabajo de campo que se realizó en la comunidad, ya que en diversas pláticas la gente de Caltimacán comenta que el reconocimiento de la comunidad es importante, ya que esto les hace refirmar sus acciones a consecuencia de la aprobación de la localidad.

También influye la situación civil de los migrante, pues en el caso de los jefes de familia con esposa e hijos, desean gastar sus remesas en

una vivienda, servicios escolares y de salud. De igual manera se decide invertir en educación para que sus hijos a futuro adquieran su independencia económica.

Entre los principales temas a tratar se indagó sobre la situación laboral de los jefes del hogar en Estados Unidos, para ello las mujeres del grupo focal señalan que las fuentes de empleo en Estados Unidos para las personas de la localidad de Caltimacán, Hidalgo, se dan en los estados de Texas, Tennessee y Kansas en el mantenimiento de los campos de golf. Para estos empleos se requieren conocimientos de jardinería, plomería, electricidad y con una escolaridad mínima en secundaria.

Por otro lado, cuando se preguntó sobre los puestos en el trabajo, respondieron las entrevistadas que mucho dependen de la escolaridad y años de experiencia en los lugares de trabajo.

Asimismo el proceso por el cual estos migrantes pueden trasladarse a los lugares de trabajo, se da a través de la invitación de vecinos y familiares. Se utiliza el vínculo familiar para facilitar la invitación.

Cuando los que llevan mucho tiempo en Estados Unidos, se ganan la confianza de los jefes y ellos piden que se invite a más personas que ellos conozcan. Después se hace la invitación (Elena, informante, 18 de Junio de 2016).

Los contratos laborales en Caltimacán se dan a través del reconocimiento local de la familia del migrante, es decir, se da importancia al grupo familiar al que pertenece el migrante si es que goza del reconocimiento de la comunidad por ser una persona responsable, así como la experiencia anterior en Estados Unidos, en donde se compruebe que no ha tenido problemas de residencia ni detenciones:

Algunos se van “visados”, y para eso deben estar limpios, que no tengan “récord”, que no tengan multas, ni hayan sido detenidos, o a través de enganchadores que son del mismo Caltimacán, hay un mayor cuidado de no quedar mal (informante, 18 de Junio de 2016).

Por eso él que se vaya debe tener cuidado con portarse bien y solo ir a trabajar, no meterse en problemas, pues la familia del que se va, después es mal vista por la comunidad por traer problemas y después ya no se le tiende la mano... (Sandra, informante, 18 de Junio de 2016).

Una vez que se exploró sobre los temas relacionados a las fuentes de empleo, se continuó la entrevista hacia aspectos de percepción de las remesas internacionales, es decir, se pidió a las asistentes reflexio-

nar sobre el valor de este ingreso en el hogar y en la comunidad de Caltimacán. Todas ellas afirmaron que son importantes y se mostraron convencidas unas a otras que sin este recurso no serían posibles los cambios en la familia y en la localidad.

Las remesas son importantes, porque aquí nuestra economía es muy baja, no hay fuentes de empleo y acá con ese dinero, los migrantes generan empleo para los trabajadores de la comunidad, pues cuando los que mandan remesas para la construcción de sus casas, les pagan a los trabajadores de aquí, ellos mismos también generan más empleo... también se puede gastar en educación, pues sin el dinero del norte no se podría dar uno esos lujos y ese orgullo de que nuestros hijos estudien más que uno o para construir una casita (Rosa, informante, 18 de Junio de 2016).

Las mujeres entrevistadas unas a otras se dicen que las remesas no solo son importantes en Caltimacán sino en todo el país, debido a que en sus testimonios se muestran conscientes de la situación económica del país con respecto a los precios elevados en los productos de la canasta básica y que han podido solventar las crisis económicas gracias a las remesas, ya que estos ingresos les beneficia a sus familias al mismo tiempo que dinamizan la economía local y regional, ya que ellos compran a comerciantes locales y con ello se generan más empleos.

Derivado de lo anterior, se expresó que debe existir una buena inversión de las remesas, ya que comparten que también en la localidad se dan casos de fracaso, atribuyéndoselo a la situación conyugal, ya que aseguran que la mayoría de los jóvenes que han migrado y no están casados no ahorran sus remesas y mucho menos las invierten. Pero si están casados los migrantes harán un mayor compromiso con la familia y en tal caso las asistentes evidencian el caso de Alma, quien gracias a las remesas pudo invertir en un nuevo negocio.

Por ejemplo, en mi caso, mi esposo tiene poco de visado, pero pudo trabajar en Estados Unidos y gracias a eso nos pudimos hacer de nuestro terreno, pues antes de que él se fuera no teníamos dinero, vivíamos en casa de mis papás. De ahí compramos el terreno, construimos nuestra casa, de ahí él quiso invertir en invernaderos, de ahí comenzamos con un espacio de 20 por 20. Para que ya no tengamos la necesidad de que él siga migrando, y para que tengamos un negocio que nos respalde, pues ya no va haber dinero desde Estados Unidos, sino desde nuestro propio negocio. Bueno pensamos que es una buena inversión, para ya radicar acá. Pero este año contamos con lo que él manda, porque el dólar ha subido y los precios del fertilizante también han subido, y como mi esposo está en el norte, él ha

podido solventar los gastos de nuestro negocio. Pero si va ser importante de que él se vaya, porque mis niñas siguen estudiando y una de ellas está en la Universidad y estudia en una escuela privada, la carrera de medicina y es costoso, porque debe irse de casa, pagar renta, gastos de la escuela y mensualidades, tengo otra en bachillerato y una en primaria (Alma, informante, 18 de Junio de 2016).

El grupo focal insiste en que las remesas internacionales deben de tener un uso prospectivo, a largo plazo, en el que las familias puedan tener ahorros, o un negocio propio que les de seguridad económica y personal.

La verdad yo he visto que hay muchos jóvenes que se van, regresan y mal gastan su dinero, no lo invierten y es una tristeza que pierdan el dinero ganado en la fiesta, pues también hay casos donde no se invierten bien, pero es en el caso de los solteros que no tienen alguna responsabilidad, porque cuando uno tiene familia, piensa en los hijos y siempre se decide invertir en ellos, para que más adelante no sean una carga para nosotros, que sean independientes y se hagan de su profesión y de su sustento (Ise-la, informante, 18 de Junio de 2016).

En el estudio de Palomar y Victoriano (2015), se hace referencia a los determinantes del bienestar subjetivo en condición de pobreza con la identificación de clase y la movilidad social, su análisis comprende datos de muestras de adultos mexicanos desde la encuesta de “Bienestar autoreportado de INEGI, en personas que viven en pobreza extrema.<sup>1</sup> Los principales resultados reportados por las autoras, es que las personas al “sentirse o percibirse pobre” generan sentimientos de malestar, es decir el bienestar subjetivo se asocia directamente a la noción de progreso particularmente en los sectores más pobres, por lo que la situación de mejoramiento económico se asocia con sentimientos de satisfacción, tal como lo afirman en Caltimacán.

Al continuar con temas relacionados a las inversiones, las informantes plantean que ahora cuentan con mayores alternativas de crear nuevos negocios gracias a que han podido capacitarse en cursos productivos que se imparten de forma gratuita en el municipio de Tasquillo,

---

1 En este estudio se incluyen cuatro muestras: en la primera se trata de la población abierta de la Ciudad de México, la segunda son los estudiantes y profesores universitarios de la Ciudad de México, la tercera en hogares en situación de pobreza y la cuarta en beneficiarios del programa Prospera de la zona central de México (Palomar y Victoriano, 2015).

pues las mujeres de la localidad no tuvieron acceso a educación formal debido a que la instrucción educativa solo era hasta nivel primaria.

Hay mujeres también que mal gastan sus remesas, pero la verdad es muy raro el caso, porque aquí la comunidad, lo ve mal y ellas se obligan a también trabajar o invertir de forma correcta el dinero, pues se debe de aprovechar el dinero que llega del norte, pues les cuesta mucho trabajo a los familiares estar lejos de la familia y que se desperdicie el dinero, no se vale. Por eso muchas mujeres se han ocupado y ahora se capacitan con los cursos de ICATHI<sup>2</sup> que han llegado a la comunidad y eso les permite a las mujeres aprender de algo, para que después ellas mismas generen su propio negocio, aunque sea pequeño, pero se ocupan (Angélica, informante, 18 de Junio de 2016).

En un estudio que incluía a 20 mujeres entre 61 a 84 años independientes y autónomas que vivían solas en una comunidad de Brasil (Liberalesso, 2002), la mayoría comenta no sentirse aisladas, ya que afirmaban que continuar con su actividad económica y autonomía les hacía sentirse felices en su vida personal, lo que las llevaba a aumentar el bienestar subjetivo. Del mismo modo que sucede con las mujeres en Caltimacán, debido a que ellas se involucran en las actividades educativas que llegan a la comunidad y deciden tomar beneficios que las lleve a tener una mayor seguridad y satisfacción al sentirse autónomas a través de su actividad económica.

De igual manera, se hace una valoración de las remesas con las experiencias de ellas mismas en Estados Unidos, como en el caso de Alma:

Yo me fui de ilegal a Estados Unidos y allá es puro trabajar, y yo creo que es por eso que uno valora el esfuerzo y el dinero de Estados Unidos y uno no lo mal gasta, por eso uno también debe de ahorrar para el futuro, no solo gastar en cuanto llegue el dinero, se trata de organizarse en gastos, pues hay mucho sacrificio de los esposos (informante, 18 de Junio de 2016).

El análisis del bienestar subjetivo se hace a través de distintos dominios de la vida, como la satisfacción en el trabajo, la relación con los hijos, el desarrollo personal por medio de varios indicadores en comparación con la de sus padres, tales como la vivienda, educación, salud y nivel socioeconómico, así como lo muestran Palomar y Victorino (2015), quienes asocian el bienestar subjetivo con mayores éxitos

---

2 Instituto de Capacitación para el Trabajo del Estado de Hidalgo, que ofrece cursos a la población con énfasis en actividades industriales, de agricultura y de comercio.

en su vida en la edad joven con referencia a los logros alcanzados por sus padres. Es por ello que en la localidad de Caltimacán los sujetos de estudio hacen un comparativo con respecto a la situación financiera de sus familias cuando ellos eran niños y se niegan a reproducir las mismas limitaciones económicas, lo que los lleva a tomar medidas preventivas y adoptan comportamientos relacionados con inversiones y ahorros, que permitan tener mayores alternativas disponibles para eventos difíciles en la familia.

Las entrevistadas mantienen una afirmación contundente acerca de que las remesas mejoran las condiciones de vida. También manifiestan que los sueldos desde la comunidad solo son para cubrir las necesidades básicas y no pueden gastar en otras áreas. Debido a que las únicas fuentes de empleo son las actividades relacionadas a la construcción de viviendas, y solo gracias a las remesas se puede atribuir el desarrollo económico de Caltimacán:

Yo siempre digo que, si en Caltimacán no hubiera gente que se fuera a trabajar a Estados Unidos, aquí no habría economía, pues antes de la migración, cuentan nuestros abuelos y padres que solo el campo y la producción de la nuez, le daba sustento a la familia (Rosa, informante, 18 de Junio de 2016).

En comparaciones internacionales de estudios sobre bienestar se hace evidente que el bienestar subjetivo se relaciona con mayor riqueza, es decir, se asocian al bienestar subjetivo con mejores condiciones económicas que mejoran la salud y aumentan la esperanza de vida (Ng, Diener, Auroray Harder, 2009, citado en Palomar y Victoriano, 2015). En este sentido los caltimaquenses aseguran que los beneficios económicos son una de las consecuencias del bienestar subjetivo, pues solo a través de que se consigue el progreso económico se logrará una satisfacción personal y social.

De igual modo, las remesas también han contribuido en la comunidad, tal como lo comparte la delegada de la localidad y también nuestra informante:

Las remesas han ayudado mucho a Caltimacán, por ejemplo en el programa de 3x1 de SEDESOL, en el que parte invierte el migrante con su dinero y parte también invierte el gobierno, se han podido hacer muchas cosas en la comunidad, como la mejora en las calles, la pavimentación en varias calles, el drenaje, pues en algunas colonias de la comunidad no había drenaje. Como en este año sí nos hemos excedido, bueno hay más contribución

de los migrantes, en este año se han pedido 1300 pesos por ciudadano para gastos en nuestra clínica de salud y la ampliación bibliotecas, pero la mayoría da de inmediato, porque la mayoría está en Estados Unidos y pueden contribuir (Elena, informante, 18 de Junio de 2016).

En distintas investigaciones (Diener, 1995; Suh, Diener, Oshi y Triandis, 1998; citado en Lideralesso, 2002) se asegura que en sociedades más individualistas las personas valoran más el propio bienestar y la propia libertad por lo que estos individuos buscarán los medios de alcanzarlo a diferencia de las sociedades colectivistas que utilizan diversas estrategias para conseguir lo que desean a través de las acciones de la comunidad en beneficio de todos, tal como sucede en Caltimacán debido a que las personas de la localidad están dispuestas a invertir en el beneficio de todos.

En vista de que las remesas dan tranquilidad a una familia, los hogares de Caltimacán aseguran que tienen un mayor ingreso para solventar y hacer frente a situaciones no solo de la manutención diaria, sino para tiempos difíciles y de emergencias relacionadas con la salud o crisis económicas. Tal como lo afirma Laura: Estamos todos en familia pero no tenemos lo suficiente o no estamos completos como familia, pero vivimos bien (informante, 18 de Junio de 2016).

Con las remesas también se puede acceder a nuevas formas de esparcimiento fuera de la misma localidad, la mayoría de las entrevistadas comparte que han podido expandir su conocimiento a través de sus hijos, ya que ellos han podido salir de la comunidad a estudiar en la capital del estado o a otros estados como Querétaro y San Luis Potosí, y también han salido fuera del país por motivos escolares, lo que les ha llevado a experimentar en nuevos contextos lejos del lugar de origen. Así mismo señalan que ellas mismas junto a su familia han conocido otros lugares y les han dado mayores herramientas en el ámbito personal y académico; pues manifiestan que sin las remesas sería casi imposible poder destinar recursos para el esparcimiento de la familia.

Del mismo modo, las remesas en este estudio de caso, les han permitido a las familias receptoras invertir en nuevas actividades comerciales, dando seguridad y satisfacción a la familia al tener un negocio propio que pueda incrementar los recursos disponibles del hogar y poder frenar la migración de los hijos de migrantes. Estos nuevos negocios son para el cultivo de hortalizas para su venta, transporte de

material de construcción, mudanzas, envíos de muebles y otros artículos desde Estados Unidos, venta de automóviles y tiendas de venta.

De igual manera, las informantes expresaron que la desintegración familiar es un tema recurrente en contextos con alta migración internacional como en el caso de la localidad de interés, pero ellas no le atribuyen a la migración una consecuencia de desintegración familiar, ya que afirman que el contacto y la atención es la misma, solo los separa el lugar de residencia, ya que señalan que la mayoría de las familias en México no están del todo unidas en el mismo lugar, pues se pueden separar por una migración interna y no estar físicamente en un mismo lugar pero eso no significa estar sin vínculos entre unos y otros.

La migración internacional en Caltimacán es percibida de forma positiva, siendo que las posibilidades de éxito de la familia son mayores, porque significa mejorar sus condiciones económicas, ya que los que reciben remesas destinan mayores gastos a la atención médica privada y priorizan sus ingresos para una atención de calidad y de prevención. Así como también exponen las informantes que las relaciones de género, han mejorado debido a que sus esposos migraron a Estados Unidos, ellos han concientizado sobre sus roles en el ámbito doméstico, ya que tienen una participación activa en el hogar y también mantienen una relación más estrecha con sus hijos, lo que ha dado como consecuencia tener mayor apertura para la educación de las mujeres.

De igual manera, las mujeres de Caltimacán comparten que las aspiraciones y proyecciones con sus hijos, son diversas, pero específicamente concretan su atención en la educación:

Yo le comento a mi hijo: “mira, yo no tengo mucho para heredarte, pues no tengo un terreno o algo que dejarte a ti y a tus hermanos, pero te voy a dar tu estudio hasta donde tú puedas llegar, pero será tu esfuerzo el que te llevará a llegar más lejos que yo, y lo que tú quieras estudiar, pero si tú no lo quieres aprovechar será tu responsabilidad”. Creo que esa es una visión de los de Caltimacán, pues a estas alturas ya no hay analfabetismo, puedo asegurar que en su mayoría toda la población está estudiando, hasta los adultos, hay muchas mujeres que deciden regularizarse y terminar su secundaria y su preparatoria, por los programas municipales de escolarización que tiene el municipio y en el caso de los jóvenes que lleguen a desertar en su educación, ya es por decisión de ellos mismos, no porque los padres ya no tengan recursos económicos para mandar a sus hijos a la escuela (Elena, informante, 18 de Junio de 2016).

Luna y colaboradores (2011) aseguran que la familia continúa siendo durante la adolescencia uno de los principales aspectos del bienestar subjetivo, ya que la satisfacción familiar se produce gracias a los logros personales del adolescente asociado a dinero, educación y salud. Tal como se puede ver en el caso de los jóvenes de Caltimacán, la familia establece las reglas de conducta con relación a la educación y a las aspiraciones depositadas en ellos para elegir estudiar y lograr el reconocimiento familiar y local, ya que el prestigio fuera del hogar es importante para los sujetos de estudio.

Por lo anterior, en la localidad de Caltimacán, los padres de familia deciden ingresar a sus hijos en escuelas privadas, ya que se le atribuyen mayores beneficios a ese tipo de instrucción, por ello los padres buscan que sus hijos puedan acceder a mejores oportunidades laborales. Debido a esta afirmación las asistentes ven en la educación la oportunidad de independencia económica de sus hijos, por lo que podrán adquirir mejores herramientas no solo en el trabajo sino en la vida, en ámbitos como: el autoestima, el crecimiento profesional y laboral. Ya que aseguran que importa la carrera de elección, debido a que la profesión debe estar vinculada con el desarrollo dentro de la comunidad, pues se espera que los jóvenes puedan retribuir a Caltimacán.

Dado que la educación profesional en la localidad es percibida como un signo de prestigio y de éxito en la vida, los padres de los jóvenes de Caltimacán invierten en instrucción educativa fuera de la región o del Estado. Pero también se asimila sobre la relación entre educación y éxito financiero, depende de la determinación de los jóvenes para lograr mayores beneficios económicos, es por ello que la mayoría de los padres en Caltimacán invierten en educación extracurricular que incluya clases en otro idioma, predominantemente el inglés, para que así puedan adquirir mayores habilidades y poder enfrentarse al ámbito laboral. Tal como se muestra enseguida:

Como en el caso de mis vecinos, ellos enviaron a sus hijos a estudiar a buenas y costosas Universidades, los enviaron al “Tec de Monterrey”,<sup>3</sup> ahí las mensualidades son muy costosas, pero esos muchachos ya trabajan en Estados Unidos, pero no como sus padres de obreros, sino ejerciendo su profesión, porque también hay casos de mucho éxito en nuestra localidad, y sabemos de ellos porque en vacaciones regresan a Caltimacán y se sabe que les va muy bien, pero es gente que tuvo una visión desde siempre y se esforzaron por darles la mejor educación, pero también que los mucha-

---

3 Tecnológico de Monterrey, Institución de estudios superior del sector privado.

chos sean listos, porque si no lo son inteligentes aunque tengas mucho dinero para invertir en ellos no habrá beneficio alguno (María, informante, 18 de Junio de 2016).

Las mujeres del grupo han asegurado que se sienten satisfechas por las metas alcanzadas, así mismo las asistentes comentan que se sienten felices al ver como sus hijos han logrado acceder a mayores niveles de educación, lo que les da satisfacción y orgullo al obtener reconocimiento por parte de la comunidad. Ya que estas mujeres manifiestan que ahorran para mejorar sus condiciones de vida e invertir en la educación de sus hijos, pues en el caso de algunas tienen hijos pequeños y tienen planes de invertir en educación privada.

La seguridad es importante para la familia, el estar tranquilos económicamente permite disfrutar a la familia, los ahorros o las inversiones nos dan más satisfacción de no solo ir viviendo... es como yo digo sin el dinero de Estados Unidos no hay vida, tal vez algunos nos critiquen por depender de ese dinero, pero muchas de esas personas no saben cómo se vivía aquí, con muchas privaciones y necesidades y ya ahora los hijos pueden tener mejor salud, una casa propia y estudios, algo que jamás hubiéramos imaginado, pero que solo se pudo lograr por lo que envían nuestros esposos, por eso se trata de aprovechar lo más que se pueda, pues no sabemos hasta cuando seguirán migrando y nuestros hijos ya no deben de migrar, por eso se les da estudio para que tengan con que defenderse en la vida, bueno eso opino yo y muchas personas que estamos en la misma situación (Nancy, informante, 18 de Junio de 2016).

En la investigación de Liberalesso (2002) sobre el bienestar subjetivo en la vida adulta y en la vejez en Brasil señala que una vez satisfechas las necesidades básicas no existe una relación necesaria entre riqueza y bienestar subjetivo, sino que depende de la autorrealización en comparación con otras personas que está determinada por las aspiraciones y la visión a futuro, tal como ocurre en Caltimacán, ya que en esta localidad se presentan aspectos relacionados con el reconocimiento social, la satisfacción personal y la felicidad que no esta medida por medio de la riqueza, sino que son atributos meramente subjetivos.

Consecuentemente, las familias de la localidad de Caltimacán al adquirir una estabilidad económica que cubre con sus necesidades básicas, se sienten satisfechas y felices con los logros que sus hijos han podido obtener gracias a la inversión las remesas internacionales que reciben (Figura 1). Por las razones anteriores, se comprueba el modelo

eudamónico debido a que las remesas internacionales han contribuido para alcanzar mayores logros en la vida de los miembros del hogar, ya que estos ingresos se asocian a diversos cambios en sus vidas que se reflejan al concretar metas relacionadas con aspectos económicos relacionados a la adquisición y mejoramiento de la vivienda, mejor salud y la incursión en nuevos negocios e inversiones, así como en su crecimiento personal asociado a la educación y la autonomía de las mujeres dentro y fuera del hogar. Tal como se asegura desde Ryan, Huta y Deci (2008), que los cambios en la vida de las personas que experimentan vivir eudamonicamente tienen relaciones significativas, de reconocimiento, poder, competencia y autonomía.

## Conclusiones

Las remesas internacionales para la localidad de Caltimacán son de importancia, debido a que con estos recursos las familias pudieron mejorar su situación económica, siendo que los sujetos de estudio manifiestan tener mayores oportunidades en el área de salud, la adquisición de una vivienda, el emprendimiento en nuevos negocios y el invertir en la educación de sus hijos.

El bienestar subjetivo es un concepto que ha adquirido relevancia por sus implicaciones en la vida de las personas, en la experiencia de las mujeres del grupo focal, se habla de un crecimiento personal que trasciende a todos los miembros de un hogar, ya que en sus testimonios las entrevistadas comparten que las remesas tienen un papel fundamental en los logros económicos, de salud, académicos y de satisfacción en la vida.

En este estudio se demostró el modelo eudamónico que se desprende de la conceptualización del bienestar subjetivo, ya que este se caracteriza por evidenciar aspectos sobre el crecimiento personal que les permite a las personas alcanzar logros en la vida que se reflejan con situaciones de felicidad, relaciones positivas con la familia y la comunidad que tienen como principal objetivo impactar en la autonomía de las personas.

El trabajo realizado en Caltimacán tiene diversas aportaciones como: el explorar sobre el bienestar subjetivo en las familias con recepción de remesas, incorporar un instrumento cualitativo flexible que permite agregar otros temas relacionados al reconocimiento social y prestigio. Asociar el caso de Caltimacán con otros estudios que

incorporan el concepto de bienestar subjetivo como un aspecto teórico explicativo.

Entre las principales limitaciones de este estudio, es que se trata de un caso específico sobre un contexto con recepción de remesas internacionales y no puede ser generalizable al de otros ejemplos en el país, así como también se aclara que el retomar el bienestar subjetivo en estudios sobre el impacto de las remesas puede aportar una visión alternativa y dar respuesta a algunas preguntas recurrentes sobre el tema, tales como: ¿si las remesas están asociadas al bienestar de la familia? y ¿cuál es la percepción del uso de remesas en el hogar?.

De forma general este estudio pretende contribuir en el análisis cualitativo para que se genere la inclusión de variables explicativas como el bienestar subjetivo y que se abran nuevas brechas en función a este concepto, para que su medición e incorporación en el debate científico sea utilizada para la comprensión de los efectos de estos ingresos en el hogar de los migrantes.

Debido a que los efectos del bienestar subjetivo es una cuestión poco recurrente en las investigaciones sobre las remesas internacionales, queda por profundizar sobre estos temas, ya que el hablar de bienestar subjetivo lleva a relacionarlo directamente con el desarrollo de las poblaciones y es de interés en las agendas de los gobiernos y de organismos internacionales.

## Referencias bibliográficas

Adelman, Irma y Taylor, J. Edward (1992) "Is structural adjustment with a human face possible? The case of Mexico", en *Journal of Development Studies*, 26.

Alaminos, Antonio; López, Cristina; López, Begoña; Perea, Ignacia y Santa-creu, Oscar (2009) "El retorno de las migraciones circulares: La regulación de las migraciones profesionales", en *Revista Obets* 3, 59-70.

Akay, Alpaslan; Giulietti, Corrado; Robalino, Juan D. y Zimmermann, Klaus F. (2012) "Remittances and Well-Being among Rural-to-Urban Migrants in China", en *IZA DP, June* (6631) 1-36.

Barmal, Ghosh (1998). "La migración económica y los países emisores", en *Cruzando Fronteras*, Ed. Icaria. Barcelona, España.

Barrientos, J. (2005) *Calidad de vida, bienestar subjetivo: una aproximación psicosocial*. Universidad Diego Portales. Santiago de Chile.

Bognar, G. (2005) "The concept of quality of life", en *Social and Practice*, 31, 561-580.

Boltvinik, J. (1992) "Satisfacción desigual de las necesidades esenciales en México", en R. Cordera & C. Tello (coord.), *La desigualdad en México*, editorial Siglo XXI. México. 17-64.

CEPAL (2003) *La migración internacional en América Latina y el Caribe: tendencias y perfiles de los migrantes*, Banco Interamericano de Desarrollo (BID), serie 35, Santiago de Chile.

Constanza, R. et al., (2008) *An integrative approach to quality of life measurement, research, and policy*. Surv. Perspect. Integr. Envir. Soc., 1. Documento electrónico disponible en: [www.surv-perspect-integr-envir-soc.net/1/11/2008/](http://www.surv-perspect-integr-envir-soc.net/1/11/2008/), consultado el 25 de septiembre de 2009.

Conway, Dennis y Cohen Jeffrey (2000) "Consequences of Migration and Remittances for Mexican Transnational Communities", en *Economics, Geography*. 74, United States.

Corona, Miguel Ángel (2014) "Las remesas y el bienestar en las familias de migrantes", en *Perfiles Latinoamericanos*, Enero-Junio, (43), México. 185-206.

Cummins R. (2002) International Wellbeing Index. Documento electrónico disponible en: [http://acqol.deakin.edu.au/inter\\_wellbeing/Index\\_Spanish.doc](http://acqol.deakin.edu.au/inter_wellbeing/Index_Spanish.doc)

Deci, E. L. y Ryan, R. M. (2008) "Hedonia, eudaimonia and well-being: an introduction", en *Journal of Happiness Studies*, 9. 1-11.

De la Herrán, J. y Arita, B. (2003) Escala de capacidades (Documento interno de la Escuela de Filosofía y Letras) Culiacán, México: Universidad Autónoma de Sinaloa.

Durand, Jorge (1994) "Más allá de la línea: patrones migratorios entre México y Estados Unidos", en *Colección Regiones*. Consejo Nacional para la Cultura y las Artes. México.

Durand, Jorge (2007) "Remesas y desarrollo. Las dos caras de la moneda", en Paula Leite, Susana Zamora y Luis Acevedo (eds.), *Migración internacional en América Latina y el Caribe*, Consejo Nacional de Población, México.

Durand, Jorge y Douglas, S. Massey (2003) *Clandestinos. Migración México-Estados Unidos en los albores del siglo XXI*, México, Universidad Autónoma de Zacatecas, Miguel Ángel Porrúa.

Durand, Jorge; Kandel, William; A. Parrado, Emilio y Douglas, S. Massey (1996) "International Migration and Development in Mexican Communities", en *Demography*, 33, núm. (2), 249-264.

García Vega, José de Jesús (2011) "Hacia un nuevo sistema de indicadores de bienes", en Realidad, datos y espacio. *Revista Internacional de Estadística y Geografía*, 2 (1), enero-abril, 78-95.

Gómez, Vela, M. y Sabeh; E. N. (2000) "Calidad de vida. Evolución del concepto y su influencia en la investigación y la práctica", en *Integra*, 9 (3), 5-13

INEGI (2012) Metodología. Modulo de Bienestar Autorreportado. Disponible en: <http://www.inegi.org.mx/inegi/contenidos/investigacion/Experimentales/Bienestar/>

Jones, C. Richard (1998) "Remittances and Inequality: A question of Migration Stage and Geographic Scale", en *Economic Geography*. Clark University, United States.

Liberalesso, Neri, Anita (2002) "Bienestar subjetivo en la vida adulta y en la vejez: hacia una psicología positiva en América Latina", en *Revista Latinoamericana de Psicología*, 32 (1-2), pp. 55-74, Fundación Universitaria Konrad Lorenz. Colombia.

Luna Bernal, Alejandro César, Laca Arocena, Francisco A., Mejía Ceballos, Juan Carlos (2011). "Bienestar subjetivo y satisfacción con la vida de la familia en Adolescentes Mexicanos de Bachillerato", en *Psicología Iberoamericana*, 19 (2), pp. 17-26. Universidad Iberoamericana. México.

Montoya, Erika (2006) "Experiencias internacionales en el uso productivos de remesas", en *Revista Migración y desarrollo*, primer cuatrimestre, México.

Nussbaum, Martha C. y Amartya Sen (1996) *La calidad de vida*. Fondo de cultura económica. México.

Nussbaum, Martha C. (2012) *Crear capacidades: Propuesta para el desarrollo humano*. Editorial Paídos. España.

Palomar Lever, Joaquina y Victoriano Estrad, Amparo (2015) "Personalidad y atribuciones de las condiciones económicas de la vida como factores relacionados con el bienestar subjetivo y la movilidad social", Gómez-Álvarez, David y Ortiz Ortega, Víctor (comp.) (2015), *El bienestar subjetivo en América Latina*. Universidad de Guadalajara. 91-118.

Palomar, Joaquina (2005) "Percepción de las causas de la pobreza, factores psicológicos asociados y percepción de la movilidad social", en M. Székely (ed.). *Desmitificación y nuevos mitos sobre la pobreza. Escuchando "lo que dicen los pobres"*. Porrúa. México.

PNUD (2012) *Bienestar subjetivo: El desafío de pensar el desarrollo*. LOM. Santiago de Chile.

Rodríguez, J. (1995) *Psicología social de la salud*. Editorial Síntesis. España.

Ryan, R. M., Huta V. y Deci, E. L. (2008) "Living well: a self-determination theory perspective on eudaimonia", en *Journal of Happiness Studies*, 9. 139-170.

Sandoval, Díaz, José (2014) "La subjetividad en el enfoque de desarrollo: calidad de vida, bienestar subjetivo y capacidades", en *Límite*, 9 (30). Universidad de Tarapacá. Arica. Chile, 35-48.

Sawyer, Adam (2015) "Migración, remesas y escolarización: ¿Estímulos o amenazas para la Educación para Todos en México?", en *Revista Latinoamericana de Educación comparada*, 6, (8). 76-90.

Suárez, C.; Del Toro, M.; Moncada, C.; Vinent, M. y Peña, M. (2001) *La formación integral del estudiante*. Cuba. Documento interno del Centro de Estudios de la Educación Superior. Universidad de Oriente.

TAYLOR, J.E. (1992) "Remittances and Inequality Reconsidered: Direct, Indirect and Intertemporal Effects", en *Journal of Policy Modeling*, (14), 187-208.

Taylor, E. (1999) "The New Economics of Labour Migration and the Role of Remittances in the Migration Process", en *International Migration*, 37 (1), pp. 63-88.

Vela Peón, Fortino (2013) "Un acto metodológico básico de la investigación social: la entrevista cualitativa". Tarrés, María Luisa (coord.) (2013). *Observar escuchar y comprender sobre la tradición cualitativa en la investigación social*. pp. 63-88. El Colegio de México y FLACSO México. México.

Watanabe, Arita y Yasuko Beatriz (2005) "La capacidad y el bienestar subjetivo como dimensiones de estudio en la calidad de vida", en *Revista Colombiana de Psicología* (14), pp. 73-79. Universidad Nacional de Colombia. Bogotá, Colombia.

Yang Dean, De Arcangelis Giuseppe, Joxhe Majlinda, Mckenzie David y Tiongson Erwin (2015) "Directing remittances to education with soft and hard commitments: evidence from a lap-in-the-field experiment and new product take-up among Filipino migrants in Roma", en *Jornal of Economic Behavior & Organization*, 111, pp. 197-208.

Yang, Dean (2015) "Channeling remittances to education: a field experiment among migrants from El Salvador", en *Am Econ J. Appl Econ*, 7 (2), 207-232, doi: 10.1257/app.20140010.

YANG Dean, De Arcangelis Giuseppe, Joxhe Majlinda, Mckenzie David y Tiongson Erwin (2015). "Directing remittances to education with soft and hard commitments: evidence from a lap-in-the-field experiment and new product take-up among Filipino migrants in Roma". *Jornal of Economic Behavior & Organization*, 111, 197-208.

## **Resumen curricular de la autora**

*Yesenia García Nájera*

Licenciada en Sociología por la Universidad Autónoma del Estado de Hidalgo y Maestra en Estudios de Población por la Universidad Autónoma del Estado de Hidalgo. Ha sido profesora del Área de Temas Selectos en Sociología en la Universidad Privada del Estado de México, Campus Pachuca, Hidalgo, 2009-2014. Actualmente es estudiante del Doctorado en Desarrollo Regional por El Colegio de Tlaxcala A. C. Entre sus publicaciones más importantes destacan *Alma de Migrante* (en coautoría con Tomás Serrano Avilés) y *Los Adultos Mayores en la conformación de hogares en Hidalgo* (en coautoría con Laura Myriam Franco Sánchez).

Correo electrónico: [yesenia.garcianj@gmail.com](mailto:yesenia.garcianj@gmail.com)

# La reversibilidad del flujo migratorio de México hacia Estados Unidos inducido por la información de las redes migratorias

"The reversibility of the migration flow of Mexico to the United States induced by the information of the migrant social networks"

Ricardo Mora-Téllez

Universidad de Princeton

## Resumen

El presente artículo analiza la disminución del flujo migratorio de México hacia Estados Unidos provocado por la información —que las redes migratorias proporcionan a los hogares en México— relacionada a la contracción del mercado laboral en Estados Unidos que comenzó a partir de la recesión de 2008. Dicha recesión provoca que muchos migrantes padezcan largos periodos de desempleo y subempleo. Bajo este escenario las redes migratorias ancladas en Estados Unidos proporcionan ésta información a los hogares en México. Por lo tanto, dichos hogares saben que si invierten sus activos laborales en la migración el ingreso obtenido será bajo e inestable, lo cual implica en sí mismo altos riesgos. Esto hace que sea más redituable para el hogar invertir las horas laborales de sus miembros en otras actividades productivas que presentan un mayor rendimiento, menor variabilidad y bajos riesgos. Esto explicaría, en parte, porqué el flujo migratorio México- Estados Unidos ha disminuido de manera sincronizada con la recesión económica de Estados Unidos. El campo teórico utilizado en esta investigación se basa en la teoría de redes sociales de Taylor (1986), la cual se analiza bajo un escenario de recesión económica en el país de destino, teniendo como resultado que la información proporcionada por las redes migratorias disminuyen el flujo migratorio.

**Palabras clave:** Redes migratorias, flujo migratorio, migración México- Estados Unidos, recesión económica en Estados Unidos.

## Abstract

The present article analyzes the decrease in the migratory flow of Mexico to the United States caused by the information —that the migratory networks provide to the households in Mexico— about the contraction of the labor market in United States, which began in the recession of 2008. This recession causes many migrants to bear long periods of unemployment and underemployment. Under this scenario the migratory networks anchored in United States Provide this information to households in Mexico. Therefore, these households know that if they invest their labor assets in the migration the income obtained will be low and unstable, which in itself implies high risks. This makes it more profitable for the household to invest the hours of its members in other productive activities that present a greater yield, less variability and low risks. This would explain, in part, why Mexico-United States has declined in a synchronized manner with the United States economic recession. The theoretical field used in this research is based on the theory of social networks of Taylor (1986), which is analyzed under a scenario of economic recession in the destination country, with the result that the information provided by the migratory networks diminishes the Migratory flow.

**Key words:** Migrant networks, migration flows, migration Mexico- United States, economic recession United States.

Recibido: 23/03/2017  
Aprobado: 21/04/2017

## Introducción

La teoría de redes migratorias de Taylor (1986) establece que el ingreso del hogar *Y* puede estar conformado de las aportaciones de los miembros del hogar que se quedan a trabajar en la granja o en el pueblo, así como de las remesas de los miembros que han migrado dentro y fuera del país. El problema que tiene el hogar es decidir la manera en la cual se va a distribuir el trabajo laboral de sus miembros entre las diferentes opciones productivas. No obstante, cuando la persona encargada de tomar las decisiones dentro del hogar hace su plan de asignación laboral, sobre el conjunto de actividades económicas en las cuáles los miembros del hogar pueden participar, no sabe con certeza cuáles serán las ganancias por invertir en las distintas opciones productivas.<sup>1</sup> La eficiencia en la asignación de los recursos productivos depende crucialmente de la información que éste posea sobre el ingreso esperado, la variabilidad del flujo de ingresos, así como de los riesgos que cada una de las posibles opciones laborales tienen (Taylor, 1986: 148). Cualquier elemento que incremente el ingreso esperado proveniente de una actividad económica y disminuya tanto su variabilidad como los riesgos, aumentará la utilidad esperada de dicha actividad económica en relación a las demás opciones productivas, incentivando al hogar a invertir el tiempo laboral de uno o varios de sus integrantes en dicha actividad (Taylor, 1986: 157).

Dado que las redes migratorias<sup>2</sup> proporcionan información al encargado de tomar las decisiones dentro del hogar relacionada con los salarios que se ofrecen en la localidad de arribo, estas reducen los riesgos asociados al nivel de ingresos que los hogares esperan obtener al enviar a uno o varios de sus integrantes a ese destino migratorio. Asimismo, las redes migratorias proporcionan información al migrante que le ayuda a encontrar trabajos mejor remunerados, elevando así el ingreso esperado de esta actividad económica. Además, la variabilidad de los rendimientos que el hogar obtiene de la migración disminuye

---

1 Por ejemplo, trabajar en la granja familiar, trabajo asalariado dentro del pueblo o bien trabajar dentro o fuera del país.

2 Las conexiones de las redes migratorias constituyen una forma valiosa de capital social que las personas utilizan en su viaje migratorio para tener acceso a financiamiento del viaje, alojamiento, empleo en el exterior e información (Cornelius, 1978: 21; Choldin, 1973: 164; MacDonald y MacDonald, 1964: 84; Taylor, 1986: 149; Massey *et al.*, 1994: 728).

gracias a la estructura de apoyo que el migrante tiene en el lugar de destino, ya que esta le ayuda a responder de manera más efectiva a las eventualidades que el migrante enfrenta durante su viaje migratorio (Taylor, 1986: 149). Todo lo anterior hace que la utilidad esperada de dicha actividad económica sea mayor en relación a las demás opciones productivas, incentivando a la persona encargada de tomar las decisiones dentro del hogar a invertir el tiempo laboral de uno o varios de los integrantes del hogar en esta actividad económica, esto con el fin de diversificar las fuentes de ingresos del hogar y de esta manera disminuir los riesgos.

El presente trabajo de investigación presenta una nueva aplicación de la teoría de redes migratorias, la cual muestra la influencia que tiene la información que las redes migratorias proporcionan a los hogares sobre los flujos migratorios, esto bajo un escenario de recesión económica en el mercado laboral de destino. Para ello, nos basamos en el trabajo de Taylor *Differential Migration, Networks Information and Risk* (1986). El trabajo se estructura de la siguiente manera. La primera sección es la introducción al estudio, la segunda sección presenta la aplicación de la teoría de redes migratorias de Taylor bajo un escenario de recesión económica, la tercera sección analiza el mercado laboral de los migrantes mexicanos en Estados Unidos bajo la recesión económica que comenzó en 2007, la cuarta sección se enfoca al análisis del cambio del flujo migratorio México-Estados Unidos, mientras que la quinta sección presenta el análisis empírico y por último la sexta sección presenta las conclusiones.

### **La teoría de redes migratorias aplicada bajo un escenario de recesión económica en el mercado laboral de destino**

El planteamiento de la teoría de redes migratorias establece que el ingreso del hogar  $Y$  puede estar conformado de las aportaciones de los miembros del hogar que se quedan a trabajar en el pueblo (ingresos que provienen de laborar en la granja, así como por el trabajo asalariado en el pueblo), así como de las remesas de los miembros del hogar que han migrado (dentro y fuera del país). El problema que tiene el hogar es decidir la manera en la cual se va a distribuir el trabajo laboral de sus miembros entre las diferentes opciones productivas, las cuales se definen como: trabajo en la granja familiar, en empleos en la localidad, migración dentro del país, o bien hacia destinos internacionales.

Los rendimientos que el hogar obtiene procedentes de cada una de las actividades económicas no son conocidos con certeza al momento en que se toma la decisión de invertir en ellas. El ingreso que proviene de la producción de la granja está influenciado por variables que están fuera del control del hogar, las cuales afectan tanto a las cosechas (sequía, plagas, entre otros) como a los precios de los insumos y productos (cambios en las condiciones del mercado y políticas gubernamentales). El ingreso que proviene de trabajar de manera asalariada en el pueblo así como el aportado por trabajar en la granja familiar puede variar en función de la disponibilidad de oportunidades de empleo que se tengan principalmente en el sector agrícola y por cambios en la demanda de bienes no agrícolas producidos en el hogar. Las remesas que el hogar recibe de los miembros que migran (nacional e internacionalmente) varían en función de la capacidad que tenga el migrante de encontrar y mantener un trabajo en la localidad de destino (y, si es un migrante indocumentado, de su capacidad para evadir las autoridades migratorias), así como de la propensión que tenga el migrante a enviar remesas a su hogar, lo cual está influenciado por las condiciones del mercado laboral de la comunidad de destino.<sup>3</sup> Esto, a su vez, está sujeto a choques estocásticos (Taylor, 1986: 154).

Dadas las múltiples fuentes de incertidumbre que se tienen, el hogar no puede actuar como una entidad que maximiza el ingreso esperado en la manera que tradicionalmente adoptan los modelos de migración (por ejemplo, el modelo de Todaro). En su lugar, el hogar debe balancear los rendimientos esperados y los riesgos que tienen cada una de las distintas opciones de inversión laboral, con el fin de proveer al hogar con la mayor ganancia económica al menor riesgo económico, similar en muchas formas al problema de inversión de portafolio (Taylor, 1986: 153).

Para esto, la teoría de redes sociales de Taylor establece que el hogar es adverso al riesgo, es decir  $u'(\cdot) > 0$  y  $u''(\cdot) < 0$ , además se asume que la estructura de las preferencias del hogar cumplen con los axiomas dados por una función de utilidad esperada tipo von Neumann-Morgenstern cuyo único argumento es el ingreso final:  $u(Y)$ .

Dado que el ingreso  $Y$  tiene una distribución aleatoria, la maximización de la utilidad es equivalente a maximizar la utilidad esperada: .

---

<sup>3</sup> Es a partir de este punto que analizamos la influencia que tienen las redes migratorias sobre la decisión de migrar bajo un escenario de recesión económica en el país de destino.

$$E[u(Y)] = \sum_{i=1}^n p(Y_i)u(Y_i)$$

Se incorpora el efecto de la aversión al riesgo en la función de utilidad esperada  $E[u(Y)]$  mediante el remplazo de  $u(Y)$  por una expansión en serie de Taylor de segundo orden alrededor de  $E[Y] = \hat{Y}$ . Una expansión en serie de Taylor se define como:

$$f(a) + (x-a) \frac{f^{(1)}(a)}{1!} + (x-a)^2 \frac{f^{(2)}(a)}{2!} + (x-a)^3 \frac{f^{(3)}(a)}{3!} + \dots$$

Posteriormente se toma la esperanza de la utilidad.

$$E[u(Y)] = u(\hat{Y}) + E[Y - \hat{Y}]u'(\hat{Y}) + \frac{1}{2}E[(Y - \hat{Y})^2]u''(\hat{Y}) + \dots$$

Nótese que la distribución aleatoria de  $Y$  implica:

$$E[(Y - \hat{Y})] = 0 \quad \text{y} \quad E[(Y - \hat{Y})^2] = \sigma_Y^2$$

Si la varianza del ingreso ( $s_Y^2$ ) es relativamente pequeña es admisible desatender los términos de mayor orden, con lo cual llegamos a la aproximación:<sup>4</sup>

$$E[u(Y)] = u(\hat{Y}) + \frac{1}{2} \sigma_Y^2 u''(\hat{Y})$$

De esta forma, la utilidad esperada queda compuesta por dos componentes: el primero es la utilidad del ingreso  $u(\hat{Y})$ , el segundo es el componente de riesgo  $\frac{1}{2} s_Y^2 u''(\hat{Y})$ , el cual consiste de la variabilidad del ingreso del hogar  $s_Y^2$  ponderado por la aversión al riesgo  $u''(\hat{Y})$  (Taylor, 1986: 153; 1984a: 26; 1984b: 10; David, 1974: 33).

Dado que el ingreso es deseable, el primer componente es positivo. En cambio, el segundo componente es negativo, esto debido a que se asume que el hogar es adverso al riesgo, es decir  $u''(\cdot) < 0$ . Por lo tanto, cualquier cambio en las variables explicativas que incremente los rendimientos que el hogar espera obtener por invertir sus activos laborales en una determinada actividad productiva, disminuya su variabilidad o bien reduzca el componente de riesgo de dichos rendimientos, en relación a cualquier otra actividad productiva  $d$ , incrementará la utilidad esperada del ingreso del hogar proveniente de dicha actividad, incentivando al encargado de tomar las decisiones dentro del hogar a invertir el tiempo laboral de uno o más integrantes del hogar en esa opción productiva (Taylor, 1986: 157).

<sup>4</sup> Esta aproximación se utiliza en los modelos de portafolio basados en el análisis de media-varianza (David, 1974: 33; Eeckhoudt *et al.*, 2005: 12).

El problema del hogar es escoger la opción laboral  $d^{*j}$  asignada al individuo  $j$  que maximice el flujo futuro a valor presente de la utilidad esperada del hogar  $z(\cdot)$ . Por lo tanto, la asignación laboral se representa mediante la siguiente regla de decisión.<sup>5</sup>

$$d^{*j} = \begin{cases} 1 & \text{si } z_{d^*}^j > z_d^j \quad \text{para toda } d \neq d^* \\ 0 & \text{en otro caso} \end{cases}$$

Donde  $d = 1, \dots, D$  se define como las distintas opciones laborales disponibles para el hogar. La actividad  $d$  designada para el miembro del hogar la cual maximiza el flujo futuro de la utilidad esperada del hogar considerando las características del hogar y del individuo se define como  $d^*$ . Asimismo,  $z_d^j$  se define como el flujo futuro de la utilidad esperada del hogar si el miembro  $j$ 's es asignado a trabajar en la actividad  $d$  (Taylor, 1986: 153; 1984a: 36; 1984b: 10).

Dado que las redes migratorias proporcionan información al encargado de tomar las decisiones dentro del hogar relacionada con los salarios que se ofrecen en la localidad de arribo, estas reducen los riesgos asociados al nivel de ingresos que los hogares esperan obtener al enviar a uno o varios de sus integrantes a ese destino migratorio. Asimismo, las redes migratorias proporcionan al migrante información que le ayuda a encontrar trabajos mejor remunerados, elevando así el ingreso esperado de esta actividad económica. Además, la variabilidad de los rendimientos que el hogar obtiene de la migración disminuye gracias a la estructura de apoyo que el migrante tiene en el lugar de destino. Por lo tanto, el enviar a un miembro del hogar a un destino migratorio en el cual se tienen redes migratorias aumenta el ingreso esperado y disminuye tanto la variabilidad de dichos ingresos como su componente de riesgo. Esto hace que aumente la utilidad esperada de dicha actividad económica en relación a las demás opciones productivas, incentivando al hogar a invertir el tiempo laboral de uno o varios de sus integrantes a migrar. Lo anterior explica porque las redes migratorias incrementan la probabilidad de que un miembro del hogar vaya a trabajar a un destino migratorio en el cual se cuenta con este

<sup>5</sup> El modelo de Torado (1969) es un caso especial de este criterio de decisión, en el cual el individuo y no el hogar, es tanto la unidad de decisión como la unidad de migración (Taylor, 1986: 154).

tipo de capital social y reduce la probabilidad de migrar a otras localidades en las cuales carecen de este capital social, así como de trabajar en la granja o en el pueblo (Taylor, 1986: 157).

En resumen, este planteamiento teórico establece que las decisiones de migrar dependen del ingreso esperado, la variabilidad de dichos ingresos y de los riesgos que conlleva dicha actividad. Es decir, el hogar invierte el trabajo laboral de uno o más de sus miembros en la opción de migrar cuando esta ofrece altos ingresos, baja variabilidad en el flujo de ingresos, así como bajos riesgos, no se presenta la migración cuando dicha actividad productiva implica bajos ingresos una alta variabilidad en el ingreso esperado y elevados riesgos. Este último aspecto de los determinantes de la migración es la que vincula las decisiones de migrar con el contexto económico en el país de destino.

Bajo un escenario de recesión económica en el país de destino los migrantes tienen que enfrentar periodos de desempleo o bien trabajar jornadas laborales de medio tiempo, lo que implica una reducción en el ingreso esperado de esta actividad productiva, así como de una mayor variabilidad en el flujo de ingreso, lo cual implica en sí mismo un mayor riesgo en el ingreso esperado. Es de esperar que bajo una recesión económica en el país de destino las redes migratorias transmitan a los hogares en México información sobre el aumento del desempleo o subempleo que se experimenta en la comunidad de arribo. Por lo tanto, las personas encargadas de tomar las decisiones dentro de los hogares saben que el ingreso esperado de invertir los activos laborales del hogar en esta actividad económica implica bajos rendimientos, una gran variabilidad y altos riesgos, lo cual hace que sea más atractivo para el hogar invertir sus activos laborales en otras opciones productivas menos riesgosas y con mayores rendimientos, con lo cual los activos laborales del hogar se destinan a otras actividades productivas reduciendo así el flujo migratorio. Esto explicaría, en parte, porqué el flujo migratorio México-Estados Unidos se ha detenido de manera sincronizada con la recesión económica de ese país y el papel que juegan las redes migratorias en dicho proceso.

## **Análisis del mercado laboral de Estados Unidos**

La Tabla 1 muestra que durante el 2014, el porcentaje de participación de los trabajadores de origen hispano o latino en la industria de la construcción era 27.3 por ciento, seguida por la agricultura, la silvicultura, la pesca y la caza con 23.1 por ciento, mientras que la in-

industria del ocio y entretenimiento presentó 22.3 por ciento. Los hispanos tuvieron la participación más baja de empleo en áreas como la administración pública (11.4 por ciento), las actividades financieras (11.3 por ciento), y la información (10.5 por ciento).

Tabla 1: Porcentaje de participación de los trabajadores de origen hispano o latino, por sector industrial

| Sector Industrial                                                   | Porcentaje |
|---------------------------------------------------------------------|------------|
| Construcción                                                        | 27.3       |
| Agricultura, silvicultura, pesca y caza                             | 23.1       |
| Ocio y hostelería                                                   | 22.3       |
| Otros servicios                                                     | 19.0       |
| Minería, canteras y extracción de petróleo y gas                    | 18.6       |
| Transporte y empresas de servicios públicos (ej. luz, agua, basura) | 17.2       |
| Comercio al por mayor y al por menor                                | 16.4       |
| Totales, todas las industrias                                       | 16.1       |
| Servicios profesionales y de negocios                               | 16.0       |
| Manufacturas                                                        | 15.8       |
| Servicios de educación y de salud                                   | 11.5       |
| Administración pública                                              | 11.4       |
| Actividades financieras                                             | 11.3       |
| Información                                                         | 10.5       |

Fuente: Oficina de Estadísticas Laborales de E.U., Current Population Survey (CPS).

Al mismo tiempo, las industrias que presentaron las mayores tasas de desempleo en 2014 fueron: la agricultura con la más alta tasa de desempleo (12.1 por ciento), seguida de la industria de la construcción (8.3 por ciento) y la industria del ocio y el entretenimiento (7.5 por ciento). Las cuales, concentran una alta proporción de trabajadores hispanos (Tabla 1). En cambio, las industrias con la menor tasa de desempleo, en las cuales los latinos no tienen una participación laboral grande fueron: servicios de educación (3.8 por ciento), actividades financieras (3.4 por ciento) y trabajadores gubernamentales (2.8 por ciento).

Tabla 2: Tasa de desempleo por sector industrial (Diciembre de 2014)

| Industria                                                           | Desempleo |
|---------------------------------------------------------------------|-----------|
| Total, 16 años y más <sup>1</sup>                                   | 5.4       |
| Agricultura                                                         | 12.1      |
| Construcción                                                        | 8.3       |
| Ocio y entretenimiento                                              | 7.5       |
| Servicios profesionales y de negocios                               | 5.8       |
| Información                                                         | 5.7       |
| Otros servicios                                                     | 5.4       |
| Comercio al por mayor y al menudeo                                  | 5.3       |
| Trabajadores asalariados privados y salarios no agrícolas           | 5.2       |
| Bienes no durables                                                  | 4.2       |
| Transporte y empresas de servicios públicos (ej. luz, agua, basura) | 4.2       |
| Trabajadores por cuenta propia                                      | 4.2       |
| Minería, canteras y extracción de petróleo y gas                    | 4.1       |
| Manufacturas                                                        | 3.9       |
| Bienes durables                                                     | 3.8       |
| Servicios de educación y de salud                                   | 3.8       |
| Actividades financieras                                             | 3.4       |
| Trabajadores gubernamentales                                        | 2.8       |

Fuente: Oficina de Estadísticas Laborales de Estados Unidos, Current Population Survey (CPS).

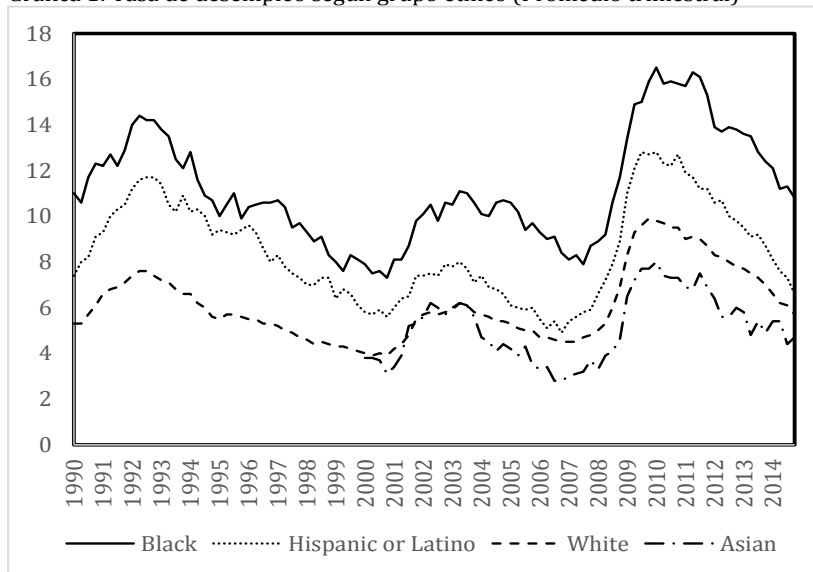
Notas: (1) Las personas que no tienen experiencia laboral previa y las personas cuyo último trabajo fue en las Fuerzas Armadas de Estados Unidos se incluyen en el total de desempleados.

Estos datos sugieren que los migrantes mexicanos que trabajan en Estados Unidos presentan elevadas tasas de desempleo, ya que las industrias con una alta concentración de hispanos o latinos ostentan las tasas de desempleo más altas. Otra característica de la reciente recesión que comenzó en Estados Unidos en 2007, está relacionada con las elevadas tasas de desempleo en los estados donde viven un gran número de migrantes mexicanos, por ejemplo en 2014 la tasa de desempleo en Nuevo México fue de 6.8 por ciento, Arizona con 6.0 por ciento, mientras que California tuvo una tasa de desempleo de 5.7 por ciento.

### *Tasa de desempleo de los principales grupos demográficos*

Como lo muestra la gráfica uno, la tasa de desempleo para los afroamericanos alcanzó 10.8 por ciento en el cuarto trimestre de 2014, seguida por la tasa de desempleo de los hispanos, la cual fue de 6.6 por ciento. En comparación la tasa de desempleo para los blancos fue de 4.9 por ciento, mientras que los asiáticos presentaron la tasa de desempleo más baja, la cual se situó en 4.7 por ciento durante el cuarto trimestre de 2014. Asimismo, los datos muestran que a partir de la recesión que comenzó en 2007, los hispanos han sido el segundo grupo que presenta la tasa de desempleo más alta (United States Bureau of Labor Statistics, 2015: 5).

Gráfica 1: Tasa de desempleo según grupo étnico (Promedio trimestral)



Fuente: Oficina de Estadísticas Laborales de E.U., Current Population Survey (CPS).

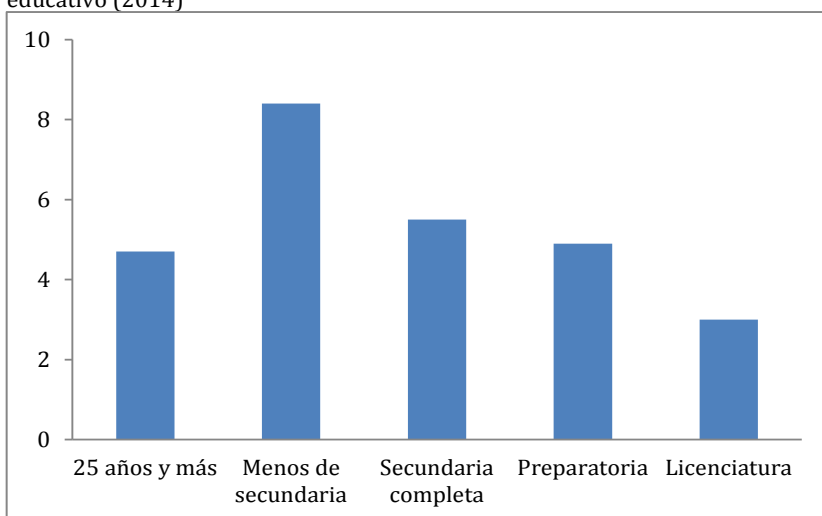
Nota: No se tienen datos de la población asiática antes del año 2000.

### *Tasa de desempleo por nivel educativo en 2014*

A finales del año de 2014, la tasa de desempleo para las personas que cuentan con menos de un diploma de secundaria fue de 8.4 por ciento. La tasa de desempleo para los graduados de escuela secundaria fue de 5.5 por ciento. En cambio, la tasa de desempleo para las personas con alguna educación superior fue de 4.9 por ciento mientras que las personas que tienen al menos el título de licenciatura su tasa de desem-

pleo fue de 3.0 por ciento (Gráfica 2). Es decir, las personas que tienen menos de un diploma de secundaria tienen casi tres veces más probabilidades de estar desempleados en comparación con las personas con un título de licenciatura o superior (United States Bureau of Labor Statistics, 2015: 7). Dado que el grueso de la migración de mexicanos hacia Estados Unidos se compone de migrantes poco calificados con un nivel educativo menor a secundaria podemos inferir que este grupo poblacional presenta una elevada tasa de desempleo, la cual se ubica alrededor de 8.0 por ciento.

Gráfica 2: Tasa de desempleo para personas de 25 años y más por nivel educativo (2014)

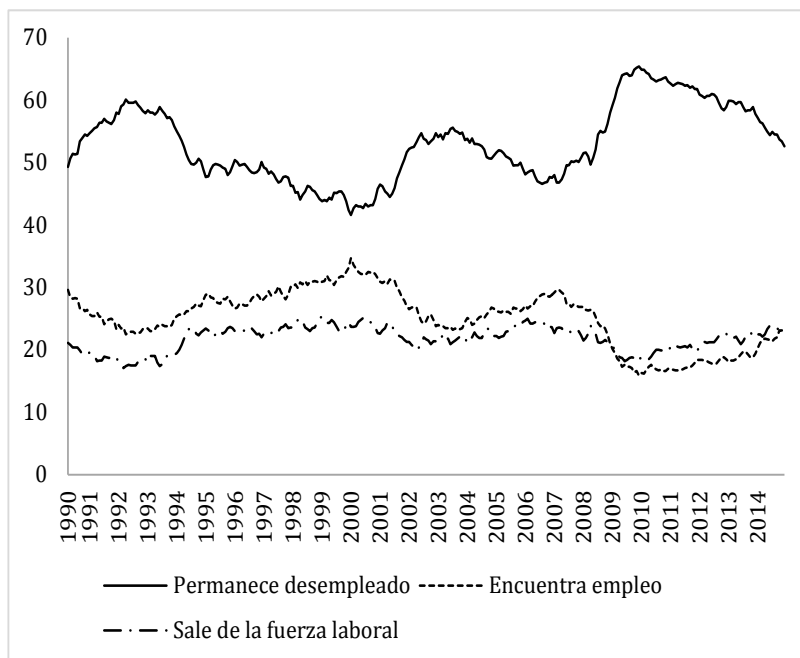


Fuente: Oficina de Estadísticas Laborales de Estados Unidos, Current Population Survey (CPS).

### *Desempleo de larga duración*

Después de cinco años de terminada la gran recesión, las personas sin empleo clasificadas como desempleados de larga duración (es decir, que había estado buscando trabajo durante 27 semanas o más), seguían presentando el mayor número y tasa de desempleo que se había registrado en cualquier recesión anterior, su máximo histórico de 45.1 por ciento se presentó en el segundo trimestre de 2010 (Gráfica 3), lo que indica que las personas desempleadas en Estados Unidos tienen que esperar un largo periodo de tiempo antes de encontrar un nuevo empleo (United States Bureau of Labor Statistics, 2015: 11).

Gráfica 3: Desempleo de larga duración como porcentaje del total de desempleo



Fuente: Oficina de Estadísticas Laborales, Current Population Survey (CPS).

Se puede obtener información adicional sobre el nivel de desempleo mediante el análisis de los datos de la situación laboral actual de las personas que estaban desempleadas en el mes anterior (empleados, desempleados o bien fuera de la fuerza laboral). La gráfica cuatro muestra las proporciones de los desempleados que encontraron empleo, permanecieron desempleados, o abandonaron la fuerza de trabajo durante el mes. En ella se puede apreciar que la probabilidad que tiene una persona desempleada de encontrar un empleo era de 26.9 por ciento antes de la aparición de la última recesión. Durante el transcurso de la recesión, un desempleado tiene más probabilidades de abandonar la fuerza de trabajo que encontrar un trabajo (Gráfica 4) (United States Bureau of Labor Statistics, 2015: 15).

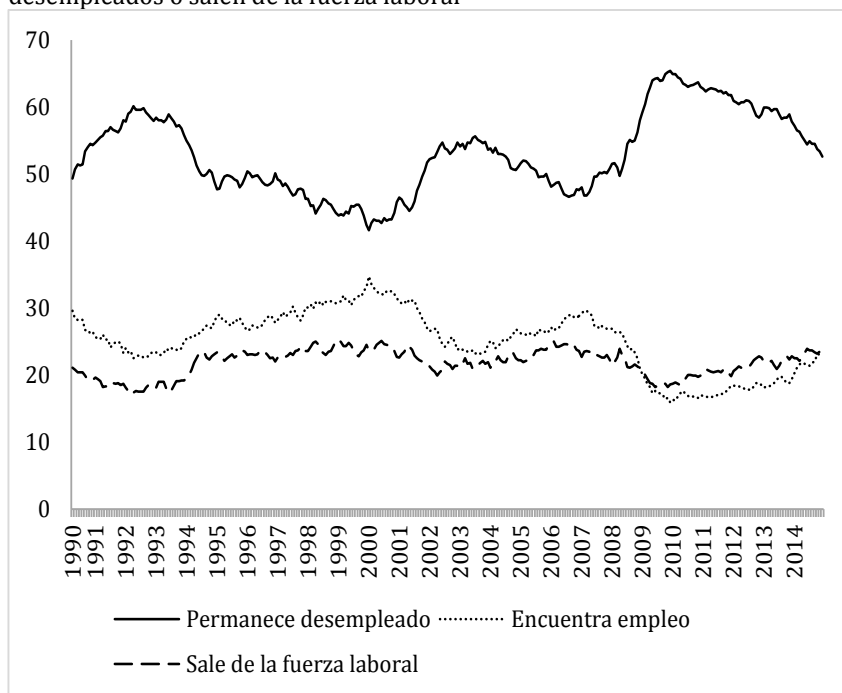
### *Número de personas empleadas en tiempo parcial*

El número de personas empleadas de tiempo parcial por razones económicas<sup>6</sup> fue de 6.9 millones en 2014, esta cifra es alta en términos históricos. Por lo general, las condiciones de negocios desfavorables

<sup>6</sup> Esta forma de medir el subempleo incluye al empleo de tiempo parcial involuntario.

han sido la razón principal, por la cual, las personas trabajan en la modalidad de tiempo parcial involuntario. El número de personas que trabajan de tiempo parcial a causa de una reducción del trabajo (paros técnicos) muestra una tendencia a la baja desde el fin de la recesión. Por el contrario, la imposibilidad de encontrar trabajo de tiempo completo continuó su tendencia al alza más allá del final de la última recesión y no es hasta bien entrada la recuperación que se comienza a registrar una ligera disminución (Gráfica 5) (United States Bureau of Labor Statistics, 2015: 18).

Gráfica 4: Porcentaje de desempleados que encuentran trabajo, permanecen desempleados o salen de la fuerza laboral

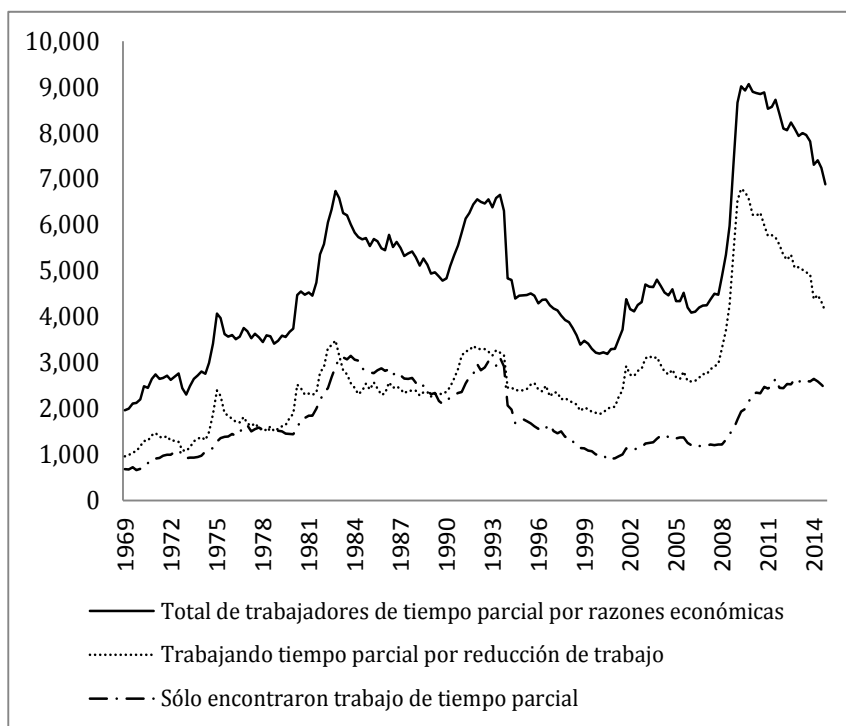


Fuente: Oficina de Estadísticas Laborales, Current Population Survey (CPS).

En resumen, los datos sugieren que los migrantes mexicanos que se encuentran en Estados Unidos presentan tasas de desempleo altas, ya que bajo la reciente recesión en la unión americana las industrias y los estados en los cuales los migrantes tienen una alta participación presentan elevadas tasas de desempleo. Asimismo, dado los bajos niveles de instrucción de los migrantes mexicanos se puede inferir que estos

presentan tasas de desempleo elevadas (alrededor de ocho por ciento). Por otro lado, los datos sugieren que los migrantes que pierden su trabajo deben de enfrentar largos periodos de desempleo antes de encontrar un nuevo empleo. Asimismo, una buena parte de los migrantes se encuentran subempleados, ya que el número de personas empleadas de tiempo parcial en Estados Unidos es elevado en términos históricos. Por lo tanto, la migración presenta bajos rendimientos y una alta variabilidad en el flujo de ingresos, esto en sí mismo implica niveles altos de incertidumbre. Bajo este escenario, se esperaría que las redes migratorias transmitan esta información a los hogares en México, con lo cual la persona encargada de tomar las decisiones en el hogar tendría los elementos para elegir otras actividades productivas que presenten un mayor ingreso, el cual sea más estable y con un menor riesgo. Disminuyendo así el flujo migratorio.

Gráfica 5: Número de personas empleadas de tiempo parcial (Miles)



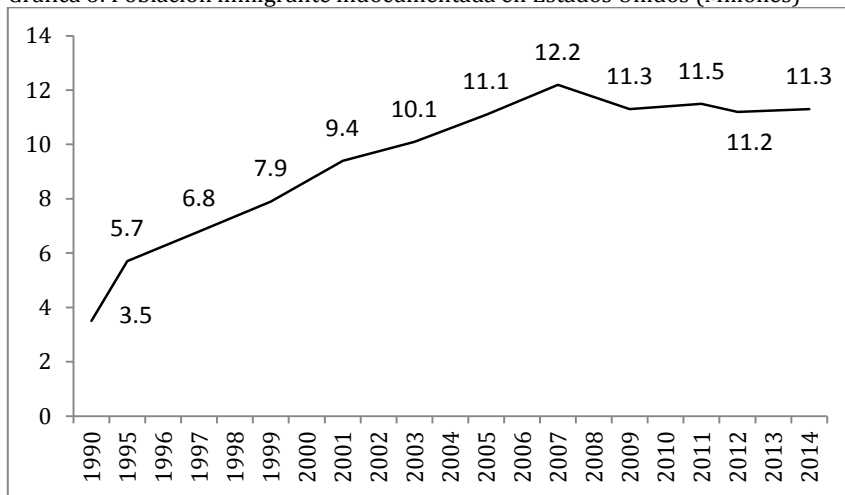
Fuente: Oficina de Estadísticas Laborales, Current Population Survey (CPS).

## Cambio en el número de migrantes mexicanos hacia Estados Unidos a partir de la Recesión

Según cálculos del Pew Research Center se estima que 11.3 millones de inmigrantes no autorizados<sup>7</sup> vivían en Estados Unidos durante el año de 2014. Esta población se ha mantenido estable durante los últimos seis años. La reciente estabilidad contrasta con la tendencia anterior, ya que la población inmigrante no autorizada había aumentado rápidamente durante la década de 1990 y principios de 2000, de un estimado de 3.5 millones en 1990 pasó a un máximo de 12.2 millones en 2007. Posteriormente, se redujo drásticamente durante la gran recesión de 2007-2009, debido principalmente a una disminución de la inmigración proveniente de México.

En los últimos años la estimación global de inmigrantes indocumentados ha fluctuado alrededor de los 11.3 millones debido a que el número de nuevos inmigrantes es más o menos igual al número que son deportados, regresan a México por su propia cuenta, regularizan su estancia, o bien en un pequeño número de casos mueren (Gráfica 6) (Passel y D´Vera, 2015: 1).

Gráfica 6: Población inmigrante indocumentada en Estados Unidos (Millones)



Fuente: Pew Research Center estimación basada en la metodología residual aplicada al suplemento de marzo de la Current Population Survey (1995-2004, 2013-2014) y de la American Community Survey (2005-2012).

<sup>7</sup> De acuerdo al análisis de Pew Research Center el número total de inmigrantes no autorizados incluye a las personas que cruzan la frontera de manera ilegal, así como aquellos que llegan con visas y permanecen en los Estados Unidos después de que sus visas expiran.

El Pew Research Center estima<sup>8</sup> que desde 2009, ha habido un promedio de alrededor de 350.000 nuevos inmigrantes no autorizados cada año. De estos, aproximadamente 100 000 provienen de México (28.6 por ciento), una proporción mucho menor que en el pasado, ya que en los años previos de la Gran Recesión, los mexicanos representan alrededor de la mitad (50 por ciento) de los nuevos inmigrantes no autorizados, lo cual representa una considerable disminución (Passel y D´Vera, 2015: 2).

### **Metodología de estimación**

Se estima un modelo estadístico logit que calcula la probabilidad de migrar a Estado Unidos como una función de las conexiones de las redes migratorias y de un conjunto de características a nivel individual, hogar y comunidad. Con este modelo se pretende demostrar empíricamente la importancia que tiene la información que las redes migratorias proporcionan a los hogares sobre la disminución del flujo migratorio, esto bajo un escenario de recesión económica en el país de destino.

El análisis de regresión logística estima la siguiente ecuación:

$$P_i(y_i = 1) = \exp(\beta x_i) / [1 + \exp(\beta x_i)]$$

Donde  $P_i$  es la probabilidad de interés (migrar a Estados Unidos o no),  $x$  es el vector de variables explicativas, y  $\beta$  es el vector de coeficientes vinculados a cada una de las variables.

Para demostrar el impacto que tiene la información que las redes migratorias transmiten al hogar sobre la manera en que éste distribuye los activos laborales en un escenario de recesión económica en el país de destino, la variable dependiente toma el valor de uno si el hogar, teniendo a uno de sus miembros en Estados Unidos en un determinado año, envía (dada la información que tiene del mercado laboral) a otro(s) miembro(s) a Estados Unidos en ese mismo año, si no toma el valor de cero.

La variable que se toma para resumir la situación del mercado laboral en Estados Unidos es la tasa de desempleo de los hispanos (2000-2014), debido a que nos da una idea del desempleo que tienen los migrantes mexicanos en Estados Unidos, además se encuentra corre-

---

<sup>8</sup> Las estimaciones del Pew Research Center se basa en datos de la Current Population Survey (CPS) y de la American Community Survey (ACS), mediante el "Método Residual".

lacionada con otras variables como: desempleo de largas duración y subempleo en Estados Unidos, con lo cual esta variable nos resume los rendimientos, la variabilidad y los riesgos que la migración tiene bajo un escenario de recesión (expansión) económica en el país de destino.<sup>9</sup>

La base de datos utilizada es la *Mexican Migration Project* (MMP 154) debido a que reúne de forma retrospectiva información detallada de la historia de vida de los migrantes, asimismo contiene información a nivel hogar, comunidad y país, lo que permite la estimación de modelos de regresión multivariados.

Dado que en muchos casos el principal migrante es el jefe del hogar, el modelo debe tomar en cuenta variable relacionadas con la productividad potencial del jefe del hogar, tal como edad, educación, ocupación. Además la teoría económica sugiere que la oferta laboral del hogar está gobernada por el balance entre las necesidades del hogar y sus recursos productivos, por lo tanto en el modelo se incluyen indicadores de dependencia, así como de los activos productivos del hogar. Por otro lado, la teoría sociológica señala que el contexto social y económico influye en la toma de las decisiones, por lo tanto el análisis toma en cuenta indicadores del contexto local donde está ubicado el hogar (Massey y España, 1987: 735).

La Tabla 3 muestras los coeficientes de regresión del modelo logístico que estima la probabilidad que tiene un hogar de enviar a Estados Unidos a otro(s) de sus miembros, dada la información del mercado laboral que le es proporcionada por el familiar que se encuentra en Estados Unidos, controlando por características individuales, del hogar y comunidad.

Considerando que las variables explicativas del modelo que no fueron estadísticamente significativas se sacaron del mismo con el objetivo de no perder grados de libertad y por cuestiones de parsimonia, analizamos el signo de los coeficientes de regresión ( $\beta_i$ ) del modelo logit que se muestran en el cuadro tres. En el cual se emplea la variable tasa de desempleo (2000-2014) de los hispanos en Estados Unidos como una aproximación del rendimiento, variabilidad y riesgos que presenta la migración.

---

9 De manera sencilla, lo que se quiere demostrar empíricamente es que el familiar que trabaja en Estados Unidos le informa a la persona que toma las decisiones dentro del hogar en México que, por el momento los miembros del hogar no migren a Estados Unidos, ya que la recesión económica hace que no haya empleos estables para ellos, lo que provoca que el flujo migratorio disminuya de manera sincronizada con la recesión económica de Estados Unidos.

Tabla 3: Coeficientes de regresión logística que estima la probabilidad que tiene un hogar de enviar a otro(s) de sus miembros a Estados Unidos, controlando por características individuales, del hogar y comunidad

| <i>Variables</i>                                             | <i>Resultados</i>  |          |                 |
|--------------------------------------------------------------|--------------------|----------|-----------------|
|                                                              | <i>Coeficiente</i> | <i>z</i> | <i>p&gt; z </i> |
| <i>Características personales</i>                            |                    |          |                 |
| El jefe del hogar trabaja                                    | -0.4400*           | -2.66    | 0.008           |
| <i>Características del hogar</i>                             |                    |          |                 |
| Número de trabajadores en el hogar                           | 0.1252*            | 2.80     | 0.005           |
| El hogar posee tierra cultivable                             | 0.4938*            | 3.94     | 0.000           |
| <i>Características de la comunidad</i>                       |                    |          |                 |
| Oportunidades de inversión en la comunidad                   | 0.5403*            | 1.98     | 0.048           |
| <i>Características del país (mercado laboral de destino)</i> |                    |          |                 |
| Desempleo en E.U.                                            | -0.1372*           | -3.08    | 0.002           |
| Intercepto                                                   | -0.6632            | -1.58    | 0.114           |
| Número de casos                                              | 1528               |          |                 |

Fuente: Elaboración propia con datos de la Mexican Migration Project (MMP154).

\*Significancia  $P < 0.05$ .

Nota: Con excepción del intercepto las variables que no fueron significativas tales como: edad, educación del jefe del hogar, trabajador agrícola, etc. no se incluyeron en el modelo con el fin de no perder grados de libertad y por parsimonia.

Los resultados de la Tabla 3 muestran que si el jefe del hogar tiene trabajo disminuye su probabilidad de migrar, ya que, de acuerdo a la teoría de redes migratorias el hogar busca diversificar sus fuentes de ingresos con el fin de disminuir los riesgos. Asimismo, si el número de personas en edad laboral en el hogar es alto, la probabilidad de que éste envíe a más miembros a un destino migratorio donde se tienen redes migratorias aumenta, ya que con esto el hogar diversifica sus fuentes de ingresos (Taylor, 1986: 153).

Los activos del hogar también median en la probabilidad de migrar, si el hogar cuenta con tierra cultivable aumenta la probabilidad de que más miembros del hogar migren debido a que en caso de que la actividad agrícola sufra una contingencia (ej. sequía, bajen los precios, entre otros) o bien se tengan necesidades de inversión, los hogares pueden recurrir a las remesas de los migrantes (Stark, 1978: 23).

A un nivel más agregado, se observa que los hogares localizados en comunidades con infraestructura productiva, la cual permite tener

oportunidades de inversiones rentables, aumenta la probabilidad de que envíen a más miembros del hogar a migrar, esto con el fin de tener acceso al capital que les permita el financiamiento en actividades productivas (Lindstrom, 1996: 371).

En cuanto a nuestra variable de interés, encontramos evidencia empírica (con un nivel de confianza mayor al 95 por ciento) que señala que una vez controlando por las demás variables que intervienen en la decisión de migrar, la probabilidad que tiene un hogar de enviar a Estados Unidos a otro(s) de sus miembros, dada la información del mercado laboral que le es proporciona por el familiar que se encuentra en Estados Unidos disminuye conforme aumenta la tasa de desempleo en Estados Unidos.

## Conclusiones

Hasta el momento no se había planteado la manera en la cual el marco teórico de las redes migratorias responde ante un escenario de recesión económica en el país de destino, el cual provoca que los migrantes enfrenten largos periodos de desempleo o bien trabajen jornadas laborales de medio tiempo. Bajo este escenario las redes migratorias ancladas en los diferentes destinos migratorios en Estados Unidos proporcionan a los hogares en México ésta información. Por lo tanto, la persona encargada de tomar las decisiones en el hogar sabe que el ingreso esperado de invertir los activos laborales del hogar en esta actividad económica implica obtener bajos ingresos y además éstos no son estables, lo cual implica en sí mismo altos riesgos relacionados con el flujo de ingresos que el hogar espera obtener al invertir sus activos laborales en esta actividad económica. Esto hace que sea más atractivo para el hogar invertir las horas laborales de sus miembros en otras opciones productivas que presenten un mayor rendimiento, menor variabilidad y bajos riesgos. Esto explicaría, en parte, porqué el flujo migratorio México-Estados Unidos se ha detenido de manera sincronizada con la recesión económica de ese país y el papel que juegan las redes migratorias en dicho proceso.

## Referencias bibliográficas

Cornelius Wayne A. (1978) *Mexican migration to the United States: Causes, consequences, and United States responses*, Center for International Studies, Massachusetts Institute of Technology, Cambridge.

Choldin Harvey M. (1973) "Kinship networks in the migration process", in *International Migration Review*, vol. 7, núm. 2, Summer, pp. 163-176.

David Paul A. (1974) "Fortune, risk, and the microeconomic of migration", In Paul A. David and Melvin W. Reder, eds., *Nations and Households in Economic Growth*. New York: Academic Press.

Durand Jorge y Massey Douglas S. (2003) *Clandestinos: Migración México-Estados Unidos en los albores del siglo XXI*, Edit. Miguel Ángel Porrúa y Universidad de Zacatecas.

Eeckhoudt Louis, Christian Gollier and Harris Schlesinger (2005) *Economic and financial decisions under Risk*, Princeton University Press.

Eeckhoudt Louis, Gollier Christian and Schlesinger Harris (1995) "Risk: Evaluation, management and sharing", in *Harvester Wheatsheaf*.

Johnston Jack and John Dinardo (1997) *Econometric methods*, Fourth Edition, Mc Graw Hill, Economics Series.

Lindstrom David P. (1996) "Economic opportunities in Mexico and return migration from the United States". *Demography*, vol. 33, núm. 3, Aug., pp. 357-374.

MacDonald John S. and MacDonald Leatrice D. (1964) "Chain migration ethnic neighborhood formation and social networks", in *The Milbank Memorial Found Quarterly*, vol. 42, núm. 1, Jan., pp. 82-97.

Massey Douglas S., Arango Joaquin, Graeme Hugo, Kouaouci Ali, Pellegrino Adela and Taylor J. Edward (1994) "An evaluation of international migration theory: The north American case", in *Population and Development Review*, vol. 20, núm. 4, Dec., pp. 699-751.

Massey Douglas S., Joaquin Arango, Graeme Hugo, Ali Kouaouci. Adela Pellegrino and J. Edward Taylor (1993) "Theories of international migration: A review and appraisal", *Population and Development Review*, vol. 19, núm. 3, Sep., pp. 431-466.

Massey Douglas S. and García Felipe (1987) "The social process of international migration", in *Science*, España vol. 237, núm. 4816, pp. 733-738.

Passel, Jeffrey S. and D´Vera Cohn (2015) "Unauthorized immigrant population stable for half a decade", in *Pew Research Center*.

Stark Oded (1978) "Economic-demographic interactions in agricultural development: The case of rural-to-urban migration". *U.N. Food and Agriculture Organization*, Rome.

Taylor J. Edward (1986) "Differential migration, networks, information and risk", in Oded Stark and Ismail Sirageldin, edits., *Research in Human Capital and Development: Migration, Human Capital and Development*, Jai Press, Greenwich, vol. 4, pp. 147-171.

Taylor J. Edward (1984a) *Migration Networks and Risk in Household Labor Decisions: "A study of migration from two mexican villages"*, Dissertation, University of California Berkeley.

Taylor J. Edward 1984b. "Differential migration, networks information and risk", *Migration and Development Program*, Harvard University. Center for Population Studies.

Todaro Michael P. (1969) "A model of labor migration and urban unemployment in less developed countries", in *The American Economic Review*, vol. 59, núm. 1, pp.138-148.

United States Bureau of Labor Statistics (2015) "Continued improvement in United States labor market in 2014", in *Monthly Labor Review*. April, 2015.

Von Neumann John and Oskar Morgenstern (1944) *The theory of games and economic behavior*, Princeton NJ: Princeton University Press.

## Resumen curricular de la autora

*Ricardo Mora Téllez*

Cursó la maestría en Economía en el Centro de Investigación y Docencias Económicas (CIDE), además recibió su grado de Doctor en Estudios de Población con especialidad en migración internacional por el Colegio de México (COLMEX). Cuenta con una estancia de investigación en la Universidad de Princeton durante la cual se incorporó al equipo de científicos del Proyecto sobre Migración Mexicana (MMP) dirigido por el Dr. Douglas S. Massey. Ha trabajado en el Consejo Nacional de Población (CONAPO) en el área de Migración Internacional. Sus líneas de investigación son: migrantes de retorno, flujo migratorio México-Estados Unidos, migración forzada, entre otros.

Dirección electrónica: rmora@colmex.mx



# Participación de jóvenes mexicanos en DACA: un análisis exploratorio en perspectiva individual y familiar en dos contextos de políticas “inmigratorias” contrastantes

Participation of Mexican youth in DACA: an exploratory analysis in individual and family perspective in two contexts of contrasting “immigration” policies\*

Eduardo Torre-Cantalapiedra\*\*

Universidad Nacional Autónoma de México

## Resumen

En junio de 2012, una medida ejecutiva del presidente de Estados Unidos abrió la posibilidad de otorgar a jóvenes inmigrantes indocumentados un permiso temporal para permanecer en territorio estadounidense. El programa fue la Acción Diferida para los Llegados en la Infancia (DACA). Aquellos que se acogieron a DACA adquirieron un estatus legal bajo el cual no estaban sometidos a los procesos de deportación. Asimismo, el programa permitió solicitar un permiso de trabajo durante su vigencia permitiendo a los participantes acceder a una mayor oferta de empleos y alcanzar mejores salarios. El objetivo principal de este trabajo es realizar un análisis exploratorio de la experiencia de los jóvenes inmigrantes mexicanos participantes en DACA, desde una perspectiva individual —cambios en el desempeño laboral y educativo— y familiar—su colaboración en la economía familiar y las estrategias familiares de “capitalización” del miembro poseedor de DACA.

**Palabras clave:** Políticas inmigratorias; migración internacional; DACA; jóvenes llegando en la infancia; familias mexicanas.

## Abstract

In June 2012, an executive measure by the president of the United States opened the possibility of granting undocumented young immigrants a temporary permission to remain on US territory. The program was the “Deferred Action for Arrivals in Children” or DACA.

Those privileged who applied for DACA acquired a legal status which they were not subject to deportation proceedings. In addition, the program allowed to request a work permit during its validity allowing the participants to access to a greater job offers and achieve better salaries. The main objective of this work is to perform an exploratory analysis of the experience of young Mexican immigrants participating in DACA, from an individual perspective —changes in work and educational performance— and family —their collaboration in the family economy and family strategies of “capitalization” of the DACA member.

**Key words:** Immigration policies; international migration; DACA; childhood arrivals; Mexican families.

\* Agradezco a Dulce María Mariscal Nava por sus comentarios para este artículo.

\*\* UNAM. Programa de Becas Posdoctorales en la UNAM, Becario del Instituto de Investigaciones Jurídicas.

Recibido: 17/03/2017

Aprobado: 27/04/2017

## Introducción

El 15 de junio de 2012, el entonces presidente de Estados Unidos, Barack Obama, anunció que su administración no deportaría a aquellos jóvenes inmigrantes indocumentados llegados al país en la infancia. Así, una medida ejecutiva del presidente abría la posibilidad de otorgar a jóvenes inmigrantes indocumentados que cumplieren ciertos requisitos, un permiso temporal para permanecer en territorio estadounidense. El programa en cuestión fue la “Acción Diferida para los Llegados en la Infancia” (*Deferred Action for Childhood Arrivals* o DACA por sus siglas en inglés).

Aquellos que se acogieron a DACA adquirieron un estatus legal bajo el cual no estaban sometidos, salvo contadas excepciones, a los procesos de deportación. En otras palabras, dejaban de “ser deportables”. Este programa permitió solicitar un permiso de trabajo durante su vigencia. En consecuencia, los participantes en el programa podían acceder a una mayor oferta de empleos, y posiblemente, alcanzar mejores salarios.

Para el primer lanzamiento de DACA se estimó que 1.7 millones de jóvenes inmigrantes indocumentados podrían beneficiarse de las nuevas reglas de deportación, 950 mil inmediatamente y 770 mil en el futuro (cifras en Passel y López, 2012). Este considerable volumen fue generado, en gran medida, por los cambios en las políticas de migración de Estados Unidos: la reforma de la ley de migración de 1965 y la *Immigration Reform and Control Act* (IRCA) en 1986. En lo que respecta a la migración mexicana, estas disposiciones generaron un nuevo patrón migratorio de tipo familiar —por el cual, cientos de miles de menores mexicanos se convirtieron en inmigrantes— y tendente al asentamiento, frente al patrón predominante en épocas anteriores donde eran los hombres quienes migraban y la tendencia al asentamiento en territorio estadounidense era menor (Durand y Massey, 2003; Alarcón, 2011).

El fenómeno de la participación en DACA y sus consecuencias sociales atrajo la atención de investigadores y académicos. Poco tiempo después de su funcionamiento, varias publicaciones —artículos académicos y reportes de organizaciones sin ánimo de lucro— escrutaban los diversos aspectos del fenómeno i) el cálculo del número de elegibles

para el programa (véanse, por ejemplo, Passel y López, 2012; Batalova *et al.*, 2014), ii) el proceso de obtención de DACA (véase, por ejemplo, Wong *et al.*, 2013), iii) los perfiles de quienes se acogieron al mismo (véanse, por ejemplo, Singer y Svajlenka, 2013; Wong *et al.*, 2013), iv) las repercusiones del programa en lo referente a la incorporación al mercado laboral y/o al desempeño educativo de los participantes o de las personas elegibles para el programa (véanse, por ejemplo, Amuedo-Dorantes y Antman, 2014; Gonzales y Bautista-Chávez, 2014; Gonzales *et al.*, 2014; Martinez, 2014; Terriquez, 2015; Wong, 2014; Pope, 2016), v) la participación política de los que se acogieron a la acción diferida (véase, por ejemplo, Wong, 2014) y vi) el impacto económico de DACA para la economía estadounidense (véase, por ejemplo, Hinojosa Ojeda y Winn, 2014). Sin embargo, es todavía incipiente el análisis que se ha conducido teniendo en cuenta que principalmente no son individuos aislados quienes participan en DACA sino personas insertas en familias. Esta institución tiene un rol fundamental de intermediación entre las estructuras (por ejemplo, políticas anti-inmigrantes, crisis económicas) y sus efectos sobre los individuos, particularmente en el caso de las familias mexicanas en Estados Unidos.

De acuerdo a lo anterior, el objetivo de este trabajo es realizar un análisis exploratorio de la experiencia de los jóvenes inmigrantes mexicanos participantes en DACA —excluyendo a aquellos que hubieran conformado sus propias familias—, desde una perspectiva individual y familiar. Adicionalmente, como eje de análisis transversal, se toma en cuenta las políticas estatales respecto a los inmigrantes indocumentados, puesto que resultan fundamentales para entender la transcendencia de la participación en el programa.

El presente trabajo se compone de tres secciones. En la primera se hace una caracterización de DACA y las posibles oportunidades educativas y laborales que se presentan para los participantes en el programa. Asimismo, se destaca la importancia de analizar el programa desde una perspectiva familiar. En la segunda, a modo de contextualización, se exponen las políticas de Arizona y de California —que han tenido un carácter anti-inmigrante y pro-inmigrante, respectivamente—, tanto aquellas referentes a los inmigrantes indocumentados como en relación a los participantes en el programa. En la tercera, con base a los hallazgos obtenidos en entrevistas conducidas en Phoenix y Los Ángeles, se presentan y analizan cambios que introduce la acción diferida a nivel individual —se analizan los cambios en el desempeño

laboral y educativo de los jóvenes inmigrantes mexicanos debido a su participación en DACA—, y familiar —en dos aspectos: su colaboración en la economía familiar y las estrategias familiares de “capitalización” del miembro que posee DACA—; teniendo en cuenta las políticas estatales referentes a los inmigrantes indocumentados. Finalmente, se presentan las conclusiones.

## **Participación en DACA y familia**

### *El programa y sus cifras básicas*

DACA permite a determinadas personas<sup>1</sup> que viven en Estados Unidos —que no son ciudadanos ni poseen otro estatus que les conceda la residencia legal— a permanecer en el país sin estar sometidos a los procesos de deportación por un periodo de dos años. Además, las personas que participan en el programa y cumplen requisitos adicionales, pueden obtener un permiso de trabajo y licencia de conducir.<sup>2</sup> Sin embargo, DACA no ofrece una vía para que los participantes obtengan la residencia permanente legal; por tanto, al llegar la vigencia del programa, se encuentran nuevamente sujetos a los procedimientos de deportación.

Desde noviembre de 2014 se realizaron varios cambios importantes en DACA para ampliar el volumen de personas elegibles. Por ejemplo, se eliminó la limitación de haber nacido con posterioridad al 15 de junio de 1981. Además, para calificar al programa, “los beneficiarios” frenarían su deportación por un periodo de tres años, respecto a los dos años que otorgaba la primera acción diferida. En contra de estas

---

1 De acuerdo con USCIS (2016a) los requisitos básicos para poder aplicar al programa DACA son los siguientes:

Era menor de 31 años de edad al 15 de junio del 2012.

1. Llegó a los Estados Unidos antes de cumplir 16 años de edad.

2. *Ha residido continuamente en Estados Unidos desde el 15 de junio de 2007, hasta el presente.*

3. *Estaba físicamente presente en Estados Unidos el 15 de junio de 2012, y al momento de presentar la petición de Consideración de Acción Diferida ante USCIS.*

4. *No tenía estatus legal el 15 de junio.*

5. *Se encuentra actualmente en la escuela, se ha graduado u obtenido un certificado de finalización de la escuela secundaria, ha obtenido un Certificado de Desarrollo de Educación General (GED), o es un veterano con licenciamiento honorable de la Guardia Costera o las Fuerzas Armadas de los Estados Unidos.*

6. *No ha sido condenado por un delito grave, delito menor significativo, o tres o más delitos menores, y de ninguna otra manera constituye una amenaza para la seguridad nacional o la seguridad pública.*

2 Como se ve en próximas páginas posteriores, algunos estados interpusieron trabas a los participantes en DACA para la obtención de licencias de conducir.

políticas federales del ejecutivo se interpuso una demanda por parte de varios estados, provocando la paralización del programa.

La llegada a la presidencia del candidato republicano Donald Trump el 20 de enero de 2017, arroja más incertidumbre sobre el futuro de los participantes en el programa. En caso de que este decidiese cancelarlo, los participantes en DACA volverían a estar sometidos a la deportación y muchos perderían sus empleos.

En cuanto a las cifras de participación en DACA, cabe señalar que tres cuartas partes de las personas que solicitaron DACA por primera vez, y cuya solicitud fue aceptada, nacieron en México. Esto supone un total de aproximadamente medio millón de mexicanos participantes en el programa (USCIS, 2016b). El número estimado de jóvenes mexicanos inmediatamente elegibles ascendieron a alrededor de 60 mil en Arizona y de 251 mil California, sobre los totales estimados de 66 mil y 353 mil jóvenes con opción de acogerse a la acción diferida, respectivamente (datos en Batalova et al., 2014). Asimismo, entre 2012 y 2015 el número de jóvenes que fue aceptado en el programa en Arizona ascendió a 25 930, y por su parte, 206 152 en California (datos en USCIS, 2016b).

### *Participación en DACA: oportunidades laborales y educativas*

Existe gran variedad de trabajos dedicados al análisis de las repercusiones de DACA mediante el uso de encuestas realizadas en distintos estados de Estados Unidos que permiten tener un panorama general de la situación de los jóvenes participantes en el programa en lo que se refiere a las cuestiones educativas y laborales.

En cuanto a la cuestión laboral, Gonzales y Bautista-Chávez (2014) haciendo uso de la encuesta National Indocumented Research Project (NURP) —que incluye a más de 2 381 individuos que se acogieron a DACA—, dan evidencias de que los participantes en el programa tienen nuevas oportunidades laborales y mejores remuneraciones. Así el 60 por ciento de los encuestados participantes en DACA tuvo un nuevo empleo, y el 45 por ciento de ellos vio incrementada su remuneración. Estos resultados se asemejan a los obtenidos por medio de *In Their Own Words: A National Survey of Undocumented Millennials*. En esta encuesta se entrevistaron a 3139 personas —1472 de los cuáles era personas indocumentadas de entre 18 y 35 años de edad—. De acuerdo a la misma, el 70 por ciento de los jóvenes que se acogieron a DACA

consiguieron su primer empleo o se cambiaron de trabajo tras su participación en el programa (Wong, 2014).

En la cuestión de la educativa, Gonzales y Bautista-Chávez (2014) analizan las repercusiones que tiene DACA en el desempeño educativo. Estos autores consideran que el programa mejoró el acceso a los estudios superiores, dado que provee de trabajos e incrementa las ganancias que permiten sufragar los gastos que implican cursar estudios superiores. Asimismo, afirman que los inmigrantes elegibles para DACA se ven forzados a dejar sus estudios por ciertos periodos de tiempo debido a la falta de financiación y a las responsabilidades familiares.

Las oportunidades educativas y laborales generadas por el programa DACA son vitales para los jóvenes migrantes indocumentados mexicanos en Estados Unidos. Esta población se ha caracterizado por sus bajos niveles de escolaridad con los jóvenes estadounidenses y de otras nacionalidades provocando una mala inserción en el mercado laboral.<sup>3</sup>

### *Más allá del individuo: las familias mexicanas y DACA*

La gran mayoría de las investigaciones respecto a los que se acogieron a DACA tienen como unidad de análisis el individuo o agregados de individuos (los participantes en el programa, los elegibles para el mismo, los jóvenes inmigrantes, entre otros) y desde la perspectiva cuantitativa. Para complementar el conocimiento existente, en este trabajo se considera que, en el caso de la población mexicana como en el de otras poblaciones inmigrantes, se debe realizar un análisis de la participación de jóvenes mexicanos en DACA desde una perspectiva familiar y cualitativa.<sup>4</sup>

La razón principal es que en las familias mexicanas se caracterizan por poseer lazos fuertes entre sus miembros y en ellas predomina el denominado familismo (concepto utilizado por Valenzuela y Dornbusch, 1994; Landale y Oropesa, 2007). Este concepto se refiere a que el comportamiento de las personas que componen una familia,

---

3 Telles y Ortiz (2011) dan cuenta de cómo los bajos niveles educativos de los mexicoamericanos explican en gran medida la mala inserción de esta población en los mercados laborales de Estados Unidos.

4 El uso de una perspectiva cualitativa permite recuperar las experiencias de los propios participantes, y es adecuado para la realización de un análisis exploratorio que permita obtener una gran cantidad de información que dé cuenta de las implicaciones de la participación en DACA, no sólo para los individuos participantes, sino para sus familias. Asimismo, facilita la formular hipótesis que puedan ser contrastadas por futuras investigaciones desde una perspectiva cuantitativa.

tienden más anteponer los intereses familiares sobre los propios. Esto va a suponer que lo que afecta a un integrante de la unidad familiar repercute indirectamente en los restantes —tanto de manera positiva como negativa—, en mayor medida que en otras familias donde prima el actuar individual y donde los lazos entre sus miembros son débiles.

Por lo general, en el interior de las familias mexicanas en Estados Unidos, existe una organización por la cual mientras los padres son los líderes y proveedores principales de las familias, los jóvenes hasta cierta edad tienen como principal ocupación el estudio, para lograr una educación que les dote de un mejor porvenir en su carrera profesional.<sup>5</sup> Esto cambia a medida en que los hijos crecen.

En un estudio realizado por Fuligni y Pedersen (2002) encontraron que los jóvenes adultos de familias latinoamericanas reportaron el sentido más fuerte del deber familiar durante la edad adulta, lo que explica su tendencia a contribuir económicamente al sustento de sus familias. La sensación de obligación será mayor en las familias donde las condiciones económicas sean peores. Aquellas en las que varios miembros poseen un estatus jurídico precario tendrán necesidades financieras más acuciantes (Terríquez, 2015).

Se puede esperar que los propios participantes en DACA sean por tanto quienes tomen la iniciativa de contribuir más a la economía familiar al verse con mejores posibilidades económicas para hacerlo. Algunos datos en *In Their Own Words: A National Survey of Undocumented Millennials* apuntan a este hecho, puesto que el 51 por ciento de los encuestados participantes en el programa declaró haber podido contribuir a las finanzas de sus familias de mejor manera (Wong, 2014). Asimismo, los padres u otros miembros de la familia, dada su nueva situación de participantes en el programa, pueden compeler a los participantes en DACA a una mayor contribución a la economía familiar.

Por otra parte, DACA supone una oportunidad para el estudio de familias con estatus migratorio mixto,<sup>6</sup> cuyo esquema complejiza al introducir un nuevo estatus legal sui generis que no es ni el de un inmigrante indocumentado ni el de un residente permanente legal, sino que queda situado en un punto indeterminado entre ambos. El estatus del joven participante en el programa permite el acceso a recursos que

---

5 Se debe tener en cuenta que en una de las motivaciones más importantes para que familias mexicanas partan hacia Estados Unidos es la de dar a sus hijos “una vida mejor”, por lo que muchos padres hacen esfuerzos considerables para que sus hijos puedan acceder a la mejor educación posible en aquel país.

6 Fix y Zimmermann (1999) evidenciaron la importancia que ha adquirido el fenómeno de los hogares mixtos.

varios integrantes de la familia tienen restringidos. En este sentido, este trabajo profundiza la idea ya apuntada por Torre Cantalapiedra y Anguiano Téllez (2016), que puede darse una estrategia familiar de “capitalización” de la persona participante en el programa, mediante la cual otros miembros de la familia carentes de un estatus migratorio documentado pueden acceder a recursos económicos y no económicos: obtener préstamos, contratar seguros, “representación legal”, etcétera. En este sentido los efectos positivos de DACA se extenderían entre los integrantes de las familias, con independencia de sus respectivos estatus legales.

### *Las políticas respecto a los inmigrantes indocumentados y a los participantes en DACA en Arizona y California*

Los contextos en los que viven los inmigrantes son importantes para entender su incorporación social y económica (Portes y Zhou, 1993; Telles y Ortiz, 2011).<sup>7</sup> En consonancia, este trabajo considera que las repercusiones de DACA para las personas que se acogen al programa, y para sus familias, serán distintas en función del contexto político, tomando en cuenta los de Arizona y California, opuestos en cuanto a las políticas públicas respecto a los inmigrantes indocumentados y los participantes en el programa, anti-inmigrante y pro-inmigrante, respectivamente.<sup>8</sup>

#### *Arizona*

En las últimas dos décadas Arizona se ha erigido como uno de los estados de Estados Unidos con mayor número políticas anti-inmigrantes, destacando además por la dureza de las mismas.

Desde mediados de la primera década del siglo XXI se produce la mayor oleada de políticas anti-inmigrantes en Arizona. En el año 2006, la Oficina del Sheriff del Condado de Maricopa comenzó a realizar redadas en los lugares de trabajo y realizar retenes en las calles, enfocados de forma ilegal contra la población latina. Sin la debida supervisión es muy probable, que estas prácticas ilícitas hayan estado

---

7 En este sentido, la literatura respecto a los participantes en DACA ha abordado la cuestión de cómo los diferentes contextos de políticas subnacionales afectan al número total de acogidos a la acción diferida en cada estado (Wong *et al.* 2013; Wong y García, 2015).

8 La extensa producción de políticas anti-inmigrantes de Arizona ha supuesto que se le haya comparado con otros estados de Estados Unidos (véase, por ejemplo, Good, 2013; De la Mora y Pinzón, 2014) y con entidades federativas de México (véanse, por ejemplo, Provine *et al.*, 2014; Torre Cantalapiedra y Schiavon, 2016).

muy extendidas entre las agencias policiales del estado, especialmente después de la entrada en vigor de leyes como la Ley Arizona SB 1070 en 2010 (Torre Cantalapiedra, 2015).

Asimismo, en el año 2006 se aprobó la Proposición 300 que, entre otros mandatos, impide a los inmigrantes indocumentados el acceso a la colegiatura estatal, becas, ayuda financiera y cualquier otro tipo de apoyo para realizar sus estudios, por tanto, les dificulta que prosigan sus estudios superiores debido a que el coste de la colegiatura se triplicaba. Flores (2010) señala que la probabilidad de que inmigrantes latinos indocumentados estén escolarizados aumenta sustancialmente cuando la política estatal les permite proseguir sus estudios pagando una colegiatura normal para los residentes en el estado.

En el año 2008, entró en vigor Legal Arizona Workers Act (LAWA) que exige, al más amplio número de empresas posible de acuerdo a la ley, usar el sistema E-Verify, por el cual se verifica si la persona tiene la documentación requerida para residir y trabajar en Estados Unidos. Este sistema impide el acceso a los trabajadores inmigrantes indocumentados a determinados nichos del mercado laboral. Por tanto, poseer DACA supone tener la oportunidad de emplearse en trabajos antes inaccesibles.

Para el año 2010 se aprueba la afamada Ley Arizona SB 1070. Las disposiciones de esta ley trataron de penalizar el fenómeno de la inmigración indocumentada a nivel estatal y aumentaron las facultades de aplicación de las políticas federales de inmigración por parte de la policía estatal. En este sentido, quienes se acogieron a DACA estaban protegidos de las acciones conducidas bajo esta ley.

Respecto a los participantes en DACA, hubo acciones por parte del gobierno tratando de perjudicarles. Así, en respuesta al programa federal la gobernadora de Arizona, Janice K. Brewer, realizó medidas ejecutivas para impedir que los participantes en el mismo obtuviesen cualquier clase beneficio público estatal e impedirles obtener licencias de conducir. Tras sendas batallas legales, los jóvenes en DACA pudieron solicitar licencias de conducir (NOTIMEX, 2014) y que las universidades no les cobraran colegiaturas triplicadas.

### *California*

En los últimos años, el estado de California ha pasado de ser anti-inmigrante a abiertamente pro-inmigrante. Mientras que 1994, fue sometida a votación, la Proposición 187 —que trató de negar a los inmigran-

tes indocumentados el acceso a servicios públicos: servicios de salud y la educación pública (Escala Rabadán, 2005). Dos décadas después, en 2013, el gobernador Jerry Brown promulgó un amplio paquete de iniciativas de ley que reconoce el papel de los migrantes en el estado (De la Mora y Pinzón, 2014). A continuación, se analizan algunas de las propuestas pro-inmigrantes más significativas.

En las últimas décadas son varias las políticas aprobadas en cuanto a la educación superior de los inmigrantes indocumentados en pro de apoyarles a seguir sus estudios. Desde el primero de enero de 2001, la AB 540 ha permitido a los inmigrantes indocumentados que cumplieren ciertos requisitos<sup>9</sup> quedar dispensados de los costos de matrícula no estatal. El 1 de enero de 2013 entró en vigor la California Dream Act (AB130 y AB131) que permite a jóvenes inmigrantes indocumentados que cumplan requisitos de la AB 540, solicitar y recibir ayuda financiera de algunos programas estatales e institucionales para sus estudios (CSUEB, 2016).

Asimismo, en el año 2013 aprobaron Trust Act, que prohíbe a los policías locales y de los condados colaboren con el Servicio de Inmigración y Control de Aduanas (Immigration and Customs Enforcement o ICE) en la detención de inmigrantes indocumentados que no hubieran cometido delitos serios.

El 2 de enero de 2015, California se convirtió en el décimo estado que otorga licencias de conducir a inmigrantes indocumentados a través de la ley AB 60. A finales del año 2016, el departamento de vehículos de motor de California había emitido 80 000 licencias de acuerdo a esta ley (García, 2016a).

El 1 de enero de 2016 entró en vigor la SB 1159 que autoriza la entrega de licencias profesionales a inmigrantes indocumentados y también les permite autoemplearse como contratistas independientes y abrir negocios propios (Cancino, 2015).

También, varias medidas de gobiernos locales han sido destacadamente pro-inmigrantes. Por ejemplo, en diciembre de 2016, las autori-

<sup>9</sup> “Los requisitos de elegibilidad para el Programa AB 540:

Haber asistido a una preparatoria de California por 3 o más años.

Haberse graduado de una preparatoria de California o tener el equivalente al diploma de preparatoria (GED)

Haberse matriculado o estar matriculado en una institución acreditada de educación superior en California.

Debe haber presentado o estar por presentar un affidavit a las instituciones que lo requieran y declarar que va a solicitar residencia legal lo más pronto posible.

No puede estar clasificado como no inmigrante; es decir, si posee una visa vigente de no inmigrante: turista, trabajador temporáneo, tratamiento médico, etc.” (CSUEB, 2016).

dades locales de Los Ángeles anunciaron una iniciativa para establecer un fondo de ayuda legal de diez millones de dólares para la defensa de los inmigrantes indocumentados que enfrenten procesos de deportación durante el gobierno del presidente Donald Trump (García, 2016b).

Los participantes DACA en el estado no han tenido que enfrentar ningún tipo de traba por parte del estado para obtener licencias de conducir, u otros beneficios asociados a su estatus legal.

### **Cambios en la vida de los jóvenes mexicanos participantes en DACA en perspectiva individual y familiar**

En este trabajo se retoman 8 entrevistas realizadas personas que se acogieron a DACA, seis entrevistas a padres de familia con hijos participantes y una entrevista a una persona con hermanos participantes,<sup>10</sup> de un total de 31 entrevistas realizadas en las áreas metropolitanas de Phoenix y de Los Ángeles el segundo cuatrimestre del año 2015. Los participantes en el programa entrevistados tenían entre 19 y 31 años de edad y llegaron a Estados Unidos en edades comprendidas entre 1 y 13 años.

Se siguieron dos criterios de selección para escoger a los participantes en DACA a entrevistar: i) su pertenencia pasada o presente a asociaciones de la sociedad civil y participación en actividades políticas, por entender que éstos tienen un conocimiento más amplio sobre las políticas que el resto de la población inmigrante. Asimismo, se debe tener en cuenta que, dada su participación en tales organizaciones, gozan de un mayor acceso a recursos económicos y no económicos que éstas proveen. Por tanto, se trata de un grupo que podrá aprovechar mejor el estatus que confiere DACA. ii) No hubieran formado su propia familia. Dado que esto permitirá observar las relaciones que establecen con sus progenitores y hermanos como lazos familiares más importantes.

#### *Participación en DACA de los jóvenes inmigrantes mexicanos: “Queremos estudiar y trabajar”*

Para la mayoría de los participantes en el programa entrevistados, DACA supuso nuevas oportunidades laborales, mejores salarios y “hacer valer”, en mayor grado, sus estudios universitarios. Así varios de

---

10 Se usan nombres ficticios para preservar la confidencialidad.

ellos pasaron a emplearse en trabajos precarios e informales (trabajador doméstico, jardinería, mesero, cocinero, entre otros) a hacerlo en trabajos mejor remunerados y con prestaciones (empleados en ONG, enfermera de hospital, videógrafo).

Martin, quien recibió DACA a los 29 años, señala que el programa le abrió un nuevo conjunto de oportunidades laborales y dejó de estar abocado a empleos que no permiten aprovechar sus estudios.

Con DACA las expectativas son mucho más altas ahora por la misma razón de que hay muchas oportunidades de las que yo me puedo aprovechar, antes pues no, esas expectativas se ensancharon un poquito más. Tener un trabajo mejor, tener pago mejor, tener un seguro médico, trabajos que te den beneficios, no tener que hacer trabajos que antes seis años atrás hacía. (entrevista con Martín, participante en DACA, 31 años, activista, Los Ángeles)

Una de las principales razones de esta mejoría reside en que ahora tienen menos restricciones en el mercado laboral y pueden “aplicar por trabajos que antes no podías por no tener ese tipo de papeles” (entrevista con Martín, participante en DACA, 31 años, activista, Los Ángeles). Lo cual es especialmente importante en el caso de Arizona, pues el programa tenía como ventaja adicional la eliminación de barreras de acceso al mercado laboral impuestas, no sólo por las leyes federales, sino por las estatales. Natalia, quien solicitó DACA a los 23 años y trabajó desde los 15 años, después de la aprobación de LAWA (2008) en Arizona perdió varias oportunidades de empleo por no disponer de un número de seguro social, sólo pudo emplearse en trabajos informales donde los empleadores no tuvieran la obligación de verificar su estatus migratorio o donde contase con la connivencia de los empleadores. Cuando obtuvo DACA tuvo la posibilidad de escoger entre diferentes empleos formales, decidiéndose a trabajar en una organización de la sociedad civil.

Caber destacar que el hecho de que los participantes en DACA estuvieron en el punto de mira de las políticas anti-inmigrantes, ya sea en menor medida que los inmigrantes indocumentados, tuvo repercusiones en sus posibilidades de emplearse.

En Arizona (los participantes en DACA) no teníamos la licencia [de conducir] y tuvimos una demanda (para pedir el derecho a recibir una licencia). Sin la licencia no puedes trabajar en ciertos lugares, o tener ciertos certificados o cosas así. En muchos lugares te piden ID (identificación) estatal

y a nosotros no nos dan ID estatal, y nuestra DACA no nos lo aceptan en Arizona. (entrevista con Natalia, participante en DACA, 25 años, activista, Phoenix)

Si bien el comienzo de la participación en DACA supone oportunidades laborales, su fin supone la pérdida de empleos. En el caso del hijo de Matilda, el hecho de que no le llegará a tiempo la renovación le supondrá perder su actual empleo.

Agarraron su DACA, y tienen su permiso, pero ahora para renovarlo ya no llegó... estudia y trabaja, tiene trabajo, pero ya no va a poder trabajar porque el jueves se le vence su permiso y no ha llegado su DACA. Se lo dieron por dos años, y ya vence, aplicó con el tiempo necesario. (entrevista con Matilda, madre de participantes en DACA, 41 años, trabajadora doméstica, Phoenix)

En las entrevistas se observa varios casos en los que DACA facilitó la obtención de recursos necesarios para poder proseguir los estudios. Rodrigo, quien recibió DACA cuando tenía 19 años, obtuvo un nuevo empleo, para el cual se requería de un número de seguro social, con la finalidad de seguir estudiando.

Cuando recibí mi DACA, continúe haciendo lo que estaba haciendo, fue hasta el verano pasado, que iba empezar el colegio comunitario es que empecé a trabajar porque necesitaba dinero para pagar mis estudios. (Sin DACA) el coste de los estudios hubiera sido muy alto para mí. También no poder conseguir un trabajo para poder pagarlos. Eso es lo más difícil, poder conseguir un trabajo. (entrevista con Rodrigo, 20 años, activista, Phoenix)

Para el hijo de Mateo, el programa DACA supuso que decidiese proseguir sus estudios:

Por el beneficio de que agarró el seguro él quiere seguir estudiando. En la mañana va a la escuela, sale de la escuela y entra a las cinco de la tarde a trabajar. (entrevista con Mateo, padre de participante en DACA, 51 años, técnico, Phoenix)

En el caso de Arizona, DACA sirvió para evitar los costes de colegiatura triplicados impuestos por la Proposición 300:

Si tienes DACA, en los colegios comunitarios te dan el crédito como si fueras un residente aquí. Usualmente las clases son de tres créditos, entonces por créditos son ochenta y algo de dólares, pero si no tuviera DACA, por

crédito serían como 300 dólares, más del triple. (entrevista con Rodrigo, participante en DACA, 20 años, activista, Phoenix)

La bajada del coste de la colegiatura puede suponer un incentivo para reanudar o iniciar estudios que quedaron pospuestos por falta del financiamiento necesario. Para Amaral, quien recibió DACA con 19 años y se desempeñó como trabajadora autónoma aun antes de su participación en el programa, los altos costes de matriculación en Arizona para estudiantes no residentes le desincentivaron de seguir sus estudios, pero como participante en DACA todo cambia al poder acceder a una colegiatura como residente.

Dejé mis estudios... porque obviamente estaba muy muy cara la colegiatura, por uno dos años no estudié hasta que pasó DACA, fue cuando volví a inscribirme al colegio comunitario. (entrevista con Amaral, participante en DACA, 22 años, trabajadora autónoma, Phoenix)

Quienes realizaron sus estudios en Arizona antes de la puesta en funcionamiento de DACA, las leyes estatales supusieron todo un reto financiero para proseguir los estudios. Para Natalia hubiera sido todo un alivio que el programa hubiera abarcado los años de su formación académica.

En el 2006 pasó la proposición 300, que fue donde ya se empezaron a complicar las cosas, ya que nos triplicaron la colegiatura. Fui al colegio comunitario. Recibí una llamada del grupo de mis mentores, y me preguntaba qué si era ciudadana, les dije que no. Y me dijeron: 'okay'. O sea que, por los primeros dos años, no tuve problema, simplemente que ellos gastaban dinero de la beca (otorgada por una institución privada). No fue hasta cuando era tiempo de transferirme, porque en el colegio comunitario son dos años, fue donde yo pensaba que no me iba a alcanzar, porque en vez de ser mil dólares, eran tres mil cada semestre. Dije: 'no, pues no, no me alcanza'. Fue cuando me dijeron ellos: 'si tú entras, siendo que eres indocumentada, encontramos la forma de ayudarte con tu colegiatura'... ... En Arizona con la Proposición 300 no podemos obtener fondos del gobierno, sólo becas privadas (entrevista con Natalia, participante en DACA, 25 años, activista, Phoenix)

En cualquier caso, logró sortear las trabas que el estado le impuso para continuar sus estudios, gracias al apoyo que recibió por su buen desempeño académico, contando con el apoyo de becas privadas. El caso de Casandra, quien recibió DACA a los 19 años, ilustra la impo-

sibilidad de acceder a becas públicas por el mero hecho de su estatus migratorio indocumentado, aun cumpliendo con los méritos para obtenerlas:

Me acabo yo de recibir con mi enfermería, estudié para ser enfermera. Debido al tema de ser indocumentada, cuando yo me recibí de la preparatoria tuve una beca que me habían ofrecido para cuatro años, para la universidad que yo quería ir, y yo dije: 'perfecto, voy a estudiar la carrera que yo quiero'. Yo fui a la entrevista, y me dijeron: 'nada más tienes que firmar y nos das tu seguro social'. Y yo nada más me quedé pensando '¿que será eso? ¿No?' Yo no sabía lo que significaba un número de la seguridad social en aquel entonces. Llamé a mi papá y le dije: 'Tienes que estar tu aquí para firmar', ya que yo no tenía 18 años, 'y a parte me están pidiendo mi número de seguridad social'. Y mi papá me dijo: 'pues no mijita, eso sí que no lo tienes' y yo le dije: '¿pues, por qué? ¿Y dónde podemos ir a conseguirlo?' Y me dijo: 'no, nosotros somos mojarras, wetbacks' Sabía que no era de aquí, pero no sabía cómo me podía afectar. Me quitó mucha motivación, porque no pude aceptar la beca ni ir a la universidad. (entrevista con Casandra, participante en DACA, 21 años, enfermera, Phoenix)

Casandra finalmente logró becas privadas con las que pudo finalmente proseguir sus estudios.

En contraste con Arizona, en California lo jóvenes indocumentados sí pueden acceder a becas y financiamiento público. La hermana de Esteban, tras DACA, logró una beca para estudiar:

Sí, mi hermana está más joven que yo, estaba en el último año de secundaria cuando lo recibió, le cambio mucho la vida porque pudo obtener ayuda financiera para sus estudios y tener una licencia para conducir mucho antes. (entrevista con Esteban, participante en DACA, 28 años, videógrafo, Los Ángeles)

La hija de Dulce, afincada en California, le señalaba a su madre que debía seguir estudiando y no conformarse con un empleo precario, dadas las oportunidades educativas que hay en California para los jóvenes inmigrantes indocumentados.

Con su permiso y número de trabajo quiere seguir estudiando porque el gobierno de California si les da esa oportunidad, de salir adelante, y no quedarte con un trabajito nada más. Hay mucho dinero para que prosigan sus estudios. (entrevista con Dulce, madre de participante en DACA, 48 años, peluquera, Los Ángeles)

### *DACA y la economía familiar*

Para la mayoría de los jóvenes entrevistados el programa DACA supone ingresos económicos que les permiten alcanzar un mayor o menor grado de independencia económica, y que lleva aparejado una disminución de la carga económica familiar o aumentos a sus aportaciones a la unidad familiar. El padre de Mateo señala que su hijo ahora ha adquirido cierta independencia económica y esto ha ayudado a reducir las cargas familiares.

Él ahora trabaja, estudia y trabaja, y nos ayuda a nosotros porque son menos gastos. Él lo que trabaja lo ocupa para sus gastos. Entonces ya no tengo que estar dándole par el teléfono, dándole para la comida, esto y lo otra. (entrevista con Mateo, padre de participante en DACA, 51 años, técnico, Phoenix)

Natalia se hizo cargo de la mitad de la renta y de otros gastos familiares.

Con DACA incrementé como tres veces lo que ganaba yo anteriormente, pude ayudar a mi mamá. Le daba dinero para la renta, de vez en cuando le ayudaba para mi hermano. (entrevista con Natalia, participante en DACA, 25 años, activista, Phoenix)

La hija de Dulce, tiene planes de utilizar DACA para lograr unos estudios que le permitan acceder a un trabajo bien remunerado con el que mantener a su madre: "(Mi hija) quiere estudiar y trabajar, para que cuando esté viejita mamá, tú no trabajes y yo te pueda mantener". (Entrevista con Dulce, madre de participante en DACA, 48 años, peluquera, Los Ángeles).

Las expectativas de los padres sobre el futuro laboral de los hijos son más altos tras su participación en DACA, por lo que las exigencias de aportación a la economía familiar pueden ser mayores. Así, Natalia, su hermano y su madre dejaron de recibir el mismo apoyo económico de su padre: Por ejemplo, mi papá ya no nos daba tanto dinero. (Decía mi papá) 'Natalia ya trabaja, tiene seguro social y ya pude ganar mucho más dinero'. (entrevista con Natalia, participante en DACA, 25 años, activista, Phoenix)

En el caso de Martín se puede apreciar que, en su decisión de participar en el programa, se conjugan su intención de aportar más recursos económicos a la familia junto a las expectativas de su madre de un mayor apoyo a la familia.

Casi me tomé un año y medio en aplicar, porque yo estaba en conflicto sobre las políticas de DACA, saber que sí yo iba a obtener un seguro social, ya no iba a estar en riesgo de ser deportado, pero que la realidad para mi mamá no iba ser la mía, iba a seguir sin papeles, tomando el riesgo de ser deportada. Para mí fue un conflicto político y personal. Por eso me tardé un poco en aplicar. Fue cuando mi madre me dijo 'pues ya tienes que aplicar, porque aplicando puedes ayudar más a nuestra familia'. Por eso finalmente apliqué... ..tener trabajos que a lo mejor pagan un poquito más, y poder ayudar a mi mamá con un poquito más de dinero mensualmente. (entrevista con Martín, participante en DACA, 31 años, activista, Los Ángeles)

En algunos casos, como el de Esteban que recibió DACA con 26 años, dado que la incorporación al mercado laboral se había producido con anterioridad al programa, el apoyo a la economía familiar ya se había producido y se mantuvo de manera similar.

### *Capitalizando al miembro indocumentado*

Las aportaciones de los participantes en DACA a la familia van más allá de las económicas. La posibilidad de realizar determinados contratos legales en Estados Unidos de los que se acogieron en el programa sirve para que otros miembros puedan acceder a diversos recursos. Gracias a que Natalia tenía un número de seguro social pudieron tramitar los documentos para que su hermano recibir financiamiento y poder pagar sus estudios. Paradójicamente, él sí es ciudadano de Estados Unidos, pero necesitaba el apoyo de otra persona que hubiera trabajado con un número de seguro social.

Cuando mi hermano iba a entrar a la universidad, siendo que yo era la cabeza de familia, pudimos obtener con mi seguro social pudimos rellenar todos los documentos para poder pagar su escuela cuando iba a ir a la universidad. (entrevista con Natalia, participante en DACA, 25 años, activista, Phoenix)

Rafa y Marta pudieron hacer el contrato con la compañía que les suministra el gas, gracias que el hermano de él tenía la posibilidad de hacerlo por ser participante de DACA. Asimismo, el hermano pudo ayudar a su madre a realizar el contrato de arrendamiento de la casa en la que vive.

Dos de mis hermanos pudieron aplicar para ese beneficio (DACA) (Rafa) ...a nosotros nos ha beneficiado porque su hermano de él, como esto de la

estufa lo tenemos por gas, y para hacer el contrato del gas tenemos que tener seguro, bueno. Y su hermano fue el que nos ayudó para poder agarrar ese contrato, pues él con su seguro y su permiso, pues sino no tuviéramos (Marta). También él les ayudó a agarrar la casa donde está ahorita mi mamá, porque tiene su seguro y tiene también ahora un poquito de crédito, pudo aplicar para rentar la casa, porque si no ellos no hubieran podido aplicar para la casa por no tener los documentos ni el seguro. (Rafa) (Rafa y Marta —su cónyuge—, Rafa es hermano de dos participantes en DACA, 31 años, cocinero, Phoenix)

Los participantes en DACA pueden tener contacto con las autoridades sin miedo a ser deportados. La hija de Berta fue el único miembro con posibilidad de ir a recoger las pertenencias de su padre, quien había sido deportado.

Mi hija ahora que fue a recoger las cosas de su papá a la cárcel, nadie podía ir a recogerlas. Pues ella sí tenía una identificación para poder reclamarlas. Si ella no hubiera tenido eso (DACA) ahí se pierde lo que el traía, yo no hubiera podido ir. También pudo ir a visitar a su papá. (Berta, madre de participantes en DACA, 42 años, trabajadora doméstica, Phoenix)

Los participantes en DACA pueden acceder a vías de financiamiento, con costes además menores, a la que otros miembros de sus familias no pueden acceder. El hijo de Álvaro no sólo pudo acceder a crédito para sus estudios por ser participante en el programa, sino que pudo acceder a un crédito para comprar la casa en la que todos residen.

Esta casa es de uno de mis hijos, empezó a trabajar su crédito, su seguro social, y entonces ya le pudieron dar créditos para agarrar la casa, créditos para pagar los estudios, económicamente y de todo nos ha ayudado mucho. (Álvaro, padre de participantes en DACA, 40 años, trabajador de la construcción, Phoenix)

## Conclusiones

Las entrevistas realizadas dan cuenta de que DACA confiere oportunidades laborales —como ha sido señalado ampliamente en otras investigaciones— y permite evitar las políticas que impiden a los inmigrantes indocumentados acceder determinados nichos del mercado laboral (por ejemplo, LAWAs en Arizona). Sin embargo, conviene señalar que varias trabas fueron erigidas por el gobierno de Arizona en contra de los participantes en el programa.

DACA supone nuevos ingresos con los que sufragar los estudios universitarios, por lo que la mayoría de los participantes en el programa entrevistados, tanto en Arizona como en California, decidieron trabajar al mismo tiempo que proseguían sus estudios. En el caso de California, la política federal pro-inmigrante se acumula con las ya conducidas por el gobierno estatal para permitir que paguen colegiaturas como residentes, obtengan becas y financiamiento para sus estudios. En el caso de Arizona, DACA anula obstáculos impuesto por las políticas estatales de Arizona que encarecían los estudios.

En suma de todo lo anterior, el programa DACA supone un mayor alivio para los jóvenes mexicanos residentes en Arizona, puesto que hacen frente a un contexto de políticas anti-inmigrantes que les impiden a ellos y a sus familiares proseguir sus estudios, trabajar y les dificultan su vida cotidiana en general.

Se considera que los jóvenes adultos mexicanos están compelidos a atender las obligaciones familiares de ayuda financiera. Esta sensación de obligación puede ser mayor entre los participantes en DACA, dado el surgimiento de nuevas expectativas y exigencias de los padres con respecto a sus hijos con tal estatus. Asimismo, los hijos adquieren rápidamente un nuevo rol en las familias: el de proveedor de recursos sólo alcanzables con el estatus que el programa les confirió —realizar contratos, tratar con las autoridades y obtener financiamientos son algunos ejemplos de ellos.

Este trabajo supone una primera exploración al binomio DACA y a la familia, por lo que muchas cuestiones al respecto son referidas sólo de manera tangencial, por tanto, quedan pendientes para futuras investigaciones: el análisis de los cambios que DACA introduce en las relaciones de poder al interior de las familias debido al estatus que confiere al hijo, en la división generacional de trabajo y en relaciones entre padres e hijos. El programa, como hemos visto, tiene elementos muy positivos en la vida de los participantes y sus familias, también puede dar lugar a problemáticas y conflictos familiares desde el momento que empodera a aquellos integrantes de la familia que se acogen al programa a la par que les otorga mayores responsabilidades. Asimismo, queda pendiente para futuras investigaciones analizar lo que sucede con los participantes en DACA que han conformado sus propias familias, y analizar qué sucede cuando los participantes en el mismo dejan de tener DACA.

La ciudadanía, la residencia permanente legal, o en este caso, el programa DACA, no son la panacea para revertir una vida de dificultades económicas y de exclusión, cómo las que muchas familias inmigrantes mexicanas han padecido en México y Estados Unidos. En cualquier caso, DACA ha supuesto un paso adelante en la dirección adecuada para los jóvenes mexicanos participantes en el programa, puesto que estos nuevas oportunidades educativas y laborales.

## Referencias bibliográficas

Alarcón, R. (2011) "US Immigration policy and the mobility of Mexicans (1882-2005", en *Migraciones Internacionales*, vol. 6, núm 1, pp. 185-218.

Amuedo-Dorantes, C. y Antman F. (2014) "The Impact of Authorization on the Schooling and Labor Market Outcomes of Undocumented Immigrants: Evidence from the Deferred Action for Childhood Arrivals Program", disponible en <https://www.aeaweb.org/conference/2016> (3 de marzo de 2017).

Batalova, J., S. Hooker, Capps R. y Bachmeier J. D. (2014) *DACA at the Two-year Mark: A National and State Profile of Youth Eligible Applying for Deferred Action*, Washington, D.C.: Migration Policy Institute, disponible en <http://www.migrationpolicy.org/research/daca-two-year-marknational-and-state-profile-youth-eligible-and-applying-deferred-action> (4 de marzo de 2017).

Cancino, J. (2015) "Indocumentados recibirán licencias profesionales en California a partir de enero", en *Univision Noticias*, disponible en <http://www.univision.com/noticias/indocumentados/indocumentados-recibiran-licencias-profesionales-en-california-a-partir-de-enero> (16 de marzo de 2017).

De la Mora, F. y Pinzón P. (2014) "De retos y oportunidades: diplomacia consular de México en Estados Unidos", en *Revista Mexicana de Política Exterior*, núm. 101, pp. 187-214.

Durand, J. y Massey D. S. (2003) *Clandestinos: Migración México-Estados Unidos en los albores del siglo XXI*, México: Miguel Ángel Porrúa.

Escala Rabadán, L. (2005) "Derechos humanos y asociaciones de migrantes mexicanos en California", en *Migraciones Internacionales*, vol. 3, núm. 2, pp. 84-107.

Fix, M. y Zimmermann W. (1999) "All Under One Roof: Mixed-Status Families in an Era of Reform", en *International Migration Review*, vol. 35, núm. 2, pp. 397-419.

Flores, S. M. (2010) "State Dream Acts: The Effect of In-state Resident Tuition Policies and Undocumented Latino Students", en *Review of Higher Education*, vol. 33, núm. 2, pp. 239-283.

Fuligni, A. J. y Pedersen S. (2002) "Family obligation and the transition to young adulthood", en *Developmental Psychology*, vol. 38, núm. 5, pp. 856-868.

García, J. (2016a) "Trump preocupa a indocumentados que obtuvieron la licencia AB 60 en California", en *La Opinión*, disponible en <http://laopinion.com/2016/12/30/trump-preocupa-a-los-indocumentados-que-obtuvieron-la-licencia-bajo-la-ley-ab-60-en-california/> (16 marzo de 2017).

García, J. (2016b) "L. A. crea fondo de \$10 millones para ayudar a inmigrantes indocumentados", en *La Opinión*, disponible en <http://laopinion.com/2016/12/19/l-a-crea-fondo-de-10-millones-para-ayudar-a-inmigrantes-indocumentados/> (16 marzo de 2017).

Gonzales, R. G., V. Terriquez y Ruszczyk S. P. (2014) "Becoming DACAmented Assessing the Short-Term Benefits of Deferred Action for Childhood Arrivals (DACA)", en *American Behavioral Scientist*, vol. 58, núm. 14, pp. 1852-1872.

Gonzales, R. G. y Bautista Chavez A. M. (2014) "Two Years and Counting: Assessing the Growing Power of DACA", en *American Immigration Council*, disponible en [http://www.bakkenlaw.com/s/two\\_years\\_and\\_counting\\_assessing\\_the\\_growing\\_power\\_of\\_daca\\_final.pdf](http://www.bakkenlaw.com/s/two_years_and_counting_assessing_the_growing_power_of_daca_final.pdf) (3 de marzo de 2017).

Good, M. (2013) "Do immigrant outflows lead to native inflows? An empirical analysis of the migratory responses to US state immigration legislation", en *Applied Economics*, vol. 45, núm. 30, pp. 4275-4297.

Hinojosa-Ojeda, R. y Wynn M. (2014) *From the Shadows to the Mainstream: Estimating the Economic Impact of Presidential Administrative Action and Comprehensive Immigration Reform*, disponible en [http://www.naid.ucla.edu/uploads/4/2/1/9/4219226/ucla\\_naid\\_center\\_report\\_-\\_estimating\\_the\\_economic\\_impact\\_of\\_presidential\\_administrative\\_action\\_and\\_comprehensive\\_immigration\\_reform.pdf](http://www.naid.ucla.edu/uploads/4/2/1/9/4219226/ucla_naid_center_report_-_estimating_the_economic_impact_of_presidential_administrative_action_and_comprehensive_immigration_reform.pdf) (3 de marzo de 2017).

Landale, N. S. y Oropesa R. S. (2007) "Hispanic families: Stability and change", en *Annual Review of Sociology*, vol. 33, pp. 381-405.

Martinez, L. M. (2014) "Dreams Deferred the Impact of Legal Reforms on Undocumented Latino Youth", en *American Behavioral Scientist*, vol. 58, núm. 14, pp. 1873-1890.

NOTIMEX (2014) "Arizona empieza a emitir licencias de manejo para 'dreamers' ", en *Excelsior*, disponible en <http://www.excelsior.com.mx/global/2014/12/22/999083> (16 de marzo de 2017).

Passel, J. S. y López M. H. (2012) "Up to 1.7 million unauthorized immigrant youth may benefit from new deportation rules", in *Pew Hispanic Center*, disponible en <http://www.pewhispanic.org/2012/08/14/up-to->

1-7-million-unauthorized-immigrant-youth-may-benefit-from-new-deportation-rules (4 de marzo de 2017).

Pope, N. G. (2016) *The Effects of DACAmentation: The Impact of Deferred Action for Childhood Arrivals on Unauthorized Immigrants*, vol. 143, pp. 98-114.

Portes, A. y Zhou M. (1993) "The new second generation: Segmented assimilation and its variants", en *The annals of the American academy of political and social science*, vol. 530, núm. 1, pp. 74-96.

Provine, D. M., M. L. Rojas-Wiesner y Velasco G. M. (2014) "Peripheral Matters: The Emergence of Legalized Politics in Local Struggles Over Unauthorized Immigration", en *Law & Social Inquiry*, vol. 39, núm. 3, pp. 601-620.

Singer, A. y N. P. Svajlenka (2013) *Immigration facts: Deferred Action for Childhood Arrivals (DACA)*, Washington, DC: Brookings Institution, disponible en [http://www.brookings.edu/~media/research/files/reports/2013/08/14-daca/daca\\_singer\\_svajlenka\\_final.pdf](http://www.brookings.edu/~media/research/files/reports/2013/08/14-daca/daca_singer_svajlenka_final.pdf) (3 de marzo de 2017).

Telles, E. E. y Ortiz V. (2011) *Generaciones excluidas: mexicano-estadounidenses, asimilación y raza*. España: CIS.

Terriquez, V. (2015) "Dreams delayed: Barriers to degree completion among undocumented community college students", en *Journal of Ethnic and Migration Studies*, vol. 41, núm. 8, 1302-1323.

Torre Cantalapiedra, E. (2015) "Diez lecciones aprendidas sobre las políticas anti-inmigrantes de Arizona y sus efectos en la vida de las familias migrantes mexicanas" (exclusivo en línea), en *Este país*, núm. 293, disponible en <http://www.estepais.com/articulo.php?id=229&t=exclusivo-en-linea-diez-lecciones-aprendidas-sobre-las-politicas-anti-inmigrantes-de-arizona-y-sus-efectos-en-la-vida-de-las-familias-migrantes-mexicanas> (12 de marzo de 2017).

Torre Cantalapiedra, E. y Schiavon J. A. (2016) "Actuar o no actuar: un análisis comparativo del rol de los estados de Chiapas y Arizona en la gestión de la inmigración", en *Norteamérica*, año 11, núm. 1, pp. 159-189.

Torre Cantalapiedra, E. y Anguiano Téllez M. E. (2016) "Viviendo en las sombras: estrategias de adaptación de familias inmigrantes mexicanas en Arizona, 2007-2015", en *Papeles de Población*, vol. 22, núm. 88, pp. 171-207.

Valenzuela, A. y Dornbusch S. M. (1994) "Familism and social capital in the academic achievement of Mexican origin and Anglo adolescents", en *Social Science Quarterly*, vol. 75, núm. 1, pp. 18-36.

Wong, T. K. (2014) "DACA y la incorporación de la juventud indocumentada en Estados Unidos", en *Revista Mexicana de Política Exterior*, núm. 101, pp. 233-236.

Wong, T. K., y García A. S. (2015) "Does Where I Live Affect Whether I Apply? The Contextual Determinants of Applying for Deferred Action for Childhood Arrivals", en *International Migration Review*, vol. 50, núm. 3.

Wong, T. K., García A. S., M. Abrajano, FitzGerald D., Ramakrishnan K., y S. Le. (2013) "Undocumented No More: A Nationwide Analysis of Deferred Action for Childhood Arrivals", or *DACA*. Washington, D.C.: *Center for American Progress*, disponible en <http://www.americanprogress.org/issues/immigration/report/2013/09/20/74599/undocumentedno-more> (3 de marzo de 2017).

USCIS (2016a) *Consideración de Acción Diferida para los Llegados en la Infancia (DACA)*, disponible en <https://www.uscis.gov/es/acciondiferida> (14 de marzo de 2017).

USCIS (2016b) *Number of I-821D, Consideration of Deferred Action for Childhood Arrivals by Fiscal Year, Quarter, Intake, Biometrics and Case Status: 2012-2015 (December 31)*, disponible en <https://www.uscis.gov/tools/reports-studies/immigration-forms-data/data-set-form-i-821d-deferred-action-childhood-arrivals> (14 de marzo de 2017).

## Resumen curricular del autor

*Eduardo Torre Cantalapiedra*

Doctor en Estudios de Población por El Colegio de México. Entre sus publicaciones recientes se encuentran los artículos "Explaining State and Local Anti-Immigrant Policies in the United States: The Case of Arizona's SB 1070" en *Migraciones Internacionales*, vol. 8, 2016 y "Viviendo en las sombras: estrategias de adaptación de familias inmigrantes mexicanas en Arizona, 2007-2015" en *Papeles de Población*, vol. 22, 2016, en coautoría con María Eugenia Anguiano Téllez. Actualmente, es investigador posdoctoral en Instituto de Investigaciones Jurídicas de la Universidad Nacional Autónoma de México.

Dirección electrónica: [e.torreca@gmail.com](mailto:e.torreca@gmail.com)

# **“Quiero quedarme, pero volviendo”: movilidad y circulación como estrategias de re-dinamización de proyectos migratorios entre España y Mali**

**“I want to stay, meanwhile I’m coming back”: mobility and circulation as strategies for re-orienting migratory projects between Spain and Mali**

**Annalisa de Maitilasso**

Universidad Complutense de Madrid

## **Resumen**

En los últimos años, la crisis económica en España ha generado un fenómeno de transformación profunda de las dinámicas migratorias. Este cambio afecta no solo a los españoles que se mudan a otro país, sino también a la población extranjera. Para los migrantes malienses que se enfrentan hoy a situaciones sumamente críticas de pérdida de la estabilidad económica, jurídica y residencial, la reformulación de los proyectos migratorios se vuelve una etapa obligada. En este escenario, asistimos a una re-dinamización de las circulaciones transnacionales. Migrantes procedentes de trayectorias decenales de arraigo territorial, optan hoy con frecuencia por recurrir a la movilidad: trazan circuitos comerciales de productos de segunda mano entre África y Europa, se mueven a través de sus redes parentales para buscar empleos ocasionales en otros países europeos o se incorporan a la circulación de los temporeros en el medio rural. Basándome en una investigación etnográfica multi-situada, realizada entre 2011-2015, principalmente en Mali, España y Francia, quisiera centrar la atención sobre cómo los actores migrantes recurren hoy a la movilidad antes que al retorno como herramienta de re-orientación de sus carreras migratorias.

**Palabras Clave:** Movilidad; retorno; crisis; transnacionalismo; migración maliense.

## **Abstract**

In the past years, the economic crisis in Spain caused a major transformation of migratory dynamics. The transformation concerns not only the Spanish citizens in search of a more dynamic labour market in other countries, but also the foreign residents in this country. Facing social vulnerability, job and legal insecurity, a growing number of Malian migrants make circulation a key resource, allowing them to reformulate their migratory project. In this context of rapid evolution, we observe today a new cycle of national and transnational mobility. The suburban trips looking for short term jobs, the trips to different countries to sell second hand products, or the seasonal trips for working in agriculture, are just few examples of an economy of the mobility, that blurs the limits between migration and international commerce. Based on a multi-sited ethnography realized between 2011 and 2015 in Spain, France and Mali, this article studies the movements of Malian migrants, and how they use mobility, rather than return as a tool to re-orient their emigrational careers.

**Key words:** Mobility; return; crisis; transnationalism; malian migration.

Recibido: 24 de abril de 2017

Aprobado: 24 de mayo de 2017

## Introducción

*On voit resurgir une économie parallèle fondée sur la mobilité, sur des solidarités précaires et changeantes, dont les acteurs sont ces femmes et ces hommes toujours prêts à partir, indifférents aux frontières et aux distances.\**

Mirjana Morokvasic (1999: 5)

La preocupación por el éxodo de jóvenes españoles hacia países económicamente más dinámicos sigue siendo un tema de debate en España. De hecho, el impacto en esa población de la crisis económica y la contracción del mercado del trabajo, así como las consecuencias sociales y demográficas de estas migraciones intra-europeas, forman parte de un conjunto de cuestiones espinosas que inquietan a la opinión pública y al mismo tiempo interpelan el mundo de la política, los medios de comunicación y los investigadores sociales (Navarrete Moreno, *et al.*, 2014; Verick, 2009). En cambio, los movimientos de migrantes residentes en España hacia otros ámbitos nacionales parecen realizarse sin levantar mucho ruido y sin despertar el mismo interés.

El trabajo de investigación en el que se basa este artículo trata de arrojar luz sobre estas circulaciones silenciosas, tan discretas cuan numéricamente significativas (Domingo, *et al.*, 2012). Para ello, me he centrado en un caso de estudio concreto: la movilidad geográfica de las personas malienses residentes en España. Se trata de un colectivo migrante cuya presencia ha aumentado rápidamente entre 2000 y 2010, gracias, entre otros factores, a la disponibilidad de empleo en sectores como la construcción, la agricultura y los servicios. Sin embargo, a partir de 2008 esta población ha sufrido un proceso de repentino empobrecimiento, así como una precarización social y jurídica. Progresivamente, la movilidad geográfica se ha vuelto un recurso capital para estas personas, a la vez que una solución de emergencia que reconfigura sus proyectos migratorios. Sujetos y objetos de esta metamorfosis, los malienses han cambiado de entorno, de ciudad y de país, a la vez que se transformaba su trabajo, su estatus social y su

\* Vemos resurgir una economía paralela que se basa en la movilidad, en solidaridades precarias y cambiantes, cuyos actores son estas mujeres y estos hombres siempre listos para salir, indiferentes a las fronteras y distancias. Mirjana Morokvasic (1999: 5). Traducción de la autora.

identidad profesional: de obreros de la construcción a comerciantes transnacionales, de residentes en la ciudad a temporeros en el campo, de madres y padres de familia a trabajadores/as precarios/as desplazados/as que ejercen la maternidad y la paternidad a distancia.

En mi trabajo, he intentado enfocar la pluralidad de perfiles y de actores en movimiento para señalar cómo migrantes con diferentes recorridos e historias de integración en España (en ocasiones muy largas y estructuradas) organizan hoy su rutina laboral, residencial y familiar entorno a viajes frecuentes, desplazamientos por trabajo y cambios imprevistos de residencia. Es lo que Morokvasic (1991: 5) define oportunamente como una "economía paralela de la movilidad" alimentada por hombres y mujeres que tienen en común una misma actitud hacia el viaje, y una disponibilidad permanente al movimiento. Como tendré ocasión de exponer, al confrontarse con situaciones muy críticas de desempleo estructural y desamparo económico, muchos actores prefieren desplazarse, mudarse, viajar a otro país antes que optar por un retorno definitivo. El retorno representa, de hecho, una opción arriesgada y un trance peliagudo que expone a los migrantes, en el país de origen, al juicio y a la presión de su entorno familiar y social.

El caso de estudio que presento se basa en una investigación etnográfica multi-situada, realizada entre 2011 y 2016 en el marco de un doctorado en sociología de los procesos migratorios.<sup>1</sup> En primer lugar, quisiera reconstruir la evolución del contexto laboral, social y familiar de la población maliense en España en los últimos años; a continuación presentaré los tres circuitos de movilidad en los que he volcado mi análisis, amparándome en las entrevistas realizadas sobre el terreno. Finalmente trataré de sacar algunas reflexiones conclusivas, insistiendo en la transformación de las experiencias de movilidad de los actores y la relación ambivalente que une la circulación a la cuestión del retorno.

## **Crisis, desempleo y desahucios: crónicas del desarraigo**

Con la crisis, los malienses lo estamos pasando fatal, fatal, fatal. Tengo muchos compañeros que no están trabajando ni nada; yo estoy trabajando pero, los que estamos trabajando, ahora nos va mal también. Lo que estamos ganando es mucho menos de la mitad de lo que ganábamos antes; o sea, no nos alcanza ni para nuestros gastos individuales. Hay muchos

---

1 Se ha aplicado una metodología de enfoque cualitativo que ha permitido de reconstruir a través de entrevistas biográficas y entrevista colectiva los recorridos de movilidad nacional y transnacional de 44 migrantes malienses.

que salen de España, por que llevan años sin hacer nada ni nada. Hay muchos que se están volviendo. Algunos son optimistas, siguen aguantando porque creen que va a ir mejor. Hay gente así, también. Hay muchos que se han ido fuera y están en la agricultura y no están encontrando trabajo. (Seydou)<sup>2</sup>

Las palabras de Seydou,<sup>3</sup> como las de muchos otros, manifiestan toda la inquietud ante un proceso aparentemente irreversible de precarización generalizada, cuyo impacto ha transfigurado profundamente las trayectorias personales de todo un colectivo de personas. Para los migrantes malienses que han llegado a España a lo largo de los años 2000, la crisis económica se presenta invariablemente como un elemento de perturbación de los proyectos de vida construidos a lo largo de los años anteriores. Su acción desestabilizante afecta a los equilibrios familiares, laborales y residenciales establecidos en el contexto de inmigración interrumpiendo carreras profesionales, parando recorridos de promoción social, desestructurando dinámicas asociativas y deteniendo el proyecto de codesarrollo en el país de origen.

Al día de hoy, casi todos mis amigos se han ido. Si no se han ido es por que todavía están cobrando el paro. La gente se marcha. Se espabila con el paro, pero como nunca se crea empleo, después del paro...muchos se van a Francia, la gente prefiere darse de largas, hay unos que van al campo, hay muchos que van a Bélgica, a Francia. A probar a Alemania (...). Yo siempre he tenido trabajo hasta 2011 cuando me he quedado en la calle. De momento mi antigua empresa no me dice nada, tampoco tengo esperanza de encontrar un nuevo trabajo; he acabado el paro y estoy con la ayuda...entonces me dedico a buscar un coche de ocasión, a recoger chatarra, lo que sea. Estoy probando pero tampoco me funciona, estamos así buscando como hacerlo. Ahí está nuestro país, pero así no podemos volver. (Karim)<sup>4</sup>

En estos fragmentos extraídos de dos entrevistas realizadas en 2014, en el momento álgido de la crisis, aparece un inventario de las estrategias de los malienses para hacer frente al desempleo. Entre ellas, destacan la búsqueda de un trabajo temporal en la agricultura, la salida de España hacia otro país, o la creación de pequeños negocios informales y los regresos temporáneos a Mali. Por lo general, como veremos más adelante, las entrevistas realizadas apuntan claramente a

---

2 Entrevista con Seydou realizada en Madrid el 01/02/2014.

3 Los nombres de los interlocutores han sido modificados para mantener el anonimato de las personas entrevistadas.

4 Entrevista con Karim realizada en Madrid el 29/01/2014.

que, en la mayoría de los casos, las personas migrantes prefieren aventurarse en otros lugares, a la caza de oportunidades económicas, antes que resignarse a la inactividad o a volver a Mali de forma definitiva.

Como señala el informe: *la población inmigrada ante la crisis, mirando hacia el otro lado* (Colectivo Ioé, 2013: 1) Durante el período 1994-2007 la sociedad española vivió un ciclo de notable expansión económica. El PIB, medido en euros constantes, creció 70 por ciento y la población ocupada 67 por ciento (de 12.2 a 20.4 millones de personas). Basada en el crédito barato, la especulación financiera, la liberalización del suelo, y la construcción de grandes infraestructuras, esta bonanza generó una importante demanda de mano de obra en la construcción, las industrias auxiliares y los servicios de mercado, paralelos a un incremento del empleo público. Junto a una oferta de empleo estable y bien remunerado se expandieron los puestos de trabajo precario, temporal y de bajo salario. En ese contexto se produjo el mayor proceso inmigratorio de la historia española contemporánea: la población foránea pasó de 2.5 millones en enero de 2001, a 6.5 en 2008.

El informe demuestra asimismo que la integración social y profesional de esta población estribaba en la gran disponibilidad de empleos (algunos de ellos en negro<sup>5</sup> y/o precarios), así como en la inscripción en un sistema de ayudas sociales que aseguraban, hasta 2012 un acceso generalizado a la seguridad social y a las ayudas públicas, incluso para personas en situación de irregularidad.<sup>6</sup>

Es posible añadir un tercer nivel a la fórmula de integración española, se trata de un elemento de singularidad que no aparece en otros países europeos: hablamos de una cierta facilidad de acceso de la población extranjera a la propiedad inmobiliaria, gracias al crédito bancario. El endeudamiento creciente de los hogares migrantes representa la consecuencia nefasta de este modelo de integración, que ha sabido alimentar el deseo de muchos de apropiarse de los códigos de éxito de la clase media española, gracias a la conquista de los símbolos del bienestar económico: entre ellos, sobre todo, la casa de propiedad. A raíz de ello, muchos malienses en riesgo de precarización social por el avance del desempleo, se han encontrados asimismo atrapados en la

---

5 La expresión trabajo en negro (o trabajo "sumergido") en España se refiere a un tipo de actividad laboral no declarada y, en muchos casos, no sujeta a un contrato escrito sino simplemente a un acuerdo oral entre las partes.

6 Se hace referencia a las medidas de restricción de la atención médica para las personas en situación irregular adoptadas en 2012 y parcialmente rectificadas en 2015 por el gobierno central.

espiral crediticia de los bancos y expuestos a procesos de desahucios y de desarraigo familiar.<sup>7</sup>

Resulta preciso subrayar ciertas diferencias con respecto a la historia de la inmigración maliense en Francia, cuyo precedente constituye un referente histórico importante (Timera, 1996; Daum, 1998; Quiminal, 1991) hoy en día, los malienses en España participan en un ciclo económico que requiere de un modelo interpretativo distinto al de la “inmigración fordista” (Peraldi, 2002) donde la integración social de los foráneos quedaba vinculada con su inserción laboral en el empleo asalariado industrial. Para entender la migración en España de los últimos 15 años es imprescindible tener en cuenta la transformación de la economía española hacia un modelo productivo post-fordista, basado en el desarrollo de los servicios, el aumento del consumo privado y el avance del sector de la construcción (Oso y Ribas Mateos, 2012). En este contexto los inmigrantes constituyen el elemento más flexible, menos protegido y peor pagado de la cadena productiva.<sup>8</sup>

Si observamos los datos de la población maliense en España,<sup>9</sup> podemos apreciar un incremento espectacular de las presencias en la década de los años 2000, que coincide con la fase de crecimiento económico ya citada. Según los datos de los padrones municipales, el número de ciudadanos malienses registrados (incluyendo las personas en situación irregular) se multiplica por diez en 8 años, pasando de

7 A lo largo de mi investigación he observado dos casos de desahucio y diferentes procesos de renegociación de la deuda por insolvencia. Me parece interesante añadir al respecto la opinión de un informador que se queja de la facilidad con la que las entidades bancarias concedían créditos y de la situación de endeudamiento de muchas familias malienses: *“Del 2003 al 2006 había un boom en la construcción y había gente que se compraba casa. Sin contrato fijo te pones a comprar casa! Yo he visto gente de mi país que me lleva una carta y me pregunta: que es esta carta? pues es un crédito del banco [...] que te concede 30.000 euros con tal de ir a firmar... Hay un montón de culpables en esto: las inmobiliarias, pero también la gente que se ha metido en esto. Por esto mucha gente que tiene deudas se ha vuelto con su familia y muchos se han ido a Francia”*. (entrevista con Dauda, realizada el 15/01/2014 a Madrid).

8 Algunos autores (entre ellos Andrea Rea, 2013) utilizan para este tipo de empleo la fórmula 3D jobs (*Dirty, Dangerous and Demeaning*, o en algunas versiones *Dirty, Dangerous and Difficult*) se trata de empleo caracterizados por condiciones de trabajo extremadamente difíciles, peligrosas y físicamente agotadoras.

9 Los datos que se manejan en este apartado remiten a dos fuentes diferentes: los datos demográficos generales relativos a la población malienses en España son extraídos del informe realizado por la Fundación CElmigra (2010), mientras que los datos específicos relativos a la situación laboral entre los años 2009 y 2011 se desglosan de la información estadística recogida por el Instituto Nacional de Estadística y recopilada en el marco de las actividades del proyecto Europeo *Dynamisation d'une cellule relais de codéveloppement avec le Mali en Espagne*. Dicho proyecto, al que he participado en calidad de coordinadora en 2011, calidad con el respaldo organizativo en España de la ONG MPDL (Movimiento por la Paz y el Desarme y la Libertad).

2.320 a 22.860 entre el 2001 y el 2009. Los datos ponen de manifiesto dos elementos: en primer lugar si nos fijamos en el ratio de género, observamos un desequilibrio importante entre hombres y mujeres. En 2008, frente a 21.100 hombres malienses registrados, destacaban solamente 1.760 mujeres (7.7 por ciento). Otra característica destacada es la edad media muy baja: el 94.6 por ciento de los malienses se situaba en la franja de edad de los 20-39 años, cumpliendo con el perfil dominante del joven migrante soltero en busca de una colocación laboral.

Los sectores principales de inserción laboral para este perfil eran la construcción y el sector agrícola. Este segundo, en muchos casos, representaba la puerta de acceso al mercado del trabajo para las personas en situación irregular. Una vez cumplidos los tramites para la adquisición de un permiso de residencia por arraigo, el paso siguiente en el proceso de integración social y económica solía corresponder a la obtención de un puesto de trabajo en una empresa de construcción en las ciudades españolas. Se trataba de empleos no menos precarios, pero mejor remunerados. Gracias a ellos, los migrantes podían hallar cierta estabilidad residencial, a partir de la cual iniciar los tramites de un eventual proceso de reagrupación familiar y dedicar tiempo y energías a la vida social y asociativa. Así lo relata Daouda, el presidente del alto consejo de malienses en España, un informador clave para mi investigación:

Ahora 70 por ciento de los malienses, ninguno tiene trabajo. Antes todos tenían trabajo. Empezando desde 2003 hasta 2008, todos tenían trabajo, la mayoría en la construcción. Primero era en el campo y luego cuando ya había trabajo abundante, todos se engancharon a la construcción. Ahora que ha bajado otra vez la construcción todos vuelven al campo. (Daouda, 2014)<sup>10</sup>

Confirman esta tendencia los testimonios, entre otros, de Lamine (37 años, trabaja actualmente y de manera muy esporádica en el campo) y de Shoukry (32 años, residente en España durante cinco años, y actualmente en búsqueda de empleo en Francia):

La mayoría de nosotros estaba trabajando en la construcción. En las casas que hemos hecho, ya no hay nadie, la gente no tiene dinero para pagar. El dinero que han ganado con las casas... ¿donde está? Ahora nadie está trabajando, ¿donde está el dinero?!? Yo también estoy sin trabajo. Me voy a mover para poder seguir con la casa, la comida, mi familia. (Lamine)<sup>11</sup>

---

10 Entrevista con Daouda realizada en Madrid el 22/05/2014.

11 Entrevista con Lamine realizada en Madrid el 12/02/2014.

En España teníamos muchas ventajas que aquí no tenemos. Allí trabajábamos todos como burros, había muy pocos que no trabajaran mucho. Todo el mundo trabajaba y nunca iba al paro. Hasta que se ha acabado el curro. (Shoukry)<sup>12</sup>

El año 2009, representa un punto de inflexión importante en la trayectoria de esta población migrante: por un lado el proceso de destrucción del empleo, iniciado ya en 2007,<sup>13</sup> se acelera notablemente como podemos ver en la tabla que se presenta a continuación, elaborada a partir de datos del Instituto Nacional de Estadística (INE); la tasa de desempleo pasa de 15 por ciento en 2008, al 48 por ciento en 2011; por otra parte, asistimos a un crecimiento de la población femenina: entre 2009 y 2010, según estos datos, parece apreciarse un nuevo flujo de llegadas de migrantes que se mantiene en una proporción de 85-87 por ciento de hombres, frente a 15-13 por ciento de mujeres.

Otro dato interesante que se desprende de la tabla, se refiere a un flujo importante de reducción del número de personas incluidas en la población activa: si en 2008 la población maliense mayor de 16 se colocaba prácticamente en bloque en el conjunto de la población activa, esto deja de suceder en los años siguientes; una explicación plausible de este fenómeno apunta a que un cierto número de personas no renueva su inscripción en los registros de búsqueda de empleo (porque se ha marchado o porque se ha incorporado en actividades económicas informales o sumergidas) pese a seguir manteniendo la residencia en el país. Asimismo se observa una baja participación de las mujeres en el mercado de trabajo regular (en lo referente a su inserción en el trabajo en negro<sup>14</sup>, resulta mas difícil hacer valoraciones).

Las entrevistas y las observaciones realizadas sobre el campo, muestran claramente entre los malienses un aumento de la circulación de personas, difícilmente apreciable a partir de datos estadísticos generales. En la entrevista que se cita a continuación, como en muchas otras, se confirma esta tendencia:

---

12 Entrevista con Shoukry realizada en París el 03/05/2014.

13 Según los datos del informe mencionado antes (Colectivo IOE, 2013), entre 2007 y 2013, la tasa de empleo disminuye de un 20.9 por ciento en el caso de la población migrante y de un 17.5 por ciento para los autóctonos.

14 Ver nota no. 6.

Tabla 1: Población total, población activa, empleados, desempleados \*

|      | POB. TOTAL |      |              | POB. ACTIVA |      |     | EMPLEADOS     |      |     | DESEMPLEADOS |     |     |
|------|------------|------|--------------|-------------|------|-----|---------------|------|-----|--------------|-----|-----|
|      | TOT        | HOM  | MUJ          | TOT         | HOM  | MUJ | TOT           | HOM  | MUJ | TOT          | HOM | MUJ |
| 2008 | 15.1       | 15.0 | 0.1<br>(1%)  | 15          | 15   | 0   | 12.7<br>(85%) | 12.7 | 0   | 2.2<br>(15%) | 2.2 | 0   |
| 2009 | 16.6       | 14.4 | 2.3<br>(14%) | 13          | 12.5 | 0.5 | 8.9<br>(68%)  | 8.9  | 0   | 4.1<br>(32%) | 3.6 | 0.5 |
| 2010 | 21.4       | 18.2 | 3.2<br>(15%) | 19.7        | 17.9 | 1.9 | 10.7<br>(54%) | 10.7 | 0   | 9.1<br>(46%) | 7.2 | 1.9 |
| 2011 | 22         | 19.1 | 2.9<br>(1%)  | 18.6        | 17.9 | 0.7 | 9.6<br>(52%)  | 9.4  | 0.1 | 9<br>(48%)   | 8.5 | 0.5 |

Fuente: \* Datos en miles y referentes al primer trimestre de cada año.

\* Datos sobre población de nacionalidad maliense en España mayor de 16 años.

Bakari:—De los malienses que yo conocía, se han ido muchos, se han ido muchísimos. Yo puedo decir que de mis mejores amigos casi todos se han ido, casi todos ya no están aquí, la gente que esta aquí la conocemos desde hace muy poco. Pero de los antiguos, de los que vivían conmigo, de los que salían conmigo...muchísimos se han ido.

Investigadora: —¿A dónde?

Bakari:— Para Francia, porque aquí no encontraban ni trabajos, ni ayuda, nada ni nada. Entonces mejor salir (...). Ahora hay muchos malienses que trabajan en el campo, en Huelva, Albacete, Lerida...cuando se acaba el campo se vuelven a Mali y luego cuando empieza el campo otra vez vuelven aquí. (Bakari)<sup>15</sup>

En muchos casos, los desplazamientos hacia otros países, incluso cuando son duraderos, no se registran, ya que a menudo no implican, a nivel administrativo, un cambio de residencia. Si se exceptúa el movimiento de núcleos familiares con menores, en cuyo caso las necesidades de escolarización de los niños y del acceso a la seguridad social hacen necesario formalizar la nueva residencia, para muchos migrantes malienses este tipo de circulaciones sigue considerándose una solución temporal y potencialmente reversible. De hecho, los malienses que han salido de España hacia otro país, raramente descuidan los procedimientos de renovación en ese país, de los permisos de residencia que aún tienen en vigor. El carnet español de residente extranjero constituye un permiso que autoriza la circulación en el espacio Schengen, aunque en muchos países, como en Francia, no permite el acceso al empleo regular. La titularidad de la nacionalidad española se vuelve, entonces, una condición privilegiada que abre la puerta a una circulación ilimitada en plenitud de derechos, como me explica Hakim:

Si tienes la nacionalidad cuando llegas aquí te dan un título de 10 años y con eso trabajas tranquilamente; los que no tenemos estamos obligados a estar aquí casi como ilegales. Puedes estar aquí y no pasa nada, pero no puedes trabajar. (Hakim)<sup>16</sup>

## **Formas y figuras de la circulación de los malienses**

En la mayoría de los recorridos biográficos reconstruidos, la erosión acelerada de las bases económicas y sociales, en las que se inscribían los proyectos migratorios de los malienses en España, ha abierto la

---

<sup>15</sup> Entrevista con Bakari (34 años), realizada el 26/06/2014 en Madrid.

<sup>16</sup> Entrevista con Hakim realizada en París el 03/05/2014.

puerta a un nuevo ciclo de movilizaciones. Se trata de un escenario relativamente inédito, que pone de manifiesto una cierta variedad de trayectorias posibles.

Las observaciones realizadas parecen desmentir que, frente a una situación de paro estructural, los migrantes se encuentren obligados a elegir entre dos alternativas excluyentes: la inactividad en España o el retorno a Mali. Por un lado, la falta de ocupación en España impulsa una ampliación del perímetro de búsqueda de trabajo a nivel europeo: al apoyo de las redes de familiares permite diferentes formas de migración "pendular" o re-migración hacia otros países, principalmente Francia, Bélgica e Inglaterra. Por el otro lado, asistimos a un aumento de los viajes hacia Mali que, sin embargo, asumen más a menudo otras formas y fórmulas (viajes de negocios, visitas temporales, acuerdos comerciales) que las del retorno definitivo.

De ese modo, tendríamos un cuadro más detallado de los movimientos de aquella porción de la población maliense que parece salir de las estadísticas. De los ausentes del recuento de población, no todos han regresado: algunos han cambiado de residencia (de la ciudad al campo), de país (de España a otro país europeo), de actividad económica (de un empleo por cuenta ajena a una actividad autónoma en el sector informal). Las entrevistas parecen confirmar estas tendencias, identificando tres principales actividades generadoras de ingresos que se inscriben en sendos circuitos de movilidad.

En primer lugar, como ya se han mencionado, uno de los sectores que ha absorbido a buena parte de los trabajadores desempleados de la construcción es el sector agrícola. Los testimonios relatan que no son pocos los malienses que han decidido incorporarse al circuito de movilidad de los trabajos agrícolas, siguiendo año tras año las diferentes rutas marcadas por las temporadas de cosecha.

Al final de 2008, en el trabajo ya ...ya había empezado la crisis; desde 2008 hasta ahora no he trabajado, pero voy a la campaña, donde está la fruta. Yo voy buscando mi suerte para allí. Así, hasta que algo sale, por que no puedo sentarme así, doy vueltas dentro de España. Primero Huelva, después Lerida, después Jaen. Jaen va a empezar en diciembre. Luego enero y febrero y cuando se acabes allí, la gente va a empezar otra vez. (Aziz)<sup>17</sup>

Sin embargo, en los últimos años la afluencia masiva de trabajadores ha repercutido negativamente en las condiciones laborales y de

---

17 Entrevista con Aziz realizada en Madrid el 12/02/2014.

alojamiento de los temporeros: frente a una saturación generalizada de mano de obra, muchos observadores registran unos cambios importantes en los mecanismos de selección y trato del personal por parte de los empleadores. Aumenta el trabajo sumergido y el empleo de intermediarios en los que se delega la selección, el transporte y el pago de los obreros. Las tarifas salariales sufren un descenso importante. Por otra parte, la fuerte competencia de trabajadores desesperados limita radicalmente el poder de negociación y denuncia de los mismos.

Lamine: —Hay mucho trabajo en negro<sup>18</sup> y, a parte, hay muchos intermediarios aquí en Albacete. Son los propios inmigrantes que hablan con los empresarios que lo que hacen es aprovechar la situación. La empresa se coge uno de ellos que tenga permiso de residencia, permiso de conducir y furgoneta. Lo que hacen las empresas, en vez de ir a una agencia de colocación para solicitar a gente, pues no! hablan con ellos y ellos les encuentran a las personas, por qué hay muchos que están desesperados!

Investigadora—Tu lo ves como algo perjudicial?

Lamine:—*Claro es muy perjudicial para los inmigrantes, porque por los intermediarios, hay mucha gente que se queda sin cobrar, o sea trabaja y luego no lo pagan o lo pagan mal o sea se quedan con parte del dinero. Y eso, los intermediarios, tanto árabes como también africanos, aprovechan la situación.* (Lamine)<sup>19</sup>

Algunos migrantes relatan además que si antes los empleadores se hacían cargo de garantizar el alojamiento para sus trabajadores, ahora en muchos casos se deshacen de este compromiso, dejando a los temporeros en situaciones de precariedad extrema. Muchos de ellos afirman pasar la noche en estaciones de autobuses, campamentos improvisados, chabolas o naves en desuso en la periferia de la ciudad. Las observaciones realizadas en Albacete durante la campaña de la cebolla encajan con el escenario de degrado y desamparo relatado en las entrevistas.

Un segundo circuito de movimientos es el que conecta España con otros países europeos que cuentan con un mercado del trabajo relativamente más dinámico que el español, sobre todo en lo que respecta a los trabajos temporales, en negro y sin especialización. Puede tratarse, por ejemplo (y todos los ejemplos que se enumeran a continuación aparecen documentados en las entrevistas), de trabajar en la trastienda de un restaurante de París, de encontrar un empleo por horas en

---

<sup>18</sup> Nota 14.

<sup>19</sup> Entrevista con Lamine realizada en Albacete el 26/06/2014.

los mercados generales de Frankfurt, de ser encargado de almacén en una grande superficie comercial de Bruselas, o de sustituir un familiar que trabaja en un matadero en Toulouse, de cubrir bajas en empresas de limpieza industrial en la periferia de la capital francesa. Este abanico de empleos precarios, ocasionales y sumergidos es el resultado de una demanda y oferta de trabajo que se acoplan en un mercado salvajemente competitivo, donde la disponibilidad inmediata es clave, así como la capacidad de encontrar oportunidades puntuales que aparecen y desaparecen rápidamente. En la carrera profesional de un trabajador migrante podemos encontrar hasta una decena de empleos similares a los señalados antes, ubicados en un número relevante de localidades diferentes.

En ciertos casos son enteros núcleos familiares los que se desplazan, gracias al apoyo de familiares y conocidos ya instalados establemente en el país de destino. De hecho, la ayuda de las redes familiares en otros países es fundamental en esos trances complicados. Por eso muchos malienses eligen moverse hacia Francia, país donde existe una comunidad inmigrada procedente de Mali muy amplia, desde los años 60: "La gente que lleva a su familia a Francia, normalmente es gente que tiene familia desde hace 20 años en Francia y ellos les apoyan". (Ousmane)<sup>20</sup>

Un tercer circuito de movilidad concierne las pequeñas actividades de comercio informal<sup>21</sup> entre Mali y Europa: una actividad hacia la cual confluyen muchos migrantes malienses, en situación de desempleo, es la importación y la venta en Mali de productos de segunda mano procedentes de Europa, sobre todo coches, camionetas, electrodomésticos, piezas de recambio para motores, ropa, aparatos electrónicos y de telefonía móvil. Se trata de un tipo de una salida profesional muy usual entre los migrantes africanos, que aprovecha, por un lado, la demanda creciente en África de productos procedentes de Europa a precios baratos y, por el otro, las redes transnacionales de contactos al alcance de las personas migrantes, así como su desenvoltura y su disponibilidad para desplazarse entre un continente y otro.

A estos elementos de oportunidad, es preciso añadir otro punto: este tipo de comercio de importación de envergadura limitada utiliza

---

20 Entrevista con Ousmane realizada en Madrid el 23/04/2014.

21 Se habla aquí de comercio informal para definir, con cierta aproximación, la dificultad de encasillamiento administrativo de estas actividades económicas. Sin embargo, no se quiere transmitir que se trate de actividades desorganizadas, improvisadas o de carácter ilegal. Aun así, en la mayoría de los casos, los ingresos obtenidos de estas actividades no son objeto de declaración fiscal.

unos canales de abastecimiento y unos *modus operandi* que sitúan estas actividades económicas en una zona gris de relativo permisivismo. De hecho, aunque por lo general se colocan en un marco de legalidad, estas ocupaciones se benefician hábilmente de su posición poco regulada, esquivando numerosas restricciones y lidiando con las normas existentes de tránsito aduanero.

Los circuitos que hemos reconstruido no tienen que ser vistos como compartimentos estancos: el pasaje de uno a otro es muy frecuente y se produce gracias a una actividad constante de socialización de informaciones y contactos, llevada a cabo por parte de las redes sociales de familiares, amigos y compatriotas que entrelazan las comunidades de migrantes en Europa. De ese modo, explotando el potencial de dichos canales transnacionales de información, un empleo ocasional en otra ciudad europea puede compaginarse con un negocio de productos de segunda mano y las temporadas de cosecha en el campo dejan tiempo para otros empleos y otros negocios en diferentes localidades geográficas. Las combinaciones posibles son innumerables. El denominador común de todas estas actividades es la capacidad de la población maliense de manejar la movilidad como una ventaja comparativa con respecto a la población autóctona (más formada, con más recursos sociales y económico, pero relativamente menos disponible a moverse).

Un caso ejemplar, en este sentido, es el de Amidou, un migrante maliense de 33 años, llegado a España en 2005. La trayectoria de Amidou nos muestra el recorrido fragmentado de quien ha tenido que adaptar y reorientar radicalmente su proyecto de vida en más de una ocasión. Este migrante ha utilizado la movilidad transnacional como estrategia de reacción ante las dificultades y, a la vez, como forma de promoción social. Antes de emigrar a Europa, Amidou era un joven comerciante maliense con una red de negocios bien establecida, cuya actividad principal era la importación de productos informáticos de segunda mano procedentes de Nigeria y Benín. El proyecto de emigración a Europa (promovido por su hermano residente en España desde algunos años) se concibió como una manera de mejorar su posición económica y social. Una vez allí, Amidou encuentra trabajo rápidamente pasando por diferentes empresas del sector de la construcción. Sin embargo en 2012 empieza a enfrentarse a periodos de inactividad cada vez más frecuentes y largos.

Vivíamos todos allí en España, pero luego con la crisis, yo he empezado a meterme en mis negocios. Como la crisis ha llegado, mi jefe me dijo que ya

no había trabajo. A menudo me llamaba para hacer una semana de trabajo o dos semanas. Pero eso no era suficiente. Así que decidí empezar con otra cosa: es por eso que compro coches de segunda mano y los llevo a Mali para venderlos. De allá, luego vuelvo y este es mi business. Con eso he abierto una tienda allá. (Amidou) <sup>22</sup>

El *business* de Amidou es un negocio de importación de vehículos y material de segunda mano a Mali, una actividad que se encauza en su experiencia previa así como en su habilidad para los negocios. En un primer momento este migrante pragmático e inteligente intenta compatibilizar este comercio con su antiguo empleo asalariado; luego, cuando el empleo por cuenta ajena desaparece definitivamente, Amidou decide salir de España para buscar trabajo en Francia, ya que de momento su negocios generan beneficios de forma puntual y limitada.

El negocio de los coches ha empezado en 2008. He ahorrado 5000 euros: como trabajaba un poco con mi jefe también, podía ahorrar. Luego cuando la crisis ha venido, he buscado otro trabajo y no he encontrado nada, el dinero que tenía guardado iba a acabarse pronto. Con lo cual he decidido hacer una "inversión". Sabes...en España después de dos años sin trabajar...mi hermano tampoco trabajaba...Total, que al final he decidido irme para Francia, Me he ido de repente sin decir nada a nadie. (Amidou) <sup>23</sup>

La "inversión" a la que hace referencia Amidou consiste en emplear sus últimos ahorros en una nueva estrategia económica, que consiste en marcharse hacia otro país en busca de empleo. Por su continuidad con el mundo de las empresas informales y del *ethnic business*, Mirjana Morokvaisc (1999) sostiene que estas circulaciones, por razones de trabajo, pueden ser asimiladas a actividades de autoempleo, equiparando de esa forma la salida en búsqueda de empleo a una acción emprendedora, en la que el producto comercializado es la propia mano de obra flexible de las personas migrantes.

En Francia, Amidou relata una experiencia muy difícil que empieza con la sensación de regresar, después de muchos años en Europa, a la situación de extrema precariedad experimentada al principio de su trayectoria migratoria. Durante los primeros meses, se aloja en una residencia para extranjeros compartiendo una habitación individual con cinco compañeros; los papeles españoles solo le permiten acceder a empleos no declarados, discontinuos, mal remunerados y, si bien

---

<sup>22</sup> Entrevista con Amidou realizada en París el 01/05/2014.

<sup>23</sup> Entrevista con Amidou realizada en París el 01/05/2014.

cuenta con la ayuda de un familiar instalado en el país desde hace muchos años, las relaciones con la comunidad maliense en Francia resultan ser más difíciles de lo esperado: muchos residentes en España de nacionalidad malienses, una vez trasladados a Francia, relatan cierto rechazo por parte de sus compatriotas en ese país. Las inquietudes de estos últimos, alarmados por un posible aumento de “competencia” en temas de trabajo y alojamiento, no facilita la instauración de un clima de apoyo y acogida. Es lo que relata este informante, entrevistado en una residencia para extranjeros en la periferia de París.

Los de España, muchos nos hemos venido para acá (Francia). Fíjate que grande es este sitio, aquí son siete plantas y en el otro edificio son 8 plantas; casi todos son malienses. Pero esta gente no quiere a otros. Se quejan mucho de nosotros. Los que viven aquí, los malienses de Francia se quejan de nosotros, nos dicen: iros para allá! Ellos creen que de esta crisis, la culpa somos nosotros (Shoukry).<sup>24</sup>

## **Emigrar, re-emigrar, volver**

Nosotros somos inmigrantes, vamos donde ganamos, si no ganamos volvemos a casa. Pero fíjate, estando tantos años fuera de tu casa cuando vuelves estas como otro inmigrante en tu propia casa. Llegas allí, las cosas no son iguales, son distintas. Por eso, los malienses de España, muchos estamos aquí en Francia. (Diabby)<sup>25</sup>

Bueno, los inmigrantes venimos como inmigrantes, si tienes algo puedes volver. Pero la gente para volverse tiene antes que encontrar algo, sino vas a morir allí como pobre! Si no tienes nada, volver es difícil. Hay mucha gente aquí ahora que no puede volver y la culpa es de eso, además con la crisis que ha venido...peor todavía!. (Sidibé)<sup>26</sup>

Diabby y Sidibé expresan el malestar de muchos ante la posibilidad de volver a Mali. Diabby hace referencia al conflicto interno que experimentan numerosos inmigrantes cuando mencionan la posibilidad de volver. El deseo de regresar a casa se mezcla con el temor a sentirse un extraño en su propio hogar, y en el fondo, como bien demuestran los trabajos antropológico sobre la materia<sup>27</sup>, el retorno es un proce-

24 Entrevista con Shoukry realizada el 2/05/2014 en París

25 Entrevista con Diabby realizada el 3/05/2014 en París.

26 Entrevista con Sidibé realizada el 24/01/14 en Madrid.

27 Existe una literatura abundante sobre el tema del retorno y las dificultades de la reincorporación de los migrantes en el contexto de origen. Véanse entre otros Gmelch (1995), Ghosh (2000), Stefansson y Markowitz, F. (2004), Cassarino (2004), Jeffery y Murison (2011). Para una síntesis bibliográfica sobre los principales trabajos que tratan ese tema, una referencia muy útil es el texto de Carling et al. (2011).

so complejo que, lejos de representar un mero regreso a la condición previa a la salida, produce a menudo situaciones impredecibles de transformación de los equilibrios sociales en el entorno del migrante (Llegas allí y las cosas no son iguales).

Sidibé, por su parte, supedita significativamente la perspectiva del retorno con la consecución de ciertos resultados materiales ("tienes que encontrar algo"). Refiriéndose a estos aspectos, nociones como la de "contrato social" (Daum, 2005) y "deuda migratoria" (Razy, 2007) han sido significativamente construidas para reflejar la vinculación y las relaciones ambivalentes que los migrantes mantienen con su entorno de origen (Quiminal, 1991 y 2002). En las comunidades de origen, cada vez más dependientes de las rentas migratorias, la salida de los jóvenes hacia el extranjero es vivida como una inversión colectiva, a la vez simbólica y material: las remesas, las casas construidas y los coches comprados por los migrantes, los proyectos de codesarrollo y las actividades económicas alimentadas con capitales de la emigración, constituyen la materialización del pago de esta deuda, a caballo entre estrategias de promoción personal y lógicas de redistribución social.

En ocasiones, la promesa de repagar la inversión realizada con la emigración resulta ser un compromiso que no tiene nada de metafórico, como en el caso de Oumar, un migrante en situación irregular, llegado a España después de una larga odisea de dos años, que le ha llevado a cruzar el desierto y el mar. Pese a la falta de recursos, de empleo y de permiso de residencia, Oumar no está dispuesto a abandonar Europa y no sólo por los esfuerzos y los años que le ha supuesto llegar. Ese viaje tan costoso se ha realizado con dinero prestado por sus familiares:

Todo está pensado para venir aquí, no para volver atrás. De momento, sin trabajo, no tengo dinero para enviar a mi familia. El retorno no es una opción para mí. Volver con las manos vacías es un insulto para tu gente: el dinero que te han dado para venir aquí es dinero prestado. (Oumar)<sup>28</sup>

Según la mayoría de los entrevistados, en épocas de crisis y de desamparo, el retorno se vuelve, paradójicamente, una opción menos viable que antes. De hecho, retornar sin un proyecto sólido, sin capitales y sin recursos que explotar significa en cierta medida poner de manifiesto el fracaso del proyecto de realización personal y de mejora económica emprendido con la emigración (Quiminal, 2002). Si el contexto de origen representa para muchos migrantes africanos el espacio

---

28 Entrevista con Oumar, realizada el 26/05/2014 en Madrid.

privilegiado donde exhibir los símbolos materiales del ascenso social (Kane, 2012), un retorno en situación de precariedad económica expone a los migrantes al desprestigio y les enfrenta a procesos de estigmatización, exclusión, depresión y sensación de fracaso.

En un artículo muy interesante, Giulia Sinatti (2011) demuestra, aportando el ejemplo de los migrantes senegaleses, que la posibilidad de una reinstalación se ve constantemente amenazada y aplazada por las presiones a las que los migrantes de retorno están sometidos en el contexto de origen. De este modo el retorno definitivo se aleja progresivamente del alcance de los actores, sin dejar de ser el horizonte ideal hacia el cual se orientan sus proyectos a largo plazo y sus perspectivas de futuros. La autora observa la existencia de una distancia cada vez mayor entre la fuerza de una referencia todavía vigente (el ideal del retorno definitivo) y las prácticas de los migrantes, que se ven atrapados en la espiral de continuos movimientos, en búsqueda de los recursos con los que sustentar un proyecto de retorno cada vez más difícil de realizar. En este escenario, las opciones de retorno van reconfigurándose y transformándose en soluciones de compromiso, eventualmente reversibles, en proyectos pensados para acoplarse a un contexto en rápida evolución. Se contempla el retorno desde la perspectiva de la movilidad y la movilidad como una manera de acercarse gradualmente al retorno: en otras palabras, los viajes entre Mali y Europa asumen la forma de aproximaciones a la posibilidad futura de volver definitivamente, se vuelven una manera de tantear el terreno, de empezar a construir un proyecto de retorno en Mali, sin renunciar de momento a los recursos que ofrece el mantenimiento de la residencia en el espacio Schengen.

En algunos casos, los migrantes elaboran estrategias colectivas orientadas a un “retorno móvil”. Un ejemplo significativo es la cooperativa agrícola impulsada por algunos miembros de la asociación de migrantes malienses en Madrid. Karim (55 años, en España desde finales de los noventa, residente en Madrid con su familia, en paro desde 2012) es uno de los principales promotores de la iniciativa, que consiste en asociar migrantes interesados en invertir en la explotación agrícola de algunas parcelas en diferentes pueblos de la zona de Sikasso. Según él, la cooperativa no es sólo una oportunidad de retorno, sino también la única manera posible de encontrar una conclusión satisfactoria para su trayectoria migratoria, manteniendo una presencia tanto aquí como allá:

Karim: Este es nuestro retorno. Nosotros queremos un retorno bien preparado y la cooperativa es nuestra ocasión (...). Hemos visto muchos que han querido volver. Ha fracasado todo el mundo y todo el mundo ahora tiene que plantear una idea. Algunos han tenido la idea de marcharse afuera. A muchos esto no les gusta, sobre todo a los que se han quedado mucho tiempo en España, muchos años en Europa y quieren volver ya. Están cansados de la vida ya. Entonces la cooperativa es una forma que le interesa a muchos.

Investigadora: —¿Para poder volver o para quedarse en España?

Karim: —Para, estar en España pero volviendo. (Karim)<sup>29</sup>

Con este último propósito, Karim sintetiza el ideal de una doble presencia,<sup>30</sup> manifestando, de este modo, el deseo de encontrar un equilibrio entre dos opciones de futuro, dos países y dos espacios de oportunidades. Su aspiración traslada una necesidad compartida por muchos otros migrantes malienses en riesgo de marginalización social y económica, tanto en Europa como en Mali: la necesidad de reapropiarse de sus proyectos migratorios perturbados por la crisis, reformulando de una manera original su relación con los diferentes espacios geográficos en los que viven, trabajan, se socializan, se sienten vinculados (Bertoncello y Bredeloup, 2000). En este sentido, la movilidad cobra una centralidad especial en el proceso de re-dinamización de las trayectorias personales y adaptación a las oscilaciones del presente. Asimismo la movilidad forma parte de los mecanismos de rescate que los individuos manejan para liberarse del peso de una identidad social y cultural (la del inmigrante integrado) ligada a unos proyectos de vida, de día de hoy, frustrados por la repentina disminución de las oportunidades de integración socio-laboral en España.

En conclusión, si observamos las trayectorias de estos malienses, salta a la vista un dato interesante: sus recorridos hablan de un momento de transformación de las dinámicas migratorias en España que afecta especialmente a aquellos grupos —como el colectivo maliense— crecidos numéricamente en los años de expansión de la economía española. Hoy estas personas se plantean el reto de reorientar no sólo sus carreras profesionales hacia nuevos horizontes (el comercio transnacional, el empleo temporáneo en otros ámbitos, etc.), sino también su manera de construir su identidad, la razón de su presencia en

---

29 Entrevista con Karim realizada el 29/01/2014 en Madrid.

30 La idea de una doble presencia, o sea la posibilidad de ejercer una acción social simultánea aquí y allá, ha sido uno de los temas claves de los teóricos del transnacionalismo (Glick Schillet *et al.*, 1992; Levitt, P. y Glick Schiller, 2004).

Europa y su relación con el territorio. Sus perspectivas de futuro no se limitan a la alternativa entre arraigarse permanentemente en España y volver en vía definitiva. Van más allá, trazan rutas complejas y multipolares.

Asimismo, el estudio de estos fenómenos plantea un reto para los investigadores: repensar las categorías de integración territorial, migración de retorno y comercio transnacional, integrando la perspectiva de la movilidad (Adelkhah, Bayart, 2007; Faist, 2013; Sheller, Urry 2006) para la interpretación de trayectorias difícilmente comprensibles en el marco de análisis compartimentados.

## Referencias bibliográficas

Adelkhah, Fariba y Bayart, Jean-François (2007) *Voyages du développement: émigration, commerce, exil*, Karthala, Paris.

Bertoncello, Brigitte y Bredeloup, Sylvie (2000) "Commerce africain, réseaux transnationaux et société locale", in *Hommes et Migrations*, 1224, pp. 5-21.

Carling, Jørgen; Mortensen, Elin Berstad y Wu, Jennifer (2011) *A Systematic Bibliography on Return Migration*. Oslo: Peace Research Institute Oslo (PRIO)

Cassarino Jean-Pierre (2004) "Theorising return migration: the conceptual approach to return migrants revisited", in *International Journal on Multicultural Societies*, 6(2) pp. 253-279.

Colectivo IOE (2013) *La población inmigrada ante la crisis: ¿mirando hacia otro lado?*, Boletín ECOS 24, FUHEM ECOSOCIAL, publicado on-line en septiembre/noviembre 2013, consultado en abril 2017. Disponible en <http://www.colectivoioe.org/uploads/0e22cdc4cf3eebeac22b81ad7ac32062f9cf9cf4.pdf>

Daum, Christophe (1998) *Les associations des Maliens en France : migrations développement et citoyeneté*, Karthala, Paris.

Domingo, Andreu; Sabater, Albert y Ortega, Enrique (2012) *¿Vuelta a la España de la emigración? El impacto de la crisis económica en el fenómeno reemergente de la emigración española*, comunicación realizada en el marco de la investigación financiada por el Plan Nacional de I+D+I 2011 *¿De la complementariedad a la exclusión? Análisis sociodemográfico del impacto de la crisis económica en la población inmigrada*.

Faist, Thomas (2013) "The mobility turn: a new paradigm for the social sciences?", in *Ethnic and Racial Studies*, 36 (11), pp. 1637-1646.

Fundación CeiMigra (2010) "Nuevos ciudadanos de Malí en España: Ala ka an ke nyogon jigi ye!", en *Miradas desde la migraciones*, Observatorio Valenciano de la Inmigración, Valencia.

Gmelch, George (1992) *Double passage: the lives of Caribbean migrants abroad and back home*, Ann Arbor University of Michigan Press, Chicago.

Ghosh, Bimal (2000) *Return Migration: Journey of Hope or Despair?*, International Organization for Migration, Geneva.

Glick Schiller, Nina; Basch, Linda; Szanton Blanc, Cristina. (1992) "Transnationalism: a new analytic framework for understanding migration", in N. Glick Schiller, L. Basch & C. Szanton Blanc (eds), *Toward a Transnational Perspective on Migration*, New York, New York Academy of Sciences, pp. 1-24.

Instituto Nacional de Estadística (INE), Encuesta sobre Población Activa (EPA), Iº trimestre 2008, Iº trimestre 2009, Iº trimestre 2010, Iº trimestre 2011. Datos accesible en la pagina [http://www.ine.es/dyngs/INEbase/es/operacion.htm?c=Estadistica\\_C&cid=1254736176918&menu=ultiDatos&idp=1254735976595](http://www.ine.es/dyngs/INEbase/es/operacion.htm?c=Estadistica_C&cid=1254736176918&menu=ultiDatos&idp=1254735976595)

Jeffery, Laura; Murison, Jude (2011), "The temporal, social, spatial, and legal dimensions of return and onward migration", in *Population, Space and Place*, 17/2, pp. 131-139.

Kane, Oumane (2012) *The Homeland is the Arena. Religion, Transnationalism and the Integration of Senegalese Immigrants in America*, Oxford University Press, New York.

Levitt, Peggy; Glick Schiller, Nina (2004) "Conceptualizing Simultaneity: A Transnational Social Field Perspective on Society", in *International Migration Review*, 38(3), pp. 1002-1039.

Morokvasic, Mirjana (1999) "La mobilité transnationale comme ressource : le cas des migrants de l'Europe de l'Est", in *Cultures & Conflits*, 33-34, pp. 105-122.

Morokvasic, Mirjana (1999) "La mobilité transnationale comme ressource : le cas des migrants de l'Europe de l'Est", in *Cultures & Conflits*, 33-34, pp. 105-122.

Navarrete Moreno, Lorenzo; Cuenca García, Cristina; Díaz Catalán, Celia; Díaz Chorne, Laura y Zúñiga, Ricardo (2014) "La emigración de los jóvenes españoles en el contexto de la crisis: análisis y datos de un fenómeno difícil de cuantificar", in *Project Report*, INJUVE, Observatorio de la Juventud en España, Madrid.

Oso, Laura; Ribas-Mateos, Natalia (2012) "De la sorpresa a la incertidumbre: abriendo etapas en el estudio de la temática sobre género y migración en el contexto español", in *Papers*, 97(3), pp. 511-520.

Quiminal, Catherine (1991) *Gens d'ici, gens d'ailleurs*, Christian Bourgeois Éditeur, Paris.

Quiminal, Catherine (2002) "Retours contraints, retours construits des émigrés maliens", in *Hommes et Migrations*, 1236, pp. 35-43.

Quiminal, Catherine y Timera, Mahamet (2002) "1974-2002, les mutations de l'immigration ouest-africaine", in *Hommes et migrations*, 1239, pp. 19-32.

Peraldi, Michel (2001) "Cabas et containers. Activités marchandes informelles et réseaux migrants transfrontaliers", in *Maisonnette & Larose*, Paris.

Peraldi, Michel (2002) "La fin des Norias ? Réseaux migrants dans les économies marchandes en Méditerranée", in *Maisonnette & Larose*, Paris.

Razy, Elodie (2006) "De quelques "retours soninké" aux différents âges de la vie. Circulation entre la France et le Mali", in *Journal des anthropologues*, 106-107, pp. 337-354.

Rea, Andrea (2013) "Les nouvelles figures du travailleur immigré : fragmentation des statuts d'emploi et européanisation des migrations", in *Revue européenne des migrations internationales*, 29(4), pp. 15-35.

Sheller, Mimi y Urry, Jhon (2006) "The new mobilities paradigm", in *Environment and Planning*, 38(2), pp. 207-226.

Sinatti, Giulia (2011) "'Mobile transmigrants' or 'unsettled returnees'? Myth of return and permanent resettlement among Senegalese migrants", in *Population, Space and Place*, 17(2), pp. 153-166.

Stefansson, Anders H. y Markowitz, Fran (2004) *Homecomings. Unsettling Paths of Return*, Lexington Books, Lanham.

Tarrius, Alain (2012) "Des transmigrants en France. Un cosmopolitisme migratoire original", in *Multitudes*, 49(2), pp. 42-52.

Timera, Mahamet (1996) *Les Soninké en France : d'une histoire à l'autre*. Karthala, Paris.

Verick, Sher (2009) "Who Is Hit Hardest during a Financial Crisis? The Vulnerability of Young Men and Women to Unemployment in an Economic Downturn", in *IZA Discussion Paper*, 4359, pp. 1-35.

## Resumen curricular de la autora

*Annalisa de Maitilasso*

Doctora en Sociología y Antropología de la Complejidad por la Universidad EHESS de París y la Universidad de Bergamo; ha realizado proyectos de investigación sobre retorno, migraciones circulares y empresas transnacionales en Mali, España, Francia, Italia y Marruecos. Colabora actualmente con el Instituto Universitario de Desarrollo y Cooperación de la Universidad Complutense de Madrid. Entre sus publicaciones destacan: *"Raconte-moi ta migration. L'entretien biographique entre construction ethnographique et autonomie d'un nouveau genre littéraire"* (2014) in Cahiers d'études africaines, 2014/1-2 (Nº213-214) y *"Il ritorno costruito: storie di reinserimento dei migranti in Mali tra vecchi modelli e nuove rappresentazioni"* (2014) in Archivio Antropologico del Mediterraneo, 14/2: 55-64. [http://www.archivioantropologicomediterraneo.it/riviste/estratti\\_14-2/maitilasso.pdf](http://www.archivioantropologicomediterraneo.it/riviste/estratti_14-2/maitilasso.pdf)  
Correo electrónico: [dainamaity@hotmail.com](mailto:dainamaity@hotmail.com)



# Política pública ambiental y protección de la población desplazada por factores asociados al cambio climático en el departamento del Quindío

Environmental public policy and protection of population displaced due to factors associated with climate change in Quindio

Melissa Ríos-Sarmiento

Universidad La Gran Colombia Seccional Armenia

## Resumen

El presente artículo es el resultado de una investigación sociojurídica que pretende analizar la respuesta de las autoridades departamentales frente al desplazamiento por causas ambientales en el Quindío. Para ello, en primer lugar fueron identificados los desplazados por cambios climáticos en el departamento del Quindío, se describieron las políticas públicas existentes, programas y proyectos públicos para la prevención y atención de los desplazados ambientales, lo que permitió finalmente comparar los resultados de gestión de las entidades regionales y locales encargadas de la gestión ambiental con la realidad del impacto provocado por los efectos del cambio climático en el departamento y examinar los mecanismos de participación ciudadana para la construcción, implementación y evaluación de políticas públicas. Denotando grandes falencias frente al trato de desplazado ambiental, ya que únicamente es considerado como damnificado por un desastre o emergencia ambiental, generando con ello desprotección de los derechos fundamentales y falta de reparación integral para los afectados.

**Palabras clave:** Cambio Climático; desplazado ambiental; política pública.

## Abstract

This article is the result of a socio-legal investigation that attempts to analyze the answers from the local authorities in relation to the displacement caused by environmental issues in Quindío. First, the population displaced due to climate changes in Quindío was identified; second, the existing public policies were described as well as the public programs and projects that aim to prevent and help the affected population. This allowed to finally compare the results of the management from regional and local entities in charge of environmental management, accounting with the reality of the impact caused by climate change in Quindío. It also allowed to examine the mechanisms of citizen participation related to construction, implementation and evaluation of public policies. The investigation exposed big failures about the treatment of the environmental displaced individual; he is only considered a victim of a disaster or an environmental emergency, thus causing the lack of protection of their fundamental rights and a lack of reparation for the victims.

**Key words:** Climate change; environmental displaced; public policy.

Recibido: 29/01/2017

Aprobado: 23/04/2017

## Introducción

El fenómeno del desplazamiento ambiental asociado a factores del cambio climático representa para Colombia grandes retos políticos y administrativos y la necesidad de apropiación de este tipo de temas en espacios gubernamentales, no gubernamentales y académicos. Los desplazamientos medioambientales son:

Aquellos procesos migratorios forzados producidos a causa de una grave ruptura medioambiental, en parte producida por la acción del hombre, que pone en peligro la existencia y/o afecta seriamente la calidad de las condiciones de vida de un pueblo o comunidad (Belenguer, 2012: 2).

Las causas más comunes que conllevan a los desplazamientos son los efectos derivados de catástrofes naturales como huracanes, inundaciones, terremotos, aludes; sumando a ello la mala gestión de los recursos naturales, así como la minería a cielo abierto; las megaconstrucciones, gaseoductos y represas han llevado a que las poblaciones más vulnerables se vean afectadas. Actualmente hay 25 millones de desplazados en el mundo por causas ambientales y se estima que el diez por ciento de los movimientos de población estaría motivado por factores ambientales. Sin embargo es importante diferenciar los tipos de refugiados existentes según El-Hinnawi (1985)

Existen tres categorías: aquéllos que han sido desplazados temporalmente debido a presiones ambientales, los desplazados de forma permanente debido a cambios permanentes de su hábitat, y aquéllos que se han desplazado permanentemente en busca de una mejor calidad de vida porque su hábitat original es incapaz de proveerles sus necesidades mínimas debido a la degradación progresiva de los recursos naturales Básicos. (p. 11)

El tema del cambio medioambiental, y del desplazamiento como consecuencia está surgiendo con fuerza en la agenda política global. Sin embargo, persiste la escasez de investigaciones fundamentadas que permitan adoptar decisiones eficaces en materia nacional y, aún más, departamental, por cuanto hasta el momento ninguna legislación nacional define o reconoce explícitamente ‘desplazados ambientales’ y no existen cuerpos jurídicos para ofrecerles protección.

Esto se convierte en una oportunidad para establecer y ofrecer propuestas de política pública, para que el Estado pueda tener una respuesta oportuna, organizada y eficaz, frente a los nuevos escenarios y retos, en busca de garantizar los derechos humanos de las poblaciones afectadas y prevenir el daño de aquellas que se encuentren en un alto grado de vulnerabilidad geográfica y social, otorgando primacía a la dignidad humana, dentro de criterios de equidad e igualdad, como valores fundamentales, protegidos por el bloque de constitucionalidad en un Estado social de derecho, como es Colombia.

Así lo indica (Amaya, 2010: 373)

Vemos una vez más la necesidad de la intervención de herramientas jurídicas, diseñadas específicamente para mejorar la capacidad de adaptación al cambio climático de todas las zonas, los sectores y grupos especialmente vulnerables. Así cada sector en particular tenga su propia normatividad, es necesario que se busque una política integral, que abarquen en la medida de sus capacidades, la mayor cantidad de perspectivas, impactos y consecuencias derivadas del cambio climático, y no solamente se encaminen hacia la mitigación de las emisiones de gases de efecto invernadero.

Colombia, por su condición geográfica y la riqueza de su patrimonio natural y cultural, cuenta con múltiples formas de utilización de sus recursos, que se han encontrado con un nuevo modelo de desarrollo que no ha tenido en cuenta los componentes ambientales, sociales, ni culturales.

El departamento del Quindío se encuentra localizado en la zona centro occidente del país (flanco occidental de la Cordillera Central), coordenadas 4° 44' y 4° 04' latitud norte; y 75° 52' y 75° 24' longitud oeste. La extensión es de 1 961 8 Km<sup>2</sup> que representa el 0.2 por ciento del territorio nacional, es el segundo departamento más pequeño del país, limita al oeste y sur con el Valle del Cauca, al este con el Tolima y al norte con Risaralda, del total de la extensión, el 98.05 por ciento corresponde al área rural (Gobernación del Quindío, 2012: 6).

Está ubicado en la región andina del centro de Colombia y compuesto por los municipios de Armenia, Salento, Calarcá, Córdoba, Buenavista, Pijao, Génova, La Tebaida, Circasia, Quimbaya, Montenegro y Filandia y fue declarado patrimonio cultural por la Unesco debido a sus paisajes; blanco de exploración de megaproyectos mineros y epicentro de megaconstrucciones, lo convierten en un interesante estudio de caso para medir los patrones que producen desplazamiento ambiental, su escala de ocurrencia y las respuestas dadas por el Es-

tado y otras organizaciones de la sociedad civil a las necesidades que surgen del desplazamiento por factores asociados al cambio climático.

En razón a lo anterior surge el interés por investigar el desplazamiento ambiental en el departamento del Quindío, dando una mirada a las políticas públicas existentes, y contribuyendo en todo caso a los directamente afectados y a la sociedad en general, impulsando la cultura de participación ciudadana en la gestión, evaluación y control del desplazamiento ambiental en el departamento y la atención por parte del Estado a este tipo de problemáticas.

## **Materiales y métodos**

Esta investigación es de tipo sociojurídico con un enfoque crítico-social parte de una reflexión práctica articulada con la teoría para generar una acción transformadora basados en el conocimiento y de carácter mixto, no solo por los instrumentos de recolección de información, sino por su trabajo interdisciplinario.

Para su ejecución fueron analizados la totalidad de los planes municipales de desarrollo del departamento del Quindío, no obstante, se abordaron en particular cuatro casos estudio focalizados en tres municipios del departamento: Salento, Pijao y Calarcá, en donde se presentaron desplazamientos por factores atribuibles a desastres hidrológicos como desprendimientos de tierra e inundaciones generados en zonas catalogadas como de alto riesgo y la construcción de megaproyectos. Mediante el uso de instrumentos para la toma de entrevistas y desarrollo de grupos focales con los afectados, realizado de manera conjunta con el equipo investigador del macro proyecto, analizado mediante el uso de la herramienta para el análisis cualitativo de datos denominado Atlas Ti, así como con el ejercicio del Derecho de Petición a las instituciones municipales y la esquematización de la información mediante la creación de fichas bibliográficas.

## **Plan de desarrollo departamental y política pública de desplazamiento ambiental en el departamento del Quindío**

Siendo el Plan de Desarrollo una de las formulaciones más importantes de la política pública a nivel departamental, para la atención de diferentes problemáticas sociales, económicas, políticas y culturales, a continuación se mencionan los principales aspectos que sobre el

desplazamiento forzado ambiental, contiene el Plan de Desarrollo Departamental 2012 -2015 *Gobierno Firme por un Quindío más Humano* aprobado por la Asamblea Departamental, mediante Ordenanza 018 del 30 de mayo 2012 para la atención y protección de los derechos de las personas afectadas por el cambio climático.

El Plan de Desarrollo Departamental está construido sobre cinco (5) dimensiones que dan forma al modelo territorial de desarrollo integral, propuesto para dinamizar y potenciar los factores sociales, culturales, económicos, ambientales e institucionales, en procura de mejorar las condiciones de vida y bienestar de los habitantes del Quindío (p. 46). Una de estas dimensiones es la denominada *Quindío verde y sostenible*, como visión al desarrollo sostenible, la gestión del riesgo y protección y conservación del paisaje. Todas estas con diversos temas ambientales, de recuperación, conservación de recursos, de prevención frente al cambio climático y gestión del riesgo; para posibilitar un desarrollo socio-económico en armonía con el medio natural y garantizar bienestar ambiental.

Contempla una política pública para garantizar la preservación, conservación y gestión sustentable del soporte ecológico ambiental, con diferentes programas departamentales tales como: i) Gestión de áreas protegidas y recursos hídricos, ii) Biodiversidad y servicios ecosistémicos, iii) Gestión ambiental sectorial y urbana, iv) Gestión del riesgo por amenazas naturales y actividades antrópicas; esta última con subprogramas denominados: a) Activos por la vida y b) Más conocimiento menos riesgo, teniendo como metas de resultado "desarrollar campañas de prevención de los riesgos por amenazas naturales y actividades antrópicas y gestionar proyectos de reubicación para familias asentadas en zonas de alto riesgo en coordinación con la promotora de vivienda y la secretaria de infraestructura departamental" (Plan de Desarrollo Departamental Quindío, p. 156).

Según el informe ambiental y estado de los recursos naturales del departamento del Quindío y la oficina municipal para la gestión del riesgo, (citado en el Plan de Desarrollo Departamental, 2012), las amenazas de origen natural o humano que eventualmente pueden generar situaciones calamitosas en el departamento del Quindío son principalmente, amenaza por movimiento telúrico, por encontrarse ubicado sobre el sistema de fallas romeral, amenaza volcánica producto del volcán Cerro Machín, amenaza por deslizamiento, puesto que por sus condiciones socioeconómicas numerosas familias se encuentran

asentadas sobre zonas marginales especialmente sobre laderas de alta pendiente; amenaza por avalanchas o crecientes súbitas de los ríos afectando principalmente a los municipios cordilleranos; amenaza por inundación en la parte llana o semi-llana del departamento; amenaza por incendios estructurales y forestales los cuales se intensifican por el aumento considerable de las temperaturas durante las temporadas secas, especialmente cuando se presenta el fenómeno del niño; y amenaza por vendavales, como consecuencia del cambio climático que ha producido un aumento y recrudecimiento de los vendavales en el departamento.

Delegando la gestión del riesgo a nivel departamental a cargo del Comité Regional para la Prevención y Atención de Desastres (Crepad), cuya función es identificar los riesgos, evaluar su magnitud y formular alternativas de solución; identificando los asentamientos humanos en zonas de riesgo y gestionando la consecución del subsidios de vivienda de interés social; formulando los procesos integrales de rehabilitación de zonas afectadas por la ocurrencia de fenómenos naturales o de origen antrópico, y de proyectos tendientes a prevenir y/o mitigar los posibles efectos de los fenómenos naturales. En apoyo institucional de la Corporación Autónoma Regional del Quindío (CRQ), que también tiene funciones en relación con la gestión del riesgo, enfocadas específicamente a la prevención y mitigación a medio y largo plazo.

### **Contextos municipales de la política pública para el desplazamiento ambiental en el Quindío**

Cada uno de los doce municipios del Departamento del Quindío establece desde sus planes de desarrollo municipal ejes temáticos, con el propósito de abordar la problemática ambiental, centrando su preocupación en la gestión del riesgo.

El Plan de Desarrollo Municipal de Armenia 2012-2015 *Un paraíso para invertir, vivir y disfrutar* aprobado por el Concejo Municipal mediante el Acuerdo 005 de mayo 31 de 2012, en su componente Armenia con Cultura de la Prevención establece que:

La administración municipal trabaja con la comunidad en la formación de una cultura de prevención y mitigación de riesgos, reducción de la vulnerabilidad, atención de emergencias y desastres, en su propósito de construir una ciudad para la vida, saludable y sostenible (Plan de Desarrollo Municipal de Armenia, p. 15).

En virtud de ello, establece el Programa de Gestión Integral Local del Riesgo en el que se desarrollan subprogramas tales como; Fortalecimiento Institucional para la Gestión Integral del Riesgo y Articulación del Manejo Integral del Riesgo, los cuales tienen como meta de resultado “Actualizar el inventario de Zonas de Alto Riesgo consolidado con cartografía, inventario de predios, viviendas, y articularlo con los sistemas de información geográfica, para la gestión de proyectos de mitigación y reubicación de viviendas” (Plan de Desarrollo Municipal de Armenia, p. 145), teniendo en cuenta que el municipio presenta diferentes riesgos que generan situaciones de emergencia y desastre, considerando la alta actividad sísmica en el territorio y producto de la ola invernal producida por el cambio climático, el peligro de deslizamiento, vendavales e inundaciones en algunos sectores de la ciudad.

Sin embargo, aunque en la exposición de motivos que frente al Concejo Municipal presentó la alcaldesa para la aprobación del Plan de Desarrollo Municipal, en donde asevera que: “En esta propuesta se tuvieron en cuenta las diversidades e inequidades de la población en situación o en riesgo de desplazamiento, para brindar una atención integral, protección y garantía de derechos” (Plan de Desarrollo Municipal de Armenia, p. 3); tal afirmación no se encuentra cierta; si bien el plan contempla dentro del programa de inclusión social como meta de resultado la atención y orientación al 100 por ciento a víctimas en todos los hechos problematizantes, en articulación con el sistema de atención y reparación integral a víctimas, esta atención a población desplazada es delegada en el Comité Municipal de Justicia Transicional y en la Mesa Municipal de Fortalecimiento de la Población Desplazada, atendiendo lo establecido en la Ley 1448 de 2012, de lo cual claramente se interpreta la atención a víctimas de desplazamiento forzado en el marco del conflicto armado interno, desconociendo la atención integral a la población desplazada por efectos medioambientales, quienes a nivel municipal solo recibirán el trato de damnificados por desastres ambientales.

Mediante el ejercicio del derecho de petición, se solicitó información al Departamento Administrativo de Planeación a fin de conocer si se habían implementado planes municipales de emergencias y contingencias, si existía o no un mapa de las zonas de amenaza, riesgo y vulnerabilidad del municipio, si había un sistema de seguimiento y evaluación a los asentamientos localizados en zonas de riesgo y en especial si se habían adelantado acciones para la reubicación de familias

ubicadas en terrenos de alto riesgo y vulnerabilidad; dándose respuesta a la solicitud, en el mes de julio de 2014 registrada bajo el radicado 3 554, el director de Planeación indicó que mediante la creación de una cartilla didáctica, la Secretaría de Gobierno Municipal y la Oficina Municipal para la gestión del riesgo y desastres del municipio de Armenia (OMGERD), habían identificado los mayores riesgos y brindado recomendaciones para mitigar las posibles situaciones que podrían presentarse, que actualmente mediante el proyecto de; “Actualización de las zonas de alto riesgo e inventarios de asentamientos en zonas de vulnerabilidad en Armenia” se buscaba actualizar el inventario de zonas de alto riesgo consolidado con cartografía, inventario de predios, viviendas, y articularlo con los sistemas de información geográfica para la gestión de proyectos de mitigación y reubicación de viviendas. De igual forma, afirmó haberse adelantado acciones para la reubicación de familias ubicadas en zonas de alto riesgo y vulnerabilidad; sin embargo, no entrega reporte de ello y traslada dicha solicitud de información a la OMGERD denotando claramente ausencia de programas en esta dependencia para la atención de la población desplazada por factores medioambientales.

El Plan de Desarrollo Municipal de Buenavista 2012–2015 “*Un trabajo social y participativo*” consciente de la vulnerabilidad por fenómenos ambientales, considera de vital importancia establecer acciones de gobierno claras y preventivas en la puesta en marcha de planes de contingencia continuos, en razón de ello, establece dentro del programa de prevención y atención de desastres el fortalecimiento y operatividad permanente del Comité para la Prevención y Atención de Desastres (CLOPAD), así como el fortalecimiento de los organismos de socorro del municipio, la dotación de herramientas e implementos de rescate y la reparación del vehículo extintor de incendios del cuerpo de bomberos del municipio. Sin embargo, no incluye más allá de lo administrativo, la asistencia integral para la personas afectadas por desastres ambientales ni mucho menos la atención a la población de zonas catalogadas como de alto riesgo o desplazados por efectos del cambio climático.

El Plan de Desarrollo Municipal de Calarcá 2012–2015 *Unidos por Calarcá* aprobado por el Concejo Municipal mediante el Acuerdo 008 del 26 de mayo de 2012 en su dimensión de desarrollo, medio ambiente y gestión del riesgo aborda como eje estratégico el denominado Calarcá con ambiente sano, uso racional de los recursos y responsable

con la gestión del riesgo; contenido en la política de comprometidos con el medio ambiente desarrolla el programa de retribución al medio ambiente y prevención del riesgo para mitigar el daño ambiental causado por el uso inadecuado de los recursos naturales ejecutando programas que impacten de manera positiva el medio ambiente, objetivo que a su vez se encuentra desarrollado en subprogramas destinados para la responsabilidad ambiental; mejoramiento del entorno, veeduría y control; educación ambiental y desarrollo sostenible para el municipio y finalmente para la gestión del riesgo, dentro del cual se encuentran como objetivos:

Actualizar el censo y la caracterización de las familias ubicadas en zonas de alto riesgo, mediante visitas de diagnóstico que permitan adelantar procesos de planificación de programas y proyectos para la mitigación de riesgos, actualizar el plano de zonificación de amenazas y riesgos, incluyendo las nuevas zonas geográficas que se consideren de alto riesgo a causa de la oleada invernal y reubicar familias ubicadas en zonas de riesgo y velar por su bienestar (Plan de Desarrollo Municipal de Calarcá, p. 129).

De igual forma, lo contempla como un esfuerzo para generar alternativas económicas, culturales y sociales a través de proyectos que conciban el territorio como bien de interés público que permitirá mejorar la movilidad, proteger el ambiente, ampliar las posibilidades de desarrollo económico con el fin de generar empleo y elevar la eficacia de servicios tan sensibles para la calidad de vida como la educación y la salud (Plan de Desarrollo Municipal Calarcá).

No obstante lo contenido en el Plan de Desarrollo, la protección al medio ambiente está ausente en la realidad del municipio y actualmente se ve afectada por la construcción del megaproyecto Cruce de la Cordillera Central: Túneles de Segundo Centenario, entre el municipio de Calarcá e Ibagué (Tolima), la cual, por encima de su gran avance para el desarrollo no solo del Eje Cafetero, sino del departamento a nivel nacional y del país a nivel internacional, ha generado un impacto negativo para el medio ambiente y la población aledaña con respecto a sus relaciones familiares, laborales y culturales, quienes se han visto en la obligación de abandonar sus tierras e intentar reconstruir sus vidas en un ambiente completamente diferente al que estaban acostumbradas habitar.<sup>1</sup>

---

1 Así lo manifestó la población afectada por esta megaconstrucción, cuando en el marco del macro proyecto de investigación ejecutado conjuntamente con las universidades pertenecientes a la Red de Grupos y Centros de investigación Jurídica y Sociojurídica,

Al respecto indicaron las familias afectadas:

Nos tocó irnos porque necesitaban el terreno para construir el puente que esta allá, nos fuimos para Calarcá, AC (Calarcá Sistematización Atlas Ti, Escenario cuatro y cinco; p. 18). (...) A nosotros ya no nos reparan eso, prácticamente de allá nos sacaron a la brava porque nos dijeron que si no nos salíamos de allá nos quitaban los niños y se los llevaban para bienestar familiar y que si no vendíamos que de allá nos sacaban y no nos daban nada de plata, teníamos que vender por obligación nos dijeron si ustedes no venden por las buenas los sacamos por las malas. AC- (Calarcá Sistematización Atlas Ti, Escenario cuatro y cinco; p. 15).

Situación que también expresó un profesor de la vereda:

Yo creo principalmente que es un desplazamiento forzado sin importar que esté en cabeza del Estado, cuando a mí me sacan a patadas de mis arraigos, de donde estoy acostumbrado a vivir, eso es un desplazamiento forzado sin importar que esté en cabeza en el Gobierno. AC-(Calarcá Sistematización Atlas Ti, Escenario cuatro y cinco; p. 19).

No siendo suficiente la situación de desplazamiento a la que se sometieron los habitantes de la vereda Virgen Negra y Sierra Morena del municipio de Calarcá, éstos se vieron afectados por la muerte de los animales a falta de agua para su consumo, quebrantos de salud por las sustancias químicas producto de la construcción y, en especial, la contaminación de las fuentes hídricas, que afectó abastecimientos de agua y quebradas como El Naranjal, San Rafael, Río Santo domingo y El Salado; esta última, inerte por las malas disposiciones finales del material industrial arrojado a las fuentes de agua, como se evidencia a continuación:

Otro impacto es el del agua en el año 2008 que ya viene la afectación de la montaña bastante adelante como el 2010-2011 el nivel del río desciende bastante, entonces, por ejemplo tenemos las quebradas La Gata y San Rafael que se secaron definitivamente y eran las quebradas que aportaban al acueducto veredal. AC- (Calarcá Sistematización Atlas Ti, Escenario cuatro y cinco; p. 19).

---

Nodo Eje Cafetero "Desplazamiento ambiental de la población asentada en la eco región Eje Cafetero: Incidencia de los factores asociados por efectos del Cambio Climático" se realizaron salidas de campo y se aplicaron instrumentos tales como entrevistas y grupos focales.

Hubo un tiempo que el agua no nos servía ni para consumir ni para trabajar con ella, como 15 o 20 días sin trabajar con eso, las obras que había en la parte de arriba, mucho barro, deslizamientos, demoraba cuatro o cinco días para que quedara limpia. AC-(Calarcá Sistematización Atlas Ti, Escenario cuatro y cinco; p. 14).

Como lo manifestaron los directamente afectados, la contaminación es una de las mayores preocupaciones de los pobladores, ya que, al no darse aplicación a lo estipulado en el Plan de Manejo Ambiental, hay una mala disposición final de los residuos industriales como mezcla del concreto, escombros, varillas y utensilios desechables que causan daños al recurso hídrico, motivo que impulsó a las autoridades ambientales a imponer sanciones pecuniarias por la afectación ambiental y mediante la Resolución núm. 275 del 21 de febrero de 2014, emitida por la Corporación Autónoma Regional del Quindío —CRQ—, se confirma la sanción impuesta al Instituto Nacional de Vías (Invias), consistente en una multa equivalente a la suma de dos mil novecientos veintisiete millones quinientos mil pesos (2 927 500 000 00), mediante la Resolución n° 952 de 18 de octubre de 2013, por afectación ambiental a los recursos del agua y suelo al realizar vertimientos de residuos industriales en las veredas El Túnel y Buenos Aires Alto del Municipio de Calarcá, provenientes del proyecto y la construcción de los túneles, en detrimento del cuerpo hídrico denominado La Gata y sus afluentes.

De igual manera, se elevó petición a la Secretaría de Planeación Municipal de Calarcá en los mismos términos en que se realizó la del municipio de Armenia, y en respuesta bajo radicado S.P.M 1561-14 del 15 de Julio de 2014, el Secretario de Planeación Municipal se limitó a indicar que entre la Universidad del Quindío y la Alcaldía Municipal de Calarcá por intermedio de la Subsecretaría de Prevención y Atención de Desastres, se había realizado un convenio interadministrativo en el cual se habían implementado planes municipales de emergencias y contingencias, el mapa de zonas de amenaza, riesgo y vulnerabilidad, y se había hecho seguimiento y evaluación a los asentamientos localizados en zonas de riesgo, sin embargo, nada manifestó con respecto a las acciones emprendidas para la reubicación de familias ubicadas en zonas de alto riesgo y vulnerabilidad, omitiendo fácilmente la realidad que a la fecha se presenta con los pobladores de las veredas aledañas a la construcción de los Túneles de Segundo Centenario y la evidente vulneración de sus derechos fundamentales.

El Plan de Desarrollo Municipal de Circasia 2012-2015 *Un Compromiso con lo Nuestro* aprobado por el Concejo Municipal mediante el Acuerdo 012 del 30 de mayo de 2012, en su eje estratégico territorial y ambiental desarrolla la política ambiental y de gestión del riesgo denominada; *Circasia comprometida con la sostenibilidad de nuestro territorio y del patrimonio ambiental*, cuyo objetivo es:

Garantizar la sostenibilidad del patrimonio ambiental de Circasia, mediante la articulación de los instrumentos de planificación ambiental y la implementación de determinantes ambientales y realizar una Gestión integral del riesgo basada en acciones de conocimiento de amenazas y disminución de vulnerabilidades (Plan de Desarrollo Municipal de Circasia, p. 40).

Sin embargo, al momento de materializarse este propósito con la creación de los correspondientes programas y subprogramas, sus metas de producto se quedan cortas, como el caso del Programa de Planificación, Prevención del Riesgo y Atención de Desastres, que en los subprogramas de Conocimiento de Amenazas y Gestión Integral del Riesgo, Manejo y Atención de Desastres de mayor relevancia, establece como objetivos simplemente actualizar el mapa de riesgo de amenazas y vulnerabilidad urbano y rural; así como actualizar, adoptar e implementar el plan local de emergencia y contingencia, dejando de lado la regulación de atención a los desplazados por causas ambientales y la reubicación de personas asentadas en zonas de alto riesgo.

Situación que se reitera una vez más, por la propia Oficina de Planeación Municipal, quien en respuesta al derecho de petición bajo radicado OAPD—400-14-59-230 del 19 de junio de 2014, manifiesta que si bien se han implementado planes municipales de emergencia y contingencias y mediante el Acuerdo 016 del 2000, se adoptó el Esquema de Ordenamiento Territorial y se establecieron los planos con las zonas de amenaza, no tienen un sistema de seguimiento y evaluación a los asentamientos localizados en zonas de riesgo y no ha adelantado acciones para la reubicación de familias ubicadas en zonas de alto riesgo y vulnerabilidad.

El Plan de Desarrollo Municipal de Córdoba 2012-2015 *Córdoba renace para todos* aprobado por el Concejo Municipal mediante el Acuerdo 005 del 31 de mayo de 2005 en su dimensión ambiental natural y del ambiente construido busca “velar por una gestión integral del riesgo que involucre acciones para la reducción de las vulnerabilida-

des y mitigación de los riesgos existentes” (Plan de desarrollo municipal Córdoba; p. 3) y en razón de ello establece el Programa Gestión Integral del Riesgo y Ocupación Sostenible del Territorio, desarrollado en el subprograma de mejoramiento de la capacidad de atención de riesgos, mediante planes de atención, capacitación y mitigación de los riesgos existentes para dar respuesta oportuna.

Sin embargo, dicha atención oportuna a la población en zonas de vulnerabilidad, solo se comprende en la dimensión sociocultural del plan de desarrollo, en donde mediante el programa de educación, cultura y sociedad, a través del subprograma de vivienda y hábitat establece:

La gestión para la construcción y mejoramiento de vivienda rural y urbana a través de convenios interinstitucionales, el apoyo a vivienda para población vulnerable (desplazados o en zonas de riesgo); y la gestión para vivienda de interés prioritario y vivienda de interés social (Plan de Desarrollo Municipal Córdoba; p. 6).

A unísono en el programa de población y familia, en el subprograma de atención a población vulnerable;

busca generar procesos y acciones para la atención a la población vulnerable del municipio (mujeres para el desarrollo, adulto mayor, personas con discapacidad, minorías étnicas, población migrante y desplazada), logrando una mayor inclusión social y económica de dicha población. (Plan de Desarrollo Municipal Córdoba; p. 8).

Teniendo en cuenta lo anterior, se evidencia ausencia de metas, de resultados precisos para la atención de la población desplazada a nivel general, pues no establece asistencia para desplazados por el conflicto armado y mucho menos, para población desplazada por efectos del cambio climático, ni contempla su tratamiento como damnificados.

El Plan de Desarrollo Municipal de Filandia 2012-2015 *Gerenciamos por una Colina Verde y Próspera* aprobada por el Concejo Municipal mediante el Acuerdo 08 del 30 de mayo de 2012, contempla como riesgos naturales para el municipio: la amenaza por movimiento telúrico, al encontrarse ubicado sobre el sistema de fallas romeral; amenaza por deslizamiento debido a los asentamientos en zonas de riesgo; amenaza volcánica debido a su cercanía con el Volcán Cerro Machín; amenazas por incendios forestales por el aumento considerable de las temperaturas durante las temporadas secas y, en general, amenazas

por cambio climático que generan fuertes granizadas y vendavales en las épocas de invierno y sequías en las temporadas de verano (Plan de Desarrollo Municipal de Filandia; p. 14). Sin embargo, después de hacer un reporte de la situación problema o actual del municipio, afirma no haberse presentado desastres de la forma calificada por los organismos de socorro y de atención de calamidades, e informa solo haber ocurrido vendavales muy destructivos producto de la temporada invernal (fenómeno de la Niña) correspondiente en caídas de techo, pérdidas de cosechas en cultivos de café, plátano, yuca, frutales e invernaderos.

Con respecto a la prevención del riesgo se traza como objetivo de resultado contribuir a la seguridad, el bienestar, la calidad de vida de las personas y al desarrollo sostenible a través del control y la reducción del riesgo de desastres, proponiendo como estrategia la atención inmediata de los casos de afectación con suministro de materiales de construcción y mano de obra de la alcaldía y organismos de socorro para recuperación de viviendas e infraestructura básica y de servicios, y atender el total de afectaciones en infraestructura que ocurran en el municipio, en las zonas urbana y rural (Plan de Desarrollo Municipal de Filandia, p. 193); así como adelantar el programa de reubicación de viviendas ubicadas en zona de alto riesgo, mediante la cofinanciación de recursos con entidades nacionales y departamentales para la reubicación de vivienda en la zona urbana y rural localizadas en zonas de alto riesgo no mitigable, teniendo como indicador la reubicación de 32.78 por ciento de viviendas en zona de alto riesgo (Plan de Desarrollo Municipal de Filandia; p. 180).

Se debe reconocer que dicho plan de desarrollo se cataloga como uno de los más completos, con propósitos claros y precisos para la reubicación de viviendas ubicadas en zonas de alto riesgo, proponiéndose brindar asistencia inmediata y ofrecer suministro de materiales de construcción y mano de obra para la reconstrucción de las viviendas con recursos del Estado, solo hasta que se evidencie una verdadera situación de riesgo no se podrá concluir si esta política pública es efectiva y eficaz para los filandenses.

El Plan de Desarrollo Municipal de Génova 2012–2015 *Gerencia y Liderazgo para el progreso de Génova, Bello Rincón Quindiano* aprobado por el Concejo Municipal mediante el Acuerdo 005 del 18 de mayo de 2012, identifica como amenazas más relevantes para la gestión integral del riesgo: avenidas torrenciales, deslizamientos, incendios

forestales y sismicidad, y considera que diagnosticada la amenaza en el municipio es necesario emprender acciones de reubicación y tratamiento de procesos erosivos con el fin de reducir dicha vulnerabilidad.

En este sentido, se plantea como objetivo:

Contribuir al desarrollo social, económico y ambiental sostenible del municipio de Génova, por medio de la reducción del riesgo asociado con fenómenos de origen natural, socio natural, tecnológico y humano, así como con la prestación efectiva de los servicios de respuesta y recuperación en caso de emergencia o desastre, en el marco de la gestión integral del riesgo. (Plan de Desarrollo Municipal de Génova; p. 19).

De igual forma, propone una política de Desarrollo Ambiental Sostenible abordada con el programa de Gestión Integral del Riesgo y Ocupación Sostenible del Territorio para el desarrollo del plan de emergencia y contingencia, plan integral de gestión del riesgo y fortalecimiento institucional para la gestión integral del riesgo.

Únicamente señala como problema de infraestructura en materia de educación, la reubicación de sedes en zonas de riesgo, omitiendo indicar la manera en que pretende cumplir el propósito antes mencionado de emprender acciones de reubicación para disminuir la vulnerabilidad de los pobladores ubicados en zonas catalogadas como de alto riesgo. Una vez más se evidencia como los objetivos propuestos en el Plan de Desarrollo se quedan sin materialización e inclusión al momento de trazar las metas de resultado.

De igual forma, ejerciendo el derecho de petición, se solicitó información a la Oficina de Planeación Municipal y en respuesta del 16 de junio de 2014, bajo radicado 2014RE1578, el Secretario de Gobierno y Desarrollo Social manifestó; que el Municipio contaba con planes municipales de emergencias y contingencias, entre ellos el Plan Municipal de Gestión Integral del Riesgo, Estrategia Municipal de Respuesta a Emergencias, Plan de Contingencia Temporada Seca-Incendios Forestales, Plan de Contingencia Temporada de Lluvias, Estrategia para la Respuesta a Emergencia Volcán Cerro Machín, entre otros; que de igual forma el municipio contaba con un mapa de zonas de riesgo, amenaza y vulnerabilidad de 2011, mismo que al año 2014 aún se encontraba en actualización.

Dando respuesta al interrogante si existía un sistema de seguimiento y evaluación a los asentamientos localizados en zonas de riesgo, indicó que el seguimiento se había realizado de acuerdo con las afec-

taciones que se habían presentado y visitas de control posterior a la afectación, con el fin de revisar el estado en que se encontraba el riesgo y la elaboración de solicitudes para la atención de la emergencia ante otros entes y recomendaciones de evacuación y/o reubicación. Sin embargo, con respecto a este último aspecto, manifestó que las acciones adelantadas para la reubicación de familias ubicadas en zonas de alto riesgo y vulnerabilidad se hacía únicamente a través de contratos de arrendamiento temporal según lo establecido en la Ley 1523 de 2012, omitiéndose brindar asistencia y reparación integral a los afectados.

El Plan de Desarrollo Municipal de La Tebaida 2012–2015 “La Tebaida en Buenas Manos” aprobado por el Concejo Municipal mediante el Acuerdo 010 del 31 de mayo de 2012, establece el programa denominado Ambiente Sostenible para la Vida con el objetivo de:

Contribuir al mejoramiento de la calidad ambiental del municipio, disminuir la vulnerabilidad de la población frente a la ocurrencia de un evento natural o antrópico, y al fortalecimiento de la cultura ciudadana de los teбайдenses por el respeto, el uso racional de los recursos naturales y el desarrollo sostenible. (Plan de Desarrollo Municipal de La Tebaida; p. 8).

Propone como acciones estratégicas dentro del subprograma de Gestión del Riesgo, actualizar y consolidar el Plan de Gestión Integral del Riesgo, la actualización de los planes municipales de emergencias y contingencias que permitan la atención oportuna a los afectados por el evento natural o antrópico, actualizar e identificar las zonas de amenaza, riesgo y vulnerabilidad del municipio e implementar sistemas de seguimiento y evaluación a los asentamientos localizados en zonas de riesgo no mitigable, la actualización de mapas de zonas de riesgo y adelantar acciones para la reubicación de familias ubicadas en zonas de alto riesgo y vulnerabilidad (Plan de Desarrollo Municipal de La Tebaida; p. 10). Sin embargo, al trazar las metas de producto, éstas únicamente incluyen como propósitos, consolidar un sistema que ejecute eficazmente el Plan Local de Emergencias y Fortalecer las instituciones de prevención y atención del riesgo de desastre natural o antrópico.

El Plan de Desarrollo Municipal de Quimbaya 2012–2015 “Juntos Quimbaya” aprobado por el Concejo Municipal mediante el Acuerdo 020 del 29 de mayo de 2012, en su dimensión; Territorio un Ambiente para la Vida, se plantea como parámetro de gran importancia para su desarrollo el territorio, el cambio climático, el paisaje cultural cafe-

tero; patrimonio de la humanidad y las zonas de desarrollo turístico prioritario.

En razón a lo mencionado, elabora un programa denominado Ambiente Sano, Vida y Futuro en donde dedica un subprograma a la Gestión del Riesgo estableciendo como acciones estratégicas:

Actualizar y consolidar el Plan de Gestión Integral del Riesgo, encaminar los procesos de reducción del riesgo que podría generar un desastre, realizar los estudios de identificación de las zonas de amenaza y riesgo y adelantar acciones para la reubicación de asentamientos localizados en dichas zona, consolidar el inventario e implementar el sistemas de seguimiento y evaluación a los asentamientos localizados en zonas de alto riesgo y adoptar medidas de mitigación o reducción del riesgo a los efectos del cambio climático, entre otros. (Plan de Desarrollo Municipal de Quimbaya; p. 38).

El Plan de Desarrollo Municipal 2012–2015 “Por un Pijao con Sentido Social”, aprobado por el Concejo Municipal mediante acuerdo 006 del 31 del 31 de mayo de 2012, consiente que en los últimos años, el tema de medio ambiente ha ganado importancia, tanto entre la comunidad como en el sector público; la conservación de zonas, reforestación, obras de mitigación, entre otras acciones, necesarias para contribuir a su conservación y prevenir los desastres naturales en un futuro, establece en su dimensión de Ambiente Natural, el eje estratégico denominado Gestión del Riesgo, Prevención y Atención de Desastres, Ola Invernal y Cambio Climático cuyo objetivo es:

Garantizar una estructura operativa que permita dar respuesta y atención a los desastres y calamidades originadas por la ola invernal y gestionar ante los entes departamentales, nacionales e internacionales recursos que permitan dar respuesta a las personas damnificadas y víctimas de estos fenómenos naturales, haciendo énfasis en aquellas zonas consideradas de alto riesgo o que por la misma dinámica invernal presenten o se conviertan en una amenaza para la vida y bienes de los habitantes, direccionar jornadas de socialización y sensibilización preventivas con la finalidad de mitigar y contrarrestar los daños, así como orientar procesos de formación y procedimientos relacionados con el cambio climático para enfrentar y convivir con esta nueva dinámica (Plan de Desarrollo Municipal Pijao; p. 133).

En razón de lo anterior, propone como metas realizar acciones de acompañamiento que benefician a los afectados por la ola invernal, así

como gestionar antes los entes departamentales y nacionales recursos para enfrentar los daños ocasionados de acuerdo con los casos presentados, comprometidos al ciento por ciento con la gestión para la reparación de infraestructura, servicios y vivienda.

Sin embargo, la realidad evidenciada por los habitantes de la vereda Patio Bonito, afectados por la ola invernal del año 2010, denota en todo sentido ausencia de atención por parte de las instituciones tanto a nivel municipal como nacional. Al respecto los afectados indican:

Hemos tenido problemas en cuanto al medio ambiente, en el 2010 sufrimos la ola invernal fue muy fuerte por esta vereda, hubo muchos deslizamientos, hubo familias desplazadas, la comunidad se vio afectada en cuanto al transporte y hasta el momento no hemos tenido respuesta prácticamente del gobierno para arreglar nuestras vías” (Sistematización AtlasTi AI- Pijao, Escenario uno y dos, p. 55). (...) Los sacaron pero no los reubicaron (Sistematización AtlasTi AI- Pijao, Escenario uno y dos; p. 149).

Frente a la problemática, la encargada de gestión del riesgo del municipio manifestó:

En general todo el municipio se compone aproximadamente 12 o 15 familias que son objeto de re ubicación, que la necesitan, pero en el momento no se han reubicado; hasta el momento el gobierno nacional ha respondido con respecto a dos familias y otras que están pendientes, ellos se trasladaron de sus predios porque alguno se quedaron sin la casa incluso hasta el terreno mismo, se trasladaron y están viviendo en otro sector pero no porque el gobierno le haya entregado otra vivienda pues como parte de un programa de reubicación no, ellos se trasladaron por efectos que ya no tienen donde vivir pero por sus propios medios (Sistematización AtlasTi AI-Pijao, Escenario uno y dos; p. 145).

El Plan de Desarrollo Municipal de Salento 2012-2015 “Firmes por el Progreso de Salento” aprobado por el Concejo Municipal mediante el Acuerdo 001 del 31 de mayo de 2012, conscientes de que algunos sectores del municipio presentan alto grado de vulnerabilidad por los riesgos de creciente súbita de ríos, derrumbes y deslizamientos de tierra, afluencia masiva de público, erupciones volcánicas, tempestades por olas invernales, riesgos por fallas geológicas, incendios forestales, los cuales requieren planes de contingencia para su prevención, mitigación y atención. Desarrolla en el programa de Convivencia Pacífica un subprograma dedicado a la gestión del riesgo que plantea como objetivos específicos:

Implementar, socializar y ejecutar el plan de gestión del riesgo para el municipio de Salento, Quindío, con el fin de disminuir los impactos negativos que este tipo de fenómenos causa en la población; apoyar los organismos de socorro integrantes del Clopad, para hacer más eficiente su labor frente a la comunidad salentina; implementar un plan de gestión coordinado con prevención del riesgo entre Salento y Cajamarca con todos los organismos de socorro y gestionar ante quien corresponda la consecución de un carro cisterna para el cuerpo de bomberos, y equipamiento de equipos de socorro para la Cruz Roja, Defensa Civil y Bomberos (Plan de Desarrollo Municipal Salento; p. 3).

Si bien sus objetivos específicos son precarios para una verdadera gestión del riesgo y la garantizar el cumplimiento de los derechos de la población afectada y desplazada por fenómenos del cambio climático, las metas de resultado son realmente inferiores al considerar que basta socializar y desarrollar el Plan Municipal de Gestión de Riesgo, así como brindar capacitaciones y realizar simulacros para la verdadera atención y prevención de desastres, omite contemplar una política efectiva para la atención de la población afectada y la reubicación de sus viviendas.

Con el propósito de indagar respecto a la política pública existente en el municipio, se elevó solicitud de información a la Secretaría de Planeación Municipal y, dando respuesta a la petición, el día 16 de junio de 2014, bajo radicado interno 2014RE1657, manifestó que el municipio sí había implementado planes de emergencia y contingencia y contaba con mapas de amenaza, riesgo y vulnerabilidad; que si bien no tenía un sistema de seguimiento y evaluación a los asentados localizados en zonas de riesgo, había adelantado acciones para la reubicación de estas familias.

Sin embargo, lo propuesto en el Plan de Desarrollo y lo aseverado por el Secretario de Planeación no coincide con la situación real que viven los afectados. El pasado mes de mayo del año 2014 en la vereda Llano Grande de este municipio, las fuertes lluvias hicieron colapsar la tubería que conducía el agua de las montañas al río, ocasionando un hundimiento de la tierra, causando un cráter de 12 metros de ancho, por 15 metros de largo y 11 metros de profundidad, resultando afectadas cuatro familias por la pérdida total de un inmueble y la imposibilidad de continuar habitando el otro debido al riesgo que representaba.

*La Crónica del Quindío*, periódico local, reportó la emergencia de la siguiente manera: “Familias damnificadas en vereda de Salento, a la

espera de soluciones; La alcaldía de esa localidad ha atendido la zona, pero algunas personas aseguran que necesitan acciones efectivas de manera inmediata"; Situación relatada por los afectados al grupo de investigadoras de la Universidad la Gran Colombia Seccional Armenia, cuando en las salidas de campo desarrolladas en el marco de la macro investigación indicaron:

Se hundió el terreno ahí y perdimos todo lo que es la casita, toda la casita de 15 años que estábamos ahí (...) se estaba hundiendo la tierra empezó por el lado de la cañada entonces nos dio tiempo de salir corriendo por que se fue desboronando se fue yendo hasta que se hizo ese hueco grande. (Sistematización AtlasTi AC- Salento, Escenario cuatro y cinco; p. 63).

Al consultar al secretario de gobierno las acciones emprendidas para la reubicación de estas familias manifestó:

Los afectados de esta emergencia fueron reubicados a un sector aledaño a donde ocurrió el hecho se encuentran en este momento en carpas provisionales la principal problemática petición de ellos es una reubicación pronta, mientras tanto se le permite a ellos ser re ubicados de manera transitoria a un sitio en condiciones óptimas que garantice el respeto de la dignidad humana de quienes se vieron afectados (Sistematización AtlasTi AC- Salento, Escenario cuatro y cinco, p. 153).

"Lo único que estamos haciendo en este momento, a la fecha, es la consecución de unas vivienda para el arriendo de tres meses" (Sistematización AtlasTi AC- Salento, Escenario cuatro y cinco, p. 156).

Al respecto, los afectados indicaron:

"Nosotros para arriendo no nos vamos porque siempre nos quedamos sin plata, nos pagan los tres meses y que" (Sistematización AtlasTi AC- Salento, Escenario cuatro y cinco, p. 149).

Varios meses después de la emergencia, en una nueva visita realizada a una de las afectadas, en el mes de diciembre de 2014 se encontró que esta ya había dejado de habitar en las carpas dispuestas para su reubicación temporal y se encontraba viviendo en una casa prefabricada, construida no por las gestiones de la administración municipal o departamental, sino por la colaboración de los ciclistas que acostumbra tomar la zona para esta actividad deportiva fueron ellos quienes, uniendo esfuerzos y conmovidos por la precaria situación en la que se encontraba una de las familias, la más afectada, construyeron una nueva vivienda. Por su parte el paso vehicular por la carretera sigue

obstaculizado, debido a que no se han hecho las labores pertinentes para la recuperación de la carretera y la alcaldía municipal no cumplió con la reubicación de los afectados, ni con la reparación vial.

Demora en las gestiones de la administración es lo que también debieron soportar los afectados de la Vereda Boquía, por el desbordamiento del río ocasionado en el 2008, donde resultaron afectadas 16 familias y después de interponer acción de tutela para garantizar el cumplimiento de sus derechos, solo hasta el mes de agosto de 2012 fueron reubicadas 11 familias en un barrio de interés social construido para tal fin. Sobre el particular indicaron:

El río se desbordó el 14 de noviembre del 2008 se inundaron muchas casas, hubo pérdida de enseres y varias casas fueron muy afectadas y debido a eso hubo reubicación (Sistematización AtlasTi AC- Salento, Escenario cuatro y cinco, p. 150) (...) Nos reubicaron en Salento el barrio Palmares de la Villa, después de cuatro años (Sistematización AtlasTi AC- Salento, Escenario cuatro y cinco, p. 150).

El Plan de Desarrollo Municipal de Montenegro 2012–2015 *En Equipo Construimos el Futuro* aprobado por el Concejo Municipal mediante el Acuerdo 007 del 29 de mayo de 2012 establece un Enfoque de Ambiental Territorial consistente en:

La comprensión del medio natural y su diversidad así como el desarrollo de una conciencia ambiental orientada a la gestión de riesgos y el uso racional de los recursos naturales (...) caracterizada por la actitud de prevención e iniciativa antes, durante y después de desastres originados por las consecuencias de la acción humana o por efectos de procesos naturales (Plan de Desarrollo Municipal de Montenegro, p. 11).

En el eje estratégico denominado *En Equipo Tenemos Bienestar con Equidad Social*, desarrolla programas dedicados al fortalecimiento de la red de emergencias y desastres del municipio, así como la gestión integral del riesgo planteando como acciones estratégicas:

Actualizar y consolidar el plan de gestión integral del riesgo de desastre, realizar estudios e inventario de las zonas de amenaza y riesgo, realizar inventario de zonas en riesgo y vulnerabilidad de asentamientos localizados en zonas de riesgo no mitigable y propiciar la reubicación de dichas familias (Plan de Desarrollo Municipal de Montenegro, p. 44).

No obstante, aunque se señalan los objetivos, no se determinan metas y productos de resultados; no se indica la forma de materialización

de las propuestas, ni desarrollan estrategias ni planes de adaptación al cambio climático para reducir la vulnerabilidad.

### **Resultados de gestión y respuesta del Estado para la atención de desplazados por efectos del cambio climático en el departamento del Quindío**

Después de analizar los planes de desarrollo municipal del departamento del Quindío y su política pública para desplazamiento ambiental, se abordarán de manera especial cuatro casos de estudios presentados en tres municipios, atribuibles a desastres hidrológicos como desprendimientos de tierra e inundaciones generados en zonas catalogadas de alto riesgo y la construcción de megaproyectos.

Para fines de esta investigación se eligieron los casos de acuerdo con el representante especial del Secretario General en los Derechos Humanos de los Desplazados Internos, Walter Kälin, citado en el Informe Acnur (2008), quien ha identificado al menos cinco escenarios relacionados con cambio climático que pueden generar desplazamiento (p. 4)

- Desastres hidrometeorológicos (inundaciones, huracanes/tifones/ciclones, deslizamientos de tierra, etc.).
- Zonas designadas por los gobiernos como de alto riesgo y peligrosas para habitarlas.
- Degradación del medio ambiente y una lenta aparición de desastres (por ejemplo, reducción de la disponibilidad de agua, desertificación, inundaciones recurrentes, salinización de zonas costeras, etc.).
- El caso del hundimiento de los pequeños estados insulares.
- Conflictos armados provocados por la disminución de los recursos naturales debido al cambio climático.

Por un lado, fue elegido el municipio de Calarcá específicamente el sector de La Línea, el cual se ubica dentro del escenario correspondiente a la construcción de megaproyectos que aceleran los efectos del cambio climático y afectan a veredas como la Virgen Negra, Sierra Morena y otros predios cercanos a la obra.

Por otra parte, fueron elegidos los municipios de Pijao y Salento, los cuales se pueden ubicar en el escenario correspondientes a desastres hidrológicos, como desprendimientos de tierra e inundaciones y

a las zonas designadas por los gobiernos como de alto riesgo para ser habitadas.

Sobre el particular, en el municipio de Pijao fue escogido como caso de estudio la vereda Patio Bonito, la cual se vio afectada por la ola invernal del año 2010-2011, situación que también ocurrió en la vereda Boquia (2010) y Llano Grande (2014) en el Municipio de Salento.

En este sentido, en el municipio cordillerano de Pijao fueron identificados como desplazados ambientales los habitantes de la vereda Patio Bonito, quienes fueron afectados por la ola invernal 2010-2011 y se enfrentaron a fuertes deslizamientos del terreno que perjudicaron en gran parte sus cultivos, flujo vial y averías en sus inmuebles, lo cual generó desplazamiento repentino por la emergencia climática y en otros casos desplazamiento paulatino, al verse obligados a dejar su lugar de residencia por la afectación de sus medios de producción, daño vial que imposibilita el traslado de cultivos y transporte de pobladores y, en general, cambio en sus condiciones socio-económicas de vida.

Con relación a los resultados de gestión y asistencia del municipio, los afectados manifestaron:

A nivel departamental he mandado petición para lo de las vías, a nivel alcaldía con Diana hemos tenido ayuda de Colombia Humanitaria y no más; con la gobernación nos mandaban respuestas de que sí que esta semana que la otra, así queda y no se ha podido y a nivel de alcaldía, el alcalde dice que no tiene presupuesto para atendernos (Sistematización Atlas Ti AC- Pijao, uno y dos, p. 145) (...) nadie hizo nada con nosotros, a nosotros mismo nos tocó superarnos un poquito (Sistematización Atlas Ti AC- Pijao, Escenario uno y dos, p. 148).

No hay ninguno reubicado hasta el momento por motivo de que no ha habido otras fincas, no han solucionado ese problema, acá hay tres personas que tienen que re ubicarse y hasta el momento no se ha re ubicado (Sistematización Atlas Ti AC- Pijao, Escenario uno y dos, p. 147).

Así lo relató la Directora de Gestión del Riesgo del Municipio, consciente de que no se ha brindado solución definitiva a los afectados:

Desde gestión del riesgo el procedimiento a todos los lugares donde se reporta alguna afectación visitamos constantemente no solo la parte urbana sino la parte rural, hacemos un registro de la situaciones en cada sitio, reportamos a nivel departamental y a su vez reportamos a la unidad nacional de la gestión del riesgo; de allá es donde se direccionan las ayudas, las ayudas de atención primaria en conjunto del departamento y el municipio con kit de aseo o de cocina o con la ayuda humanitaria de mercado,

con eso le prestamos la atención; ya en cuanto a la vivienda ya son cosas con más complejas que se tiene que presentar proyecto nacional para eso (Sistematización Atlas Ti AC- Pijao, Escenario uno y dos, p. 146).

Por su parte, en el municipio de Salento también resultaron afectados los habitantes de la Vereda Boquia por la ola invernal y el desbordamiento del río Quindío en el año 2008, lo que ocasionó desplazamiento repentino para los pobladores que habitaban en zona de riesgo cercana al río, por la avería de sus casas y la pérdida de enseres y animales. Quienes después de interponer acción de tutela en el 2012 fueron parcialmente reubicados en el barrio Palmares de la Villa en la cabecera municipal.

Respecto a la reubicación y atención por los organismos encargados, los afectados por la emergencia manifestaron:

En el 2008 se creció el río harto, tanto que por acá bajo siempre hasta pasó una corriente que lo arrastraba a uno si se descuidaba, varias casas se inundaron a raíz de eso yo creo que nació un programa de reubicación; se hizo un Censo que lo hizo la alcaldía, lo hicieron de la cruz roja, de la defensa civil al fin no sé quién lo hizo (Sistematización Atlas Ti AC-Salento, Escenario uno y dos, p. 68). Tres familias en tutelaron y ya desde ahí empezó agilizar el proceso y ya están reubicados (Sistematización Atlas Ti AC-Salento, Escenario uno y dos, p. 150).

Los pobladores de la vereda Llano Grande en Salento igualmente resultaron afectados por el cambio climático y el hundimiento del terreno que ocasiono su desplazamiento repentino por la pérdida de los inmuebles, así como de enseres, cultivos, animales y el daño de la infraestructura vial, ellos recibieron solo una ayuda humanitaria en condición de damnificados y fueron reubicados en carpas a escasos metros de la zona de riesgo en donde ocurrió la emergencia, sin servicios públicos domiciliarios, ni batería sanitaria, la solución brindada por la administración municipal fue de tres meses de arrendamiento en un municipio aledaño, lo cual no representa una atención efectiva y eficiente, solo afecta a largo plazo sus condiciones socio-económicas y su entorno de vida.

Con relación a la situación presentada el Secretario de Gobierno afirmó:

Bueno, por parte del concejo municipal de gestión del riesgo y con las instituciones que es cruz roja, bomberos y defensa civil hemos tratado de, al menos, albergar temporalmente a 50 metros al frente de la peña que

se llama la balastrera ahí les permitimos las carpas de campaña se llevaron cinco ahí están albergados ellos temporalmente porque el municipio les garantiza pagarles tres meses de arriendo la dificultad esa gente no consigue viviendas para que traslademos las familias, en este momento estamos haciendo ya unas gestiones con nuestro amigo del municipio de Circasia a ver si podemos conseguir una o dos viviendas porque en Salento es difícil encontrar viviendas desocupadas porque la alcaldía le está garantizando tres meses de arriendo eso es lo que ley nos permite, pero lo más triste es que las familias en conversaciones que hemos tenido que se van de la zona, hay un temor de ellos porque si ellos dicen yo me voy de acá como no tengo ningún documento no me dejan volver (Sistematización Atlas Ti AC-Salento, Escenario uno y dos, p. 155).

El municipio de Calarcá y en particular la vereda Virgen Negra se ve afectada por la megaconstrucción del cruce de la cordillera central-túneles de Segundo Centenario, pues debido a la contaminación y escases del recurso hídrico sus habitantes se han visto obligados a abandonar sus predios paulatinamente, las degradaciones ambientales afectan en gran parte el sustento y hábito de vida de los pobladores quienes se ven desplazados forzosamente, no solo por las condiciones ambientales, sino también por la insistencia de las empresas constructoras para la adquisición del terreno. "No, ellas no fueron reubicadas a ellas se les dio un indemnización y ellos con eso hicieron lo que quisieron" (Sistematización Atlas Ti AC-Calarcá, Escenario uno y dos, p. 48).

Con ninguna pues hasta el sábado que hablamos con la Dra. Sandra que es la gobernadora ahora nos hicieron una colaboración, Instituto Nacional de Vías (INVIAS) fueron los que compraron las casas (Sistematización Atlas Ti AC-Calarcá, Escenario uno y dos, p. 48).

Se denota en la mayoría de las entrevistas rendidas por las personas afectadas su inconformismo por las precarias garantías para el ejercicio de sus derechos fundamentales y falta de asistencia institucional para la atención de los desplazados por causas ambientales en el departamento del Quindío.

## **Conclusiones**

En estudio de estos casos en particular, se denotan grandes falencias; en primer lugar no se da el trato como tal al desplazado ambiental y únicamente es considerado como damnificado por un desastre o emergencia ambiental, lo que genera falta de protección de los dere-

chos fundamentales y reparación integral para los afectados, situación que solo ocurre con las víctimas de desplazamiento forzado por causas de la violencia.

En razón de lo anterior, las autoridades departamentales y municipales no consideran dentro de sus planes municipales de desarrollo protección y garantías para los desplazados por causas ambientales; desconocen las afectaciones culturales, sociales, políticas y económicas que generan esta clase de desplazamientos forzados y, en consecuencia, no contemplan herramientas administrativas ni metas de resultado para la reubicación de los desplazados o ubicados en zonas de riesgo no se realiza un seguimiento ni evaluación a los asentamientos localizados en estas zonas, ni se establecen de manera efectiva planes de contingencia y emergencias.

Se denota una desarticulación entre los organismos estatales; sumado a ello, el poco conocimiento con el que cuentan algunos funcionarios públicos encargados de la prevención y mitigación del impacto de este tipo de calamidades ambientales, genera demora en la toma de decisiones, ocasionando que los afectados se conviertan en desplazados y sufran más violaciones a sus derechos fundamentales, evidenciándose así una responsabilidad estatal por omisión, lo cual se podría contrarrestar y evitar desde antes que ocurra la afectación.

Así mismo, falta prevención de los riesgos generadores de desplazamiento forzado y programas para la atención inmediata, atención humanitaria y reubicación de las personas en situación de desplazamiento. Todo ello se lograría con la formulación de una política pública departamental y municipal en prevención, mitigación, resiliencia y adaptación a los efectos del cambio climático, y en educación para protección y conservación del medio ambiente y de los derechos humanos, entre ellos el acceso a la justicia ambiental.

Las propuestas de lineamientos de políticas públicas para el desplazamiento ambiental, se pueden consultar en el capítulo *Reflexiones y lineamientos de política pública para el desplazamiento ambiental por efectos del cambio climático en la eco-región eje cafetero* (Ríos Sarmiento, Guzmán Rendón y Mora García; 2014), en *Cambio Climático y Desplazamiento Ambiental Forzado: Estudio de Caso en la Eco-región Eje Cafetero en Colombia*, producido por el grupo de investigación del Nodo Eje Cafetero.

## Referencias bibliográficas

Alcaldía de Pijao, Plan de Desarrollo Municipal (2012–2015) *Por Un Pijao con Sentido Social*.

Alcaldía de Salento, Plan de Desarrollo Municipal (2012–2015) *Firmes por el Progreso de Salento*.

Alcaldía Municipal de Armenia, Plan de Desarrollo Municipal (2012–2015) *Un paraíso para invertir, vivir y disfrutar*.

Alcaldía Municipal de Buenavista, Plan de Desarrollo Municipal (2012–2015) *Un trabajo social y participativo*.

Alcaldía Municipal de Circasia, Plan de Desarrollo Municipal (2012–2015) *Un Compromiso con lo nuestro*.

Alcaldía Municipal de Córdoba, Plan de Desarrollo Municipal (2012–2015) *Córdoba renace para todos*.

Alcaldía Municipal de Calarcá, Plan de Desarrollo Municipal de Calarcá (2012–2015) *Unidos por Calarcá*.

Alcaldía Municipal de Filandia, Plan de Desarrollo Municipal (2012–2015) *Gerenciamos por una Colima Verde y Prospera*.

Alcaldía Municipal de Génova, Plan de Desarrollo Municipal (2012–2015) *Gerencia y Liderazgo para el progreso de Génova, Bello Rincón Quindiano*.

Alcaldía Municipal de La Tebaida, Plan de Desarrollo Municipal (2012–2015) *La Tebaida en Buenas Manos*.

Alcaldía Municipal de Quimbaya, Plan de Desarrollo Municipal (2012–2015) *Juntos Quimbaya*.

Alcaldía de Montenegro, Plan de Desarrollo Municipal de Montenegro (2012–2015) *En Equipo Construimos el Futuro*.

Amaya, O. (2010) “Hacia una lectura jurídica del cambio climático”, en *Derecho y Cambio Climático*. Bogotá: Universidad Externado de Colombia.

Belenguer, A. (2012) *Desplazamientos ambientales: nuevas migraciones masivas derivadas del cambio climático*. Recuperado de <http://www.unitedexplanations.org/2012/08/01/desplazamientos-medioambientales-nuevas-migraciones-masivas-derivadas-del-cambio-climatico/>

El-Hinnawi (1985) Citado por Susana Borràs Pentinat, *Refugiados Ambientales: El nuevo desafío del derecho internacional del medio ambiente*; recuperado de <http://www.scielo.cl/pdf/revider/v19n2/art04.pdf>

Kälin, Walter (2008) *The Climate Change-Displacement Nexus. Panel sobre reducción y prevención de riesgos de desastres: abordando las consecuencias humanitarias de los desastres naturales*, ECOSOC, Segmento de Asuntos Humanitarios; recuperado de <http://www.brookings.edu/research/speeches/2008/07/16-climate-change-kalin>

La Crónica del Quindío (2014) *Familias damnificadas en vereda de Salento, a la espera de soluciones*; recuperado de <http://www.cronicadelquindio.com/noticia-completa-nota-73760.htm>

## **Resumen curricular de la autora**

*Melissa Ríos Sarmiento*

Politóloga de la Universidad de la Andes Colombia, con énfasis en Gobierno de la Escuela Alberto Lleras Camargo y Magister en Derecho Público de la Universidad La Gran Colombia Seccional Armenia. Investigadora junior reconocida ante Colciencias por medio de la convocatoria 735 de 2015. Actualmente, docente investigadora y líder del proceso de Proyecto Integrador de la Facultad de Derecho y Ciencias Políticas de la Universidad La Gran Colombia Seccional Armenia, integrante del *Grupo de investigación de Derecho, Instituciones y Comunidad* (Categoría C en Colciencias) y líder del *Semillero de Investigación de Políticas Públicas*.

Dirección electrónica: [meliriossa@gmail.com](mailto:meliriossa@gmail.com) y [riossarmelissa@miugca.edu.co](mailto:riossarmelissa@miugca.edu.co)

# Relación entre crecimiento económico y migración interna en las zonas metropolitanas de México 1990-2010

Relationship between economic growth and internal migration  
in the metropolitan areas of México 1990-2010

José Antonio Soberón-Mora, Edel Cadena-Vargas  
y Juan Campos-Alanís

Universidad Autónoma del Estado de México

## Resumen

Este trabajo, evalúa si el crecimiento económico se relaciona con el incremento de la migración de personas. Para lograrlo, se toma un periodo que abarca veinte años, de 1990 a 2010 en dos lapsos, 1990-2000 y 2000-2010. Se divide al país en cuatro regiones y cada una de ellas se analiza a partir de tres sectores económicos, en donde se encuentran contenidas además las 59 zonas metropolitanas definidas en el año 2012. Los resultados indican que la relación se presenta con mayor intensidad, en aquellas zonas donde se detecta un mayor crecimiento en el sector servicios, perteneciente al sureste del país.

**Palabras clave:** Migración interna; desarrollo; crecimiento económico.

## Abstract

This paper assesses whether economic growth is related to the increased migration of people. To achieve this, a period spanning twenty years 1990-2010 is taken, dividing the country into four regions, each one of these in three sectors, in which its contained a part of the 59 metropolitan areas defined in 2012. The results indicate that the relationship is presented with greater intensity, in those areas where is detected a further growth belongs to the service sector in the southeastern region.

**Key words:** Internal migration; development; economic growth.

Recibido: 7 de abril de 2017

Aprobado: 11 de mayo de 2017

## Introducción

En este documento se evalúa lo que desde la perspectiva económica se ha considerado como cambios económicos promotores o desalentadores de la migración, lo cual se ha manifestado durante décadas en nuestro país y encuentra su expresión más decisiva en el crecimiento social de la población sea una ciudad o una región específica. A pesar de esto, las relaciones entre migración y desarrollo económico constituyen dilemas poco resueltos entre otros motivos, debido a la complejidad conceptual y metodológica de la medición de las variables involucradas para estimar tales relaciones. La primera de estas condiciones se presenta al intentar descubrir cuáles podrían ser las variables que ayuden a configurar los factores que intervienen tanto en la migración como en el desempeño o crecimiento económico. En un segundo plano e igualmente importante es la definición metodológica latente al tratar de encontrar la manera de hacerlas funcionar para generar explicaciones válidas.

En el primero de los casos se recurre a información generada de manera institucional. Este es el caso de los censos económicos cuya finalidad es captar el comportamiento económico de un territorio dentro de un lapso determinado. El territorio al que nos referimos es la República Mexicana y los lapsos se especifican posteriormente como periodos decenales. La otra fuente de información son los censos poblacionales cuyo periodo de aplicación y cobertura son cada 10 años a nivel nacional, lo cual permite su uso.<sup>1</sup> El segundo plano al que nos referimos, da cuenta de la posibilidad de generar información a partir de las fuentes citadas, pero a niveles de desagregación que permiten manipularla a antojo del usuario final.

Bajo este contexto, el objetivo de este trabajo es cuantificar la relación entre la migración interna y el crecimiento económico, este último medido a través de tres variables pertenecientes a los censos económicos: número de establecimientos económicos, cantidad de personal ocupado y remuneraciones (en pesos deflactados) al per-

---

<sup>1</sup> Las dos fuentes de información usadas para este diseño se encuentran lejos de ser similares conceptualmente como pareciera describirse. La posibilidad de encontrar una correspondencia explicativa se ubica en el referente teórico que se utilice.

sonal ocupado. La migración interna a partir de la variable lugar de nacimiento correspondiente a los censos de población. Debido a la extensión y complejidad del territorio nacional, se recurre a la asignación geográfica que ubica al territorio en 59 Zonas Metropolitanas para posteriormente agruparlas en cuatro regiones, que se describen posteriormente. Las fuentes de información usadas como se ha mencionado, provienen de los Censos Económicos y los Censos de Población y Vivienda, levantados por el INEGI durante el periodo de 1989 a 2010. Los periodos respectivos de ambas fuentes de información, se levantan con un año de diferencia.

Para el desarrollo de este trabajo se presentan cinco apartados: i) antecedentes, ii) la definición conceptual de la relación migración interna y crecimiento económico, iii) la metodología utilizada para la medición, iv) análisis de los resultados, y v) conclusiones.

## **Antecedentes sobre la relación crecimiento económico y migración**

Desde la perspectiva gubernamental, el reconocimiento de la relación crecimiento económico y migración ha dado lugar a políticas públicas y programas. Así, por ejemplo, en 1993 el Gobierno Federal creó la Secretaría de Desarrollo Social, a partir de la Secretaría de Desarrollo Urbano y Ecología, y se implantó el programa de 100 Ciudades. La puesta en marcha de este programa, tuvo entre sus objetivos incentivar el desarrollo de ciudades que conforman una red de primera jerarquía de localidades, alternativas para la localización de inversiones y de población a las cuatro grandes metrópolis, y coadyuvar a la eliminación gradual de las diseconomías de escala y aglomeración y el deterioro de la calidad de vida, producto de tendencias concentradoras, promoviendo de esta manera un sistema urbano nacional más equilibrado y eficiente (SEDESOL, 1994: 4).<sup>2</sup>

Por lo que el programa se concibió como una estrategia orientada a incidir sobre el ordenamiento territorial del país, consolidando una *distribución más equilibrada de la población y de las actividades* (SEDESOL, 1994: 5). Su implementación establecería la necesidad de observar si su estrategia, ha generado la movilidad poblacional esperada a lo largo de los últimos años o, lo que es lo mismo, conocer los efectos una vez puesto en marcha.

2 Las metrópolis son: Ciudad de México, Guadalajara, Monterrey y Puebla.

De acuerdo con el programa, se apreciarían movimientos (flujos) poblacionales a lo largo del periodo señalado, en dirección de las ciudades que integrarían los focos de destino del mismo. Por lo tanto, es posible formular una pregunta de investigación que permita evaluar los cambios en los movimientos de población con la trayectoria diseñada en programas similares, en el sentido de conocer si el crecimiento económico de las zonas metropolitanas, fomenta la inmigración interna.

Desde la perspectiva académica, se han hecho investigaciones durante décadas con el objeto de definir los factores determinantes de los movimientos poblacionales, desde distintas disciplinas, por lo que se han formulado varias respuestas, reflejo de los distintos enfoques conceptuales involucrados en tales investigaciones. A continuación se presentan algunos elementos centrales de estas investigaciones, con el fin de contextualizar esta investigación.

El primer aspecto que debe abordarse es el reconocimiento de la doble causalidad de esta relación. Por un lado se reconoce que la migración de las personas atrae al crecimiento económico, y por el otro, que el crecimiento económico de algunas regiones, provoca que las personas migren hacia estas.

### **El crecimiento económico como determinante de la migración**

Se han construido explicaciones sobre la operación del crecimiento económico y la migración, en conjunto con otras que tuviesen que ver con el esclarecimiento de los factores que definen la migración. La mayor parte de estos estudios han centrado su análisis en proyectos de tipo transversal en donde se observa el comportamiento de algunas variables, como por ejemplo el grado de urbanización, seleccionadas en un momento determinado (Sobrino, 2012: 296 y 2010b: 154).

Para la explicación del crecimiento económico también se han utilizado variables como: los niveles de desempleo, los niveles de la inflación, los niveles de producción o incluso el nivel de consumo de la población (Stiglitz, 2004: 151). De acuerdo con Barro, otras variables que se incluyen a largo plazo son la acumulación de capital, las mejoras tecnológicas y el crecimiento de la población (Barro, *et al.*, 1997: 337). No obstante las variables que se han usado, para este trabajo se utilizan: a) el empleo representado como puestos de trabajo, b) los establecimientos o unidades económicas, al igual que el anterior en

números absolutos, c) las remuneraciones a los empleados o al personal ocupado en pesos. Dos de las variables mencionadas son ubicadas con más frecuencia dentro de los motivos para migrar, así se observa en los trabajos que se revisan a continuación, las variables a que nos referimos son: el empleo y las remuneraciones a los empleados.

Se han realizado trabajos para estimar el crecimiento urbano en diferentes regiones de la República Mexicana, con el objetivo específico de evaluar secuencialmente la relación existente entre indicadores de desarrollo de la migración a nivel nacional incluyendo todas las zonas metropolitanas y para un periodo tan extenso que incluye varios censos (Chávez, 1999).

De acuerdo con Chávez (1999: 342), el factor más importante para migrar es el laboral, no obstante esta misma autora también recurre a otras variables que exploran el Producto Interno Bruto (PIB) con la finalidad de encontrar las respectivas relaciones. En esta misma línea, para abordar el estudio de la migración absoluta, Sobrino (2010b: 45) se auxilia de la información existente en los censos de población a partir del año 1900. Su trabajo revisa conceptos como el de migración interurbana y los factores que explican este tipo de migración en donde igualmente remite a causas laborales. De acuerdo con la revisión que realiza, los cuatro factores esenciales que explican la migración son: i) mercado de trabajo ii) calidad de vida iii) mercado de vivienda y iv) ciclo de vida familiar.

Además de realizar un análisis de las variables que mejor explican la migración, los autores citados enmarcan su examen en la regionalización de la República Mexicana a partir de criterios geográficos.<sup>3</sup> Visto desde esta perspectiva, cuando se consulta información agregada, los movimientos migratorios difícilmente son visibles si se desarrollan al interior de una misma división administrativa (sin regionalizar). El enfoque del estudio de los problemas socioeconómicos, y sociodemográficos, en sus dimensiones regional o espacial, son aspectos que se toman por la ciencia regional (Isard, 1985; citado en Arroyo y Rodríguez, 2014). Estos autores, mencionan que los científicos de la región abordan, entre otros temas, “el desarrollo regional y urbano, la geografía económica, la interacción regional, el análisis de la relación regional entre la industria y el comercio, la localización industrial y la migración,” (Arroyo y Rodríguez, 2014: 14).

<sup>3</sup> No se abordará en este documento los motivos y/o criterios que usaron otros autores en la regionalización pero sí se establece el procedimiento usado para regionalizar las Zonas Metropolitanas en este documento y que dio como resultado cuatro regiones.

A partir de este enfoque, una forma de integrar a la migración en el estudio del crecimiento económico, se perfila a través del análisis regional, independientemente si se trata de migración interna o internacional. Este examen supone que las decisiones de política económica y social conllevan implicaciones territoriales en donde los flujos migratorios son parte esencial. De forma análoga, en una localidad en particular intervienen patrones espaciales, en donde la migración interactúa con las oportunidades económicas que ofrecen los demás asentamientos de la misma o de otras regiones (Arroyo y Rodríguez, 2014).

Para atender este aspecto, se formaron cuatro regiones que permitieran realizar el análisis de la información al interior de cada una de ellas. El procedimiento para construir las Zonas Metropolitanas que se utilizó se conoce como análisis de puntos calientes o *hot Spot* con el resultado que se describe en otro momento.

Arroyo y Rodríguez (2014) definieron los elementos básicos de la localización industrial, residencial y de infraestructura que se derivan de la teoría regional de Isard. De acuerdo con ellos Isard utiliza las hipótesis de localización industrial, el lugar central y la economía neoclásica,<sup>4</sup> con la finalidad de explicar que la localización de las industrias en los asentamientos, depende de los costos de transporte, de sus insumos, de la distribución de sus productos, y de otros costos relacionados con el lugar. Arroyo y Rodríguez (2014: 25) mencionan que de acuerdo con las teorías de localización e interacción regional, existe relación entre los flujos de población, la localización de los negocios y las inversiones en infraestructura social, la cual se concreta en las llamadas economías de aglomeración, en donde los movimientos de mano de obra, entre otros, son por supuesto fundamentales.

Otra aproximación para explicar esta relación proviene de la economía de aglomeración. Desde esta perspectiva, la relación entre migración y crecimiento económico es un “círculo” que no puede continuar de manera indefinida debido a la competencia que representan otros asentamientos localizados en la misma región o en otras que experimentan un proceso similar. Entonces un elemento esencial en esta contienda entre asentamientos es la innovación. De no ser así, las economías entrarían en lo que se conoce como deseconomías de aglomeración (Arroyo y Rodríguez, 2014: 13).

---

<sup>4</sup> Una descripción más amplia de estos conceptos se encuentra en: Martin (2007), Christaller (1966) y Todaro (1980) respectivamente.

Un componente importante en las aproximaciones teóricas que revisan el concepto de deseconomía de aglomeración, es el de la congestión urbana, con la movilidad poblacional como uno de los efectos más influyentes; otros serían, aumentar los costos sociales, además de los privados. Bajo esta condición, Arroyo y Rodríguez (2014) mencionan que la respuesta de la migración tal vez sea un proceso un tanto anárquico, pues las personas toman su decisión de emigrar de manera individual con base en información parcial sobre posibles lugares a los cuales mudarse.

Asimismo, en las deseconomías de aglomeración, los problemas inician generalmente por aspectos demográficos directamente relacionados con la concentración y la congestión urbana, incluidos fuertes procesos migratorios. (Polése, 1998).<sup>5</sup>

Por su parte, Capello (2006: 174) sostiene que existe la necesidad de una mayor precisión para comprender la competitividad regional en términos de factores endógenos, en donde el desarrollo regional “Depende fundamentalmente de una organización concentrada del territorio, en la que se encuentra incorporado un sistema socioeconómico y cultural” (Capello, 2006: 175). Factor relevante si se considera que el crecimiento regional se relaciona con el bienestar de las personas. En su trabajo, Arroyo y Rodríguez (2014) mencionan que con base en el dinamismo regional y de los centros urbanos principales, se configuran los factores de atracción, rechazo y retención de los asentamientos humanos.

Al continuar con la relación causal crecimiento económico-migración, Sobrino (2012) llevó a cabo una medición de la migración interna neta por municipio, en donde siguió la técnica de la función compensadora,<sup>6</sup> con base en estadísticas vitales del país y cifras de dos censos. En él realiza dos ejercicios para 70 ciudades y zonas metropolitanas, en donde utilizó como variable independiente el índice de competitividad elaborado anteriormente por él mismo (Sobrino, 2010a). Para el primero de los modelos utilizó “como variable dependiente el valor absoluto de la migración interna 1980-2010, o saldo absoluto, indicador del saldo neto migratorio”, mientras que en el segundo, “el porcentaje del saldo neto migratorio con respecto a la población total de la ciudad

5 Una medida para conocer el nivel aglomeración, la propone Richardson (1977) en donde intervienen; los costos de viaje, el tiempo de traslado y otras variables de lo que llama fricción espacial.

6 La función o ecuación compensadora a que nos referimos:  $N_t = N_0 + B - D + I - E$ , donde  $N_t$  = población final,  $N_0$  = población inicial, B = nacimientos, D = defunciones, I = inmigración y E = emigración.

en 2010, o saldo relativo". Con ello la "hipótesis a probar era que a mejor desempeño competitivo mayor saldo neto migratorio, puesto que dicho flujo migratorio estaba impulsado por las inversiones logradas en la ciudad" (Sobrino, 2012: 305).

Este mismo autor menciona que "en ambos modelos obtuvo la asociación esperada, (...) tanto en magnitud como en intensidad", por lo tanto "se puede concluir que el desempeño competitivo de las principales áreas urbanas es un elemento que explica el volumen total de su saldo neto migratorio" (Sobrino, 2012: 305). Para la formulación de la hipótesis respectiva, retoma dos artículos (Alperovich, Bergsman y Ehemann, 1977; Partridge y Rickman, 2003), en el primero, reconocen que la migración interna obedece fundamentalmente a oportunidades laborales, "siendo estas reales o ficticias" (Sobrino, 2012: 304); y en el segundo se hace una aproximación que persigue la causalidad, donde se encuentra que los empleos atraen la migración.

Como se ha visto hasta ahora, la relación entre migración interna y crecimiento económico ha motivado la investigación desde diferentes perspectivas. En este trabajo se realiza una estrategia metodológica que consiste en medidas de asociación, con la finalidad de estimar la correlación entre la migración y el crecimiento económico a nivel regional.

A continuación se precisan conceptos e indicadores necesarios para la estimación de las correlaciones presentadas.

## **La definición conceptual de la relación migración interna y crecimiento económico**

### *Migración interna*

En este trabajo solo abordaremos la migración por lugar de nacimiento. A esta modalidad de migración también se denomina migración acumulada, y se elige para ser comparable con las variables económicas que también captan eventos acumulados. Para considerar el incremento migratorio, se considera cualquier resultado positivo en el cálculo de la tasa migratoria, entendida esta última como: "la frecuencia relativa con que un evento se presenta dentro de una población o subpoblación, en un determinado periodo de tiempo" (Welti, 1997: 59). La definición presentada como la fórmula correspondiente que posteriormente se presenta, aplica para las tasas de crecimiento de las variables económicas.

### *Crecimiento económico*

Generalmente en la determinación del crecimiento económico se utiliza el ritmo al que se incrementa la producción total de una región o país, durante un periodo determinado. La variable que se utiliza con mayor regularidad, es el Producto Interno Bruto (PIB) en periodos anualizados y las variaciones o incrementos anuales es lo que se denomina crecimiento. La variable PIB no se utiliza en este documento no obstante su utilidad, porque no refleja la relación buscada y que conforma uno de los argumentos principales de este documento. Por el contrario se utilizan las variables sobre empleo en números absolutos de puestos de trabajo. El periodo que se establece para estas variables económicas, son cinco años y obedece a la periodicidad de la información utilizada, periodo que no se usa para este documento al considerar valores aportados por década, por lo tanto se dejan de contabilizar los datos que aportan los respectivos quinquenios de 1994 y 2004. Las variables sobre migración al pertenecer a los censos de población aparecen cada 10 años en aquellos con terminación 0. Las definiciones utilizadas, provienen del INEGI (2004).

**Personal ocupado total:** Comprende tanto al personal contratado directamente por la razón social como al personal ajeno suministrado por otra razón social, que trabajó para la unidad económica, sujeto a su dirección y control y cubrió como mínimo una tercera parte de la jornada laboral de la misma. Puede ser personal de planta, eventual o no remunerado (INEGI, 2004).

**Unidades económicas o establecimientos:** Son las unidades estadísticas sobre las cuales se recopilan datos, se dedican principalmente a un tipo de actividad de manera permanente en construcciones e instalaciones fijas, combinando acciones y recursos, bajo el control de una sola entidad propietaria o controladora, para llevar a cabo producción de bienes y servicios, sea con fines mercantiles o no. Se definen por sector de acuerdo con el mayor nivel de precisión analítica (INEGI, 2004).

**Remuneraciones al personal ocupado:** Son los pagos y aportaciones en dinero y especie que realizó la unidad económica antes de cualquier deducción, destinados a retribuir el trabajo ordinario y extraordinario del personal dependiente de la razón social, tanto en forma de sueldos y prestaciones sociales como en utilidades distribuidas al personal, ya

sea que se calculen sobre la base de una jornada de trabajo o por la cantidad de trabajo desarrollado —destajo. (INEGI, 2014).

Una vez revisada la definición conceptual de las variables que se usarán como indicadores del crecimiento económico, se procede a la descripción de la metodología empleada.

## Metodología utilizada para la medición

El objetivo del trabajo es conocer si existe relación entre el crecimiento económico y la migración interna, para lo cual se utilizó la metodología que consistió en establecer correlaciones entre los siguientes indicadores: las tasas de crecimiento de inmigración, y las tasas de crecimiento de cada una de las tres variables económicas definidas anteriormente, a saber, personal ocupado, unidades económicas y remuneraciones al personal ocupado.

Para la operacionalización de la variable migratoria, se utilizó la cantidad de inmigrantes a partir de la información captada por los censos de población y vivienda para los años 1990, 2000 y 2010.<sup>7</sup>

Por otro lado, los indicadores del crecimiento económico se obtienen a partir de los censos económicos de 1989, 1999 y 2009. Las fuentes de datos para estas variables, como las poblacionales, son publicadas por el INEGI.<sup>8</sup>

Cada una de las variables económicas se encuentran divididas en tres sectores: manufactura, comercio y servicios. Al agrupar los valores de las variables se obtiene un total. De esta forma, finalmente se tienen cuatro estimaciones que dan lugar a un total de 96 correlaciones realizadas. Las cuales se describen con precisión más adelante.

Las tasas de crecimiento utilizadas se obtienen por periodos utilizando la fórmula logarítmica<sup>9</sup>

$$T = \frac{\ln(m2) - \ln(m1)}{t}$$

---

7 La cantidad de inmigrantes en los periodos 1995 y 2005 se estimó debido a que los conteos de población para 1995 y 2005 no contienen información para todos los municipios que integran las 59 Zonas Metropolitanas.

8 Los respectivos censos fueron levantados en los siguientes años: de población; 1990, 2000 y 2010, y los económicos; 1989, 1994, 1999, 2004 y 2009. Como se puede observar, las correlaciones se efectuaron aproximadamente con un año de desfase, entre las mediciones respectivas. Para la presentación de los resultados, el primer momento comprende las variables económicas de 1989 y los inmigrantes captados en 1990, los resultados se presentan como 1990 y el lapso (o su respectiva tasa de crecimiento) como 1990-1995.

9 Los resultados de las combinaciones entre inmigración y cada una de las variables económicas no se presentan dada su longitud.

en donde:  $\ln(m1)$  = logaritmo natural del primer evento;  $\ln(m2)$  = logaritmo natural del segundo evento;  $t$  = tiempo entre periodos

Cuadro 1: Periodos de tiempo definidos para la estimación de las tasas respectivas de crecimiento

| Variables  |              |
|------------|--------------|
| Económicas | Poblaconales |
| 1989-1999  | 1990-2000    |
| 1999-2009  | 2000-2010    |

Fuente: Elaboración propia.

Para el manejo de la variable migración se recurre al indicador “tasa de inmigración interna”. Esta se refiere a la migración con respecto al lugar de nacimiento. Se opta por utilizar la migración de toda la vida para estimar la migración acumulada durante los periodos establecidos porque las variables económicas también se encuentran acumuladas.

Se estimaron las correlaciones con información de las 59 Zonas Metropolitanas en las que se estructura la República Mexicana de acuerdo con la propuesta de SEDESOL, *et al.*, (2012), mismas que posteriormente se agrupan en cuatro regiones que son:<sup>10</sup>

Región Centro (13): Apizaco-Tlaxcala, Cuautla, Cuernavaca, Pachuca, Puebla-Tlaxcala, Querétaro, Tehuacán, Toluca, Tula, Tulancingo, Valle de México, Teziutlán, Tianguistenco;

Región Norte Noreste (15): Chihuahua, Guaymas, Juárez, La Laguna, Matamoros, Mexicali, Monclova-Frontera, Monterrey, Nuevo Laredo, Piedras Negras, Reynosa, Saltillo, Tampico, Tijuana, Zacatecas-Guadalupe;

Región Occidente Centro Norte (16): Aguascalientes, Celaya, Colima-Villa de Álvarez, Guadalajara, La Piedad-Pénjamo, León, Morelia, Moroleón, Ocotlán, Puerto Vallarta, Rio Verde-Ciudad Fernández, San Francisco del Rincón, SLP-Soledad de G. Sánchez, Tecomán, Tepic, Zamora-Jacona;

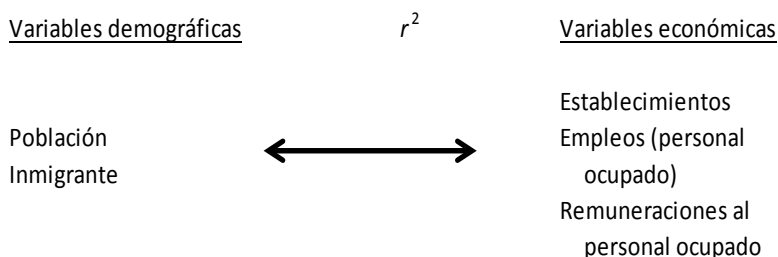
Región Sur Sureste (15): Acapulco, Acayucan, Cancún, Coatzacoalcos, Córdoba, Mérida, Minatitlán, Oaxaca, Orizaba, Poza Rica, Tehuantepec, Tuxtla Gutiérrez, Xalapa, Veracruz y Villahermosa.

<sup>10</sup> La regionalización se obtuvo al evaluar la cercanía y el volumen de la migración mediante el procedimiento “puntos calientes” o *hot spots* del programa Arc Map, con base en la fórmula descrita en: <https://pro.arcgis.com/es/pro-app/tool-reference/spatial-statistics/h-how-hot-spot-analysis-getis-ord-gi-spatial-stati.htm>. (Recuperado el 10 de abril de 2017).

## Correlaciones

Posteriormente, para comprobar la relación buscada, se realiza una correlación de Pearson entre la tasa de crecimiento de la variable inmigración, y cada una de las tasas de crecimiento de las variables económicas definidas, para cada una de las regiones y los lapsos establecidos.

Diagrama 1: Aplicación de las correlaciones de tasas de crecimiento de las variables



Fuente: Elaboración propia.

La ecuación empleada para la obtención del resultado es:

$$r = \frac{\sum (X - \bar{X})(Y - \bar{Y})}{\sqrt{SC_x * SC_y}}$$

En donde:

$r$  = coeficiente de correlación.

$SC_i$  : es la suma de cuadrados de la variable correspondiente.

“X” y “x” corresponderían siempre a la variable inmigración y “y” y “Y” a cada una de las variables económicas consideradas para el análisis (Runyon y Haber, 1984).

Las pruebas de significancia se obtuvieron con:

$$t = \frac{r\sqrt{N-2}}{\sqrt{1-r^2}}$$

En donde  $N$  es el número de Zonas Metropolitanas en cada región. El concepto de relación o correlación que aplicamos, se refiere al grado de parecido o variación conjunta existente entre dos variables. La relación es lineal y se limita a considerar únicamente el caso de las

variables cuantitativas como lo son la variable poblacional y las económicas. (correlación simple) (Pagano, 1999).

El resultado va de -1 a +1, en donde un resultado cercano a -1 representa una correlación inversa. Valores cercanos a 0 indican ausencia de relación, y valores cercanos a 1 una relación fuerte.

En la correlación respectiva intervienen todas las tasas de crecimiento de las Zonas Metropolitanas pertenecientes a cada una de las regiones en las que se dividió el país. La correlación se ejecuta con la participación de las variables por par. De esta forma, para cada región descrita se realiza una “ $r$ ” y obtener la correlación entre tasa de crecimiento de la “Población Inmigrante” y la tasa de crecimiento de los “Establecimientos”. Se efectúa otra correlación entre la misma tasa de la población inmigrante pero ahora con la tasa de crecimiento de la cantidad de “Empleos”. Otra con “Población Inmigrante” y “Remuneraciones al personal ocupado”. Estas correlaciones se efectúan para cada uno de los dos periodos analizados y para cada una de las regiones definidas.

A continuación se presentan los resultados de las 96 correlaciones efectuadas.

## **Análisis de los resultados**

### *Correlaciones a nivel global y por variable económica*

Un primer acercamiento a la información revela el mayor número de resultados significativos (15) en la variable “Personal Ocupado”, ocho de ellas con una  $p < 0.05$  y siete con  $p < 0.01$ , lo que equivale a 46.9 por ciento de las correlaciones realizadas cuyo resultado es significativo. A este dato le sigue la variable “Establecimientos” con una cantidad de 13, además de contener únicamente cuatro de las correlaciones con un nivel de significancia de 0.01; y finalmente, la variable “remuneraciones” con seis correlaciones significativas, de las cuales tres tienen un nivel de significancia de 0.05 y las tres restantes con un nivel de 0.01. El total de las correlaciones significativas para esta variable, es de apenas el 25.7 por ciento. El resultado global nos indica que en el 35.4 por ciento de las correlaciones se cumpliría la condición de rechazar  $H_0$ ; en donde  $r = 0$ , es decir no existe correlación (Cuadro 2).

Cuadro 2: Resultados generales de las correlaciones de acuerdo a su nivel de significancia por variable económica y porcentaje por fila (todos los periodos y regiones)

|                               | (a)           | (b)           | (c)                    | (d)              | (e)                         |
|-------------------------------|---------------|---------------|------------------------|------------------|-----------------------------|
|                               | Nivel al 0.05 | Nivel al 0.01 | Significativas (a)+(b) | No significativa | Total correlaciones (c)+(d) |
| Migración y establecimientos. | 9             | 4             | 13<br>40.6%            | 19<br>59.4%      | 32<br>100%                  |
| Migración y personal ocupado. | 8             | 7             | 15<br>46.9%            | 17<br>53.1%      | 32<br>100%                  |
| Migración y remuneraciones.   | 3             | 3             | 6<br>25.7%             | 26<br>74.3%      | 32<br>100%                  |
| Total                         | 20            | 14            | 34<br>35.4%            | 62<br>66.7%      | 96<br>100%                  |

Fuente: Cuadros 5 a 10.

### *Correlaciones a nivel global y por región*

La segunda forma de examinar la información obtenida es observar su comportamiento dentro de las cuatro regiones en las que se ha dividido a las zonas metropolitanas del territorio nacional. De esta manera se tiene que la región Occidente Centro Norte cuenta con el mayor número de correlaciones significativas con un total de trece, ocho de ellas con un nivel de significancia menor a 0.05 y cinco con un nivel menor a 0.01. Si continuamos ahora ubicados en el primero de los periodos, la región Sur Sureste reporta de manera similar a la anterior, ocho resultados significativos. La Región Centro en donde se incluye a la Ciudad de México no reporta resultados significativos en el primer periodo no obstante su correlación migrantes-personal ocupado es elevada (Cuadro 3).

Cuadro 3: Resultados generales de las correlaciones de acuerdo a su nivel de significancia por región y periodo (total sectores)

|               | P    | Periodos  |           | Total<br>por sector |
|---------------|------|-----------|-----------|---------------------|
|               |      | 1990-2000 | 2000-2010 |                     |
| Centro        | 0.05 | -         | 4         | 4                   |
|               | 0.01 | -         | -         | -                   |
| Norte Noreste | 0.05 | 3         | 1         | 4                   |
|               | 0.01 | 2         | 1         | 3                   |
| Occidente     | 0.05 | 4         | 4         | 8                   |
| Centro Norte  | 0.01 | 4         | 1         | 5                   |
|               | 0.05 | 3         | 1         | 4                   |
| Sur Sureste   | 0.01 | 5         | 1         | 6                   |
|               | 0.05 | 10        | 10        |                     |
| Subtotal      | 0.01 | 11        | 3         |                     |
|               |      | 21        | 13        | 34                  |
| Total         |      |           |           |                     |

Fuente: Cuadros 5 a 10.

### *Correlaciones a nivel global y por sector*

El análisis por sector reportó que el más representativo de las correlaciones realizadas fue comercio, en el cual se obtuvieron diez de las veintiuna operaciones efectuadas. Además de ello, este sector reportó la participación más alta por probabilidad. Así, seis de sus resultados tienen una significancia de 0.05 y cuatro de 0.01 (Cuadro 4). Adicionalmente se comprueba la importancia de la región Sur Sureste en el sector comercio al reportar actividad significativa en todas las correlaciones presentadas durante el primer periodo 1990-2000 (Cuadros 6, 8 y 10).

Observar los resultados de las variables sometidas al análisis implica resaltar aquellas con mayor presencia significativa, no así las que

reportaron un comportamiento poco destacado. Es así como se tiene que el sector servicios mostró el más bajo comportamiento si al nivel de significancia de 0.01 nos enfocamos. El único resultado se localiza en la región Occidente Centro Norte y correspondió al periodo 1990-2000 (Cuadro 4).

Cuadro 4: Resultados generales de las correlaciones de acuerdo a su nivel de significancia por sector y periodo (todas las regiones)

|                | <i>p</i> | Periodo   |           | Total      |
|----------------|----------|-----------|-----------|------------|
|                |          | 1990-2000 | 2000-2010 | por sector |
| Total sectores | 0.05     | 5         | 4         | 9          |
|                | 0.01     | 3         | 1         | 4          |
|                | 0.05     | -         | 2         | 2          |
| Manufacturas   | 0.01     | 3         | 1         | 4          |
|                | 0.05     | 4         | 2         | 6          |
| Comercio       | 0.01     | 3         | 1         | 4          |
|                | 0.05     | 2         | 2         | 4          |
| Servicios      | 0.01     | 1         | -         | 1          |
|                | 0.05     | 11        | 10        |            |
| Subtotal       | 0.01     | 10        | 3         |            |
|                |          | 21        | 13        | 34         |

Fuente: Cuadros 5 a 10.

El renglón "Total sectores", es la correlación efectuada al total de sectores.

Cuadro 5: Correlaciones parciales entre tasas de crecimiento, variables migración-establecimientos, por región y sector

| Periodo          | Total   |        | Manufacturas |       |
|------------------|---------|--------|--------------|-------|
|                  | 90_00   | 00-10  | 90_00        | 00_10 |
| Centro           | 0.343   | 0.675* | 0.199        | 0.488 |
| Norte Noreste    | 0.581*  | 0.398  | 0.309        | 0.182 |
| Occ. Centro Nte. | 0.737** | 0.604* | 0.664**      | 0.445 |
| Sur sureste      | 0.598*  | 0.483  | 0.505        | 0.167 |

\* Sig. 0.05, \*\* sig. 0.01.

Cuadro 6: Correlaciones parciales entre tasas de crecimiento, variables migración- establecimientos, por región y sector

| Periodo        | Comercio |        | Servicios |        |
|----------------|----------|--------|-----------|--------|
|                | 90_00    | 00_10  | 90_00     | 00_10  |
| Centro         | 0.324    | 0.538  | 0.324     | 0.601* |
| Norte Noreste  | 0.682**  | 0.445  | 0.419     | 0.401  |
| Occ Centro Nte | 0.617*   | 0.545* | 0.802**   | 0.473  |
| Sur sureste    | .0570*   | 0.309  | 0.628*    | 0.604  |

\* Sig. 0.05, \*\* sig. 0.01.

Cuadro 7: Correlaciones parciales entre tasas de crecimiento, variable migración-personal ocupado, por región y sector

| Periodo          | Total   |         | Manufacturas |         |
|------------------|---------|---------|--------------|---------|
|                  | 90_00   | 00_10   | 90_00        | 00_10   |
| Centro           | 0.367   | 0.371   | 0.421        | 0.154   |
| Norte Noreste    | 0.548*  | 0.613*  | 0.357        | 0.398   |
| Occ. Centro Nte. | 0.590*  | 0.545*  | 0.635**      | 0.684** |
| Sur sureste      | 0.893** | 0.676** | 0.877**      | 0.637*  |

\* Sig. 0.05, \*\* sig. 0.01.

Cuadro 8: Correlaciones parciales entre tasas de crecimiento, variables migración-personal ocupado, por región y sector

| Periodo          | Comercio |         | Servicios |        |
|------------------|----------|---------|-----------|--------|
|                  | 90_00    | 00_10   | 90_00     | 00_10  |
| Centro           | 0.435    | 0.679*  | 0.18      | 0.468  |
| Norte Noreste    | 0.541*   | 0.683** | 0.073     | 0.0175 |
| Occ. Centro Nte. | 0.0468   | 0.284   | 0.579*    | 0.034  |
| Sur sureste      | 0.726**  | 0.477   | 0.335     | 0.293  |

\* Sig. 0.05, \*\* sig. 0.01.

Cuadro 9: Correlaciones parciales entre tasas de crecimiento, variables migración-remuneraciones al personal ocupado, por región y sector

| Periodo          | Total   |       | Manufacturas |        |
|------------------|---------|-------|--------------|--------|
|                  | 90_10   | 00_10 | 90_00        | 00_10  |
| Centro           | 0.261   | 0.544 | 0.338        | 0.209  |
| Norte Noreste    | 0.654** | 0.395 | 0.471        | 0.214  |
| Occ. Centro Nte. | 0.435   | 0.494 | 0.199        | 0.504* |
| Sur sureste      | .0877** | 0.202 | 0.42         | 0.475  |

\* Sig. 0.05, \*\* sig. 0.01

Cuadro 10: Correlaciones, parciales entre tasas de crecimiento, variables migración-remuneraciones al personal ocupado, por región y sector

| Periodo          | Comercio |        | Servicios |        |
|------------------|----------|--------|-----------|--------|
|                  | 90_00    | 00_10  | 90_00     | 00_10  |
| Centro           | 0.479    | 0.433  | 0.038     | 0.570* |
| Norte Noreste    | 0.465    | 0.474  | 0.1       | 0.193  |
| Occ. Centro Nte. | 0.615*   | 0.019  | 0.322     | 0.038  |
| Sur sureste      | 0.785**  | -0.375 | 0.437     | -0.374 |

\* Sig. 0.05, \*\* sig. 0.01.

## Conclusiones

### Regiones

Las regiones que reportaron un nivel de correlación más alto son Occidente Centro Norte y Sur Sureste. Este comportamiento lo mostraron principalmente en el primero de los periodos analizados. El segundo de los periodos, refleja un comportamiento menos intenso y única región que mantiene una correlación elevada ( $< 0.01$ ) se ubica dentro del sector manufacturas.

Con los resultados procesados se debe precisar que la relación entre crecimiento económico e inmigración, en el caso de México, no es siempre directa y positiva cuando el procedimiento usado es la correlación de las respectivas tasas de crecimiento, no obstante, se requiere subrayar puntos encontrados.

Los hallazgos más representativos en este análisis muestran:

- La variable con mayor capacidad para relacionar la migración interna y el crecimiento económico a partir de las respectivas tasas de crecimiento, es la creación de lugares de trabajo que en esta ocasión se precisa como Personal Ocupado. En segundo lugar la variable establecimientos da cuenta de prácticamente la mitad de correlaciones altamente significativas. Cabe notar que la Zona Metropolitana de Guadalajara ha jugado un papel importante en el periodo como resultado del volumen poblacional que representa y que afecta a ambas variables.
- A nivel regional, es menos claro el comportamiento de las relaciones existentes entre crecimiento económico y migración. No obstante, la región Centro Occidente requiere especial atención al

presentar resultados significativos durante los dos periodos analizados, esto es, en los veinte años considerados. La contribución de la región Sur Sureste tuvo una participación importante en el primero de los periodos considerados y buena parte se debió al incremento de la actividad en el sector servicios, a pesar de ello y a presentar niveles altos de contribución por variable se debe tomar en cuenta que únicamente una de las Zonas Metropolitanas mantiene tasas elevadas, Cancún.

- A nivel de sectores, el comercio es el que muestra mayor presencia dentro del periodo observado. A pesar de ello su comportamiento es incierto en la medida que este y el sector manufacturas muestran un descenso en su participación entre periodos pero en distintos niveles de significancia. Nuevamente se encuentra la Zona Metropolitana de Cancún que no obstante es la que muestra un crecimiento más elevado a nivel nacional en ambos periodos, su contribución más intensa y prácticamente única es en servicios.

Los resultados obtenidos muestran con claridad que la variable más relacionada con la migración es el empleo, lo cual mantiene correspondencia con otros proyectos revisados en este documento. Lo ideal que comprobara nuestra hipótesis sería encontrar relación en el cien por ciento, o un valor próximo, de las pruebas realizadas cuando el resultado fue favorable únicamente para 46.9 por ciento para el caso del personal ocupado.

Otra prueba que se podría realizar con estos datos parten de la regresión lineal. Los resultados probables serían poco alentadores si el primer indicador que se debe tomar en cuenta es precisamente la  $R^2$ .

## Referencias bibliograficas

Aguilar, Guillermo, Boris Graizbord y Álvaro Sánchez Crispín (1996) *Las ciudades intermedias y el desarrollo regional en México, Regiones*, Instituto de Geografía de la UNAM, El Colegio de México, Consejo Nacional para la Cultura y las Artes. México.

Arroyo, Jesús y David Rodríguez A. (2014) *Migración y Desarrollo Regional, Movilidad Poblacional Interna y a Estados Unidos en la Dinámica Urbana de México*; Universidad de Guadalajara, UDLA Program on México, Profmex/Word, Juan Pablos editor; Serie Migración y Desarrollo en México, México.

Alperovich, G.; J. Bergsman y C. Ehemann (1977) "An Econometric Model Migration between US Metropolitan Areas", en *Urban Studies*, vol. 14, núm. 2, Sage, pp. 135-145.

Barro, Robert J., Vittorio Grilli y Ramón Ferrero (1997) *Macroeconomía*, Mc. Graw Hill, Madrid.

Cabrero, Orihuela y Ziccardi (2006) "Competitividad de ciudades. La nueva agenda de los gobiernos urbanos", en IBERGOP, *Desarrollo Regional y Competitividad*, México, pp. 31-51; Instituto Mexicano de la Competitividad (2007) "Competitividad de las ciudades mexicanas" (disco compacto), en *Aregional.com* 2007, 7 (9):88.

Cadena Vargas, Edel, Juan Campos Alanís y Brisa Carrasco Gallegos (2013) *Crecimiento económico y desigualdad social en las metrópolis de México 1989-2010* (mimeo).

Capello, R. (2006) "La Economía Regional tras cincuenta años: Desarrollos teóricos recientes y desafíos futuros", en *Investigaciones Regionales*, núm. 9.

Chávez Galindo, A. (1999) *La nueva dinámica de la migración interna en México de 1970 a 1990*, CRIM, UNAM, México.

Christaller, W. (1966) *Central Places in Southern Germany*, Prentic-Hall.

Delgado Wise, Raúl y Humberto Márquez C. (2007) "Teoría y práctica de la relación dialéctica entre desarrollo y migración", en *Migración y Desarrollo*, núm. 9, segundo semestre.

Domínguez Martín, Rafael (2009) *Migraciones, Desigualdad y Desarrollo en los Estados de México*, disponible, en <http://www.ciberoamerica-na.com/documentos/coibaworkingpapers/Migracion,%20desigualdad%20y%20desarrollo.pdf>, recuperado el 15 de mayo de 2015.

Fujita, M y Krugman, P. (2004) "La nueva geografía económica: pasado, presente y futuro", en *Investigaciones Regionales*, 4, 177-206.

Instituto Nacional de Estadística y Geografía INEGI (1989) *Censos Económicos 1989*, México, en <http://www.inegi.org.mx/est/contenidos/proyectos/ce/Default.aspx>

Instituto Nacional de Estadística y Geografía INEGI (1990) *XI Censo General de Población y Vivienda 1990*, México.

Instituto Nacional de Estadística y Geografía INEGI (1994) *Censos Económicos 1994*, México.

Instituto Nacional de Estadística y Geografía INEGI (1995) *II Conteo de Población y Vivienda 1995*, México.

Instituto Nacional de Estadística y Geografía INEGI (1995b) *Metodología de los Censos Económicos 1994*, México.

Instituto Nacional de Estadística y Geografía INEGI (1999) *Censos Económicos 1999*, México.

Instituto Nacional de Estadística y Geografía INEGI (2000) *XII Censo General de Población y Vivienda 2000*, México, <http://www.inegi.org.mx/est/contenidos/proyectos/ce/Default.aspx>

Instituto Nacional de Estadística y Geografía INEGI (2004) *Censos Económicos 2004*, México INEGI <http://www.inegi.org.mx/est/contenidos/proyectos/ce/Default.aspx>

Instituto Nacional de Estadística y Geografía INEGI (2005) *II Conteo de Población y Vivienda 2005*, México INEGI <http://www.inegi.org.mx/est/contenidos/proyectos/ce/Default.aspx>

Instituto Nacional de Estadística y Geografía INEGI (2009) *Censos Económicos 2009*, México INEGI <http://www.inegi.org.mx/est/contenidos/proyectos/ce/Default.aspx>

Instituto Nacional de Estadística y Geografía INEGI (2010) *Censo de Población y Vivienda 2010*, México INEGI, <http://www.inegi.org.mx/est/contenidos/proyectos/ce/Default.aspx>

Instituto Nacional de Estadística y Geografía INEGI (2014) Metodología de los Censos Económicos 2014.

Isard, W. (1985) Introduction to regional science, *Regional Science Reprints*, Cornell University.

Krugman, P. (1996) "Urban concentration: the role of increasing returns and transport costs", en *International Regional Science Review*, 19, 6.

MARTÍN, María Cecilia (2007) *Valoración de la localización industrial en Tres Arroyos, Argentina: Factores históricos y actuales*, en *Revista Universitaria de Geografía*, Bahía Blanca, vol. 16, núm. 1, dic. 2007. Disponible en <[http://www.scielo.org.ar/scielo.php?script=sci\\_arttext&pid=S1852-42652007000100006&lng=es&nrm=iso](http://www.scielo.org.ar/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S1852-42652007000100006&lng=es&nrm=iso)> accedido en 25 mayo 2015.

Novelo Urdanivia, Federico (2008) "Economía y migración", Universidades, vol. LVIII num. Octubre-Diciembre, pp. 29-44.

Pagano, R. (1999) *Estadística para las Ciencias del Comportamiento*, 5ª. ed. Thomson, México.

Partida, Virgilio y Miguel Ángel Martínez Herrera (2006) *Migración Interna*, La Situación demográfica de México 2006, Consejo Nacional de Población, México.

Partridge, Mark y Dan Richman (2003) "The Waxing and Waning of Regional Economies: The Chicken-egg Question of jobs versus People", en *Journal of Urban Economics*, num. 53, pp. 76-97.

Polése, Mario (1998) *Economía urbana y regional, Introducción a la relación entre territorio y desarrollo*, ed. tecnológica de Costa Rica.

Richardson, H. W. (1977) *The New Urban Economics: And Alternatives*, Routledge Library Editions-The City.

Rodríguez, Jorge y Gustavo Busso (2009) *Migración interna y desarrollo en América Latina entre 1980 y 2005, Un estudio comparativo con perspectiva regional basado en siete países*, CEPAL, Naciones Unidas, Santiago de Chile.

Runyon, Richard P. y Audrey Haber (1984) *Estadística para las Ciencias Sociales*, Fondo Educativo Interamericano, México.

Secretaría de Desarrollo Social, Consejo Nacional de Población e Instituto Nacional de Estadística y Geografía, 2012: *Delimitación de las zonas metropolitanas de México 2010*, México, SEDESOL/CONAPO/INEGI.

Sobrino, Jaime (2012) "La Urbanización en el México Contemporáneo", en Calva, José Luis Coord. *Desarrollo Regional y Urbano, Análisis Estratégico Para el Desarrollo*, vol. 13, Consejo Nacional de Universitarios, Juan Pablo, México.

Sobrino, Jaime (2010a) "Ciclos Económicos y Competitividad de las Ciudades", en *Los grandes problemas de México, II Desarrollo Urbano y Regional*, Gustavo Garza y Martha Schteingart coordinadores, El Colegio de México.

Sobrino, Jaime (2010b) *Migración interna en México durante el siglo XX*, Consejo Nacional de Población, México.

Sobrino, Jaime (2010c) *Competitividad urbana Una perspectiva global y para México*, Jaime Sobrino coord., El Colegio de México.

Sobrino, Jaime (2010d) *Migración Urbana en: La situación demográfica de México 2010*, Consejo Nacional de Población, México.

Stiglitz, J. E. (2004) "Macroeconomía", en Ariel *Economía*, 2da. ed., España.

Todaro, M (1980) "Internal migration in developing countries: a survey", en R. Easterlin, *Population and Economic Change in Developing Countries*, Chicago, University of Chicago Press.

Todaro, M (1969) "A model of labor migration and urban unemployment in LCDs", en *American Economic Review*, vol. 59, Nashville Tennessee, American Economic Association.

UN, (1970) *Manual IV Methods of Measuring Internal Migration*, United Nations.

Welti, Carlos (ed) (1997) *Programa Latinoamericano de Actividades en Población, Demografía I*, México.

## Resumen curricular de los autores

*José Antonio Soberón Mora*

Licenciado en Psicología Social, Maestro en Demografía y estudiante del doctorado en Urbanismo por la Universidad Autónoma del Estado de México. Autor y coautor de diversos capítulos de libro. Actualmente desarrolla el proyecto: Crecimiento Económico y Migración Interna en las Zonas Metropolitanas de México (1990-2010). Profesor investigador de la Universidad Autónoma del Estado de México.

Dirección electrónica: [josesoberon@hotmail.com](mailto:josesoberon@hotmail.com)

*Edel Cadena Vargas*

Licenciado, Maestro y Doctor en Sociología por la Universidad Nacional Autónoma de México. Investigador Nacional nivel I. Autor y coautor de los libros “Impacto económico y social del neoliberalismo en México y el mundo occidental; “Neoliberalismo y Sindicalismo en México” y “Metodología para la valoración económica de daños potenciales tangibles directos por inundación”. Autor y coautor de diversos capítulos de libro y artículos en revistas científicas. Profesor investigador de la Universidad Autónoma del Estado de México desde 1985.

Dirección electrónica: [edelcadena@yahoo.com.mx](mailto:edelcadena@yahoo.com.mx)

*Juan Campos Alanís*

Investigador de la Facultad de Geografía de la Universidad Autónoma del Estado de México UAEM. Doctor en Geografía por la Universidad Nacional Autónoma de México y Maestro en Estudios Regionales por el Instituto de Investigaciones Sociales “Dr. José María Luis Mora”. Desarrolla temas de investigación relacionados con la marginación social y la justicia espacial. Miembro del Sistema Nacional de Investigadores Nivel I. Entre sus publicaciones más recientes están: Dinámica de la estructura policéntrica del empleo terciario en el área metropolitana de Toluca, 1994-2004, Organización espacial del sistema bancario dentro de la ciudad: estrategia territorial, accesibilidad y factores de localización y el libro Geografía de la marginación: enfoque conceptual y metodológico alternativo para el caso de México.

Dirección electrónica: [juan\\_campos70@hotmail.com](mailto:juan_campos70@hotmail.com)



## **Instrucciones para autores de la revista**

### *Huellas de la Migración*

*Huellas de la Migración* es una publicación semestral, científica y arbitrada, surgida de la necesidad de conformar un espacio para difundir resultados de investigación, discusiones teóricas y reflexiones académicas sobre el fenómeno migratorio en México, América Latina y el mundo.

El comité editorial de la revista agradecerá el envío de artículos que cumplan con el perfil temático, es decir, que obligatoriamente traten temas relativos a la migración en sus diversas expresiones teóricas, analíticas, cualitativas y cuantitativas, que sean originales, inéditos y que no hayan sido propuestos para su publicación en otra u otras revistas.

Las colaboraciones pueden enviarse a título individual o colectivo, otorgando a la revista la cesión de derechos de publicación al ser aceptadas, de conformidad con la legislación de la Universidad Autónoma del Estado de México. Es decir, el consentimiento para que su artículo se difunda por los medios que se consideren pertinentes, impresos, magnéticos y electrónicos. Advirtiéndose que el contenido de los artículos es responsabilidad directa y exclusiva de sus autores.

Los artículos podrán presentarse en español o inglés, serán revisados por la comisión editorial y dictaminados por pares bajo el criterio de “doble ciego”. El dictamen será inapelable en todos los casos. Una vez notificada la aceptación, su publicación estará condicionada al cumplimiento de las modificaciones de estilo, forma y contenido que el editor comunique a los autores, siendo éstos responsables del contenido del trabajo y el correcto uso de las referencias que se citen.

### **Normas editoriales**

Las personas interesadas en publicar en *Huellas de la Migración* deberán enviar su artículo ajustándose a las normas gramaticales vigentes. Su extensión máxima será de 35 hojas tamaño carta en tipografía *Cambridge* a 12 puntos, con un espacio y medio de interlineado, incluyendo notas al pie, cuadros, tablas, gráficos y bibliografía.

El texto debe estar escrito en *Word* u otro procesador compatible con *Windows*. Los apartados y subtítulos deberán estar perfectamente

definidos, lo mismo que el lugar correspondiente a los cuadros y gráficas, que deberán ser elaborados y subidos en archivos adjuntos en *Excel*. La revista se publica en blanco y negro, por lo cual no se aceptan ilustraciones o gráficos en color. Tampoco se aceptan gráficas en formato GIF ni en PDF.

Las referencias bibliográficas y la bibliografía deberán presentarse en formato Harvard. Las primeras, anotando entre paréntesis el primer apellido del autor o autores, seguido del año y la página de referencia, por ejemplo: (Montoya, 2015: 67). La bibliografía deberá ir al final del artículo, anotando apellidos, nombre, año, título (en caso de libro, en cursiva y bajas; si se trata de artículos o capítulos, el título de éstos irá entre comillas, en bajas, seguido del nombre de la publicación en cursivas), editorial y ciudad.

En el caso de referencias a materiales audiovisuales, (diapositivas, discos, casetes, CD-ROM, videos, DVD y películas cinematográficas) es preciso señalar el nombre del autor o autores, productor o director, el título de la obra y en su caso el subtítulo, el número de edición (si es la primera edición, no se anota), el lugar de publicación, editorial o agencia productora, año, el número de tipo de medios (duración), blanco y negro o a color (b/n o col.), monofónico o estereofónico (mono. o estéreo) el material complementario y en su caso si pertenece a una colección.

Para las referencias a algún artículo o contribución a una revista electrónica, se debe anotar el autor o autores, el título del artículo o contribución, el título de la revista subrayado y en letra cursiva y entre corchetes el tipo de medio, la fecha de publicación: mes-año, volumen, número, la fecha de consulta: día mes año (dato obligatorio para documentos en línea), las páginas donde se encuentra en el documento original. Disponible en <http://www...> (Dato requerido para documentos en línea).

Si la referencia pertenece a diarios electrónicos, el esquema por seguir es el de anotar el nombre del autor o autores si lo(s) incluye, título del artículo, título del diario (subrayado y en letra cursiva), entre corchetes el tipo de medio, la fecha de publicación y también entre corchetes la fecha de consulta: día mes año (dato obligatorio para documentos en línea), las páginas donde se encuentra en el documento original. Es precisos señalar también la paginación (indicando la sección, cuerpo del diario, o si se trata de un suplemento). Finalmente

debe apuntar la liga en que está disponible: <http://www...> (Requerida para documentos en línea).

Para las citas tomadas de alguna página Web, deberá anotarse el autor (el primer apellido va en mayúsculas), el título de la página Web, entre corchetes el tipo de medio, la fecha de revisión/actualización y entre corchetes la fecha de consulta: día mes y año (dato obligatorio para documentos en línea). Disponible en: <http://www...>

Todo artículo debe de incluir un resumen de 200 palabras máximo y 3 a 6 palabras claves, en español y en inglés. El resumen debe contener el problema, el objetivo principal, el campo teórico y metodológico desde el cual se aborda y el resultado más relevante.

Se debe adjuntar una síntesis curricular del (los) autor(es) no mayor a 100 palabras. Debe de incluir grado máximo de estudios, adscripción institucional y correo electrónico.

Todo artículo para ser enviado a dictamen tipo “doble ciego”, debe de cumplir estrictamente con las normas editoriales de la revista *Huellas de la Migración*.

El dictamen de los “pares ciegos” determinará si el artículo propuesto se publicará sin cambios, si se publicará una vez que se haya sometido a correcciones mínimas o bien si se publicará después de que se haya revisado a profundidad. De igual manera, el dictamen puede ser no favorable.

Todos los artículos se someten a un proceso de corrección de estilo, por lo que *Huellas de la Migración* se reserva el derecho de cambiar algunas expresiones y/o sugerir modificaciones para mejorar la calidad del texto.

Todos los artículos enviados que cumplan con el perfil temático y las normas editoriales de la revista serán considerados, sin que ello implique obligatoriedad de su publicación ni devolución del material enviado.

Para postular un artículo el autor o los autores deberán registrarlo en el sistema Open Journal System (OJS), cuya dirección electrónica es: <http://hemeroteca.uaemex.mx/index.php/huellasmigracion>, en donde se indican los pasos a seguir. Simultáneamente enviarán el artículo a la dirección electrónica: [huellascieap@gmail.com](mailto:huellascieap@gmail.com).

Revista *Huellas de la Migración* se terminó  
de imprimir en junio de 2017 en la imprenta  
Editorial Cigome, S.A. de C.V., vialidad Alfredo del Mazo 1524,  
Exhda. La Magdalena, C. P. 50010, Toluca, Estado de México  
con un tiraje de 500 ejemplares.